

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
АЭРОКОСМИЧЕСКОГО ПРИБОРОСТРОЕНИЯ»

Кафедра №3

«УТВЕРЖДАЮ»

Руководитель направления

к.п.н.

(должность, уч. степень, звание)

П.М. Алексеева

(подпись)

«24» июня 2021 г

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

«Правовая культура и юридическая риторика»

(Название дисциплины)

Код направления	40.03.01
Наименование направления/ специальности	Юриспруденция
Наименование направленности	Общая направленность (ИФ)
Форма обучения	очная

Ивангород 2021 г.

Лист согласования рабочей программы дисциплины

Программу составил(а)

Старший преподаватель

должность, уч. степень, звание



21.06.2021
подпись, дата

O.B. Ладанова

инициалы, фамилия

Программа одобрена на заседании кафедры № 3

«22» июня 2021 г, протокол № 11

зав. кафедрой З. д.ю.н., доц.

должность, уч. степень, звание



22.06.2021
подпись, дата

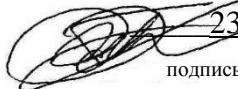
E.V. Болотина

инициалы, фамилия

Ответственный за ОП 40.03.01(01)

доц., к.ю.н., доц.

должность, уч. степень, звание



23.06.2021
подпись, дата

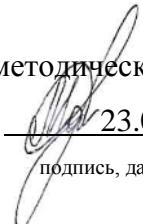
A.B. Баженов

инициалы, фамилия

Заместитель директора ИФ ГУАП по методической работе

Ст. преподаватель

должность, уч. степень, звание



23.06.2021
подпись, дата

M.M. Маскатулин

инициалы, фамилия

Аннотация

Дисциплина «Правовая культура и юридическая риторика» входит в вариативную часть образовательной программы подготовки обучающихся по направлению 40.03.01 «Юриспруденция» направленность «Общая направленность». Дисциплина реализуется кафедрой №4.

Дисциплина нацелена на формирование у выпускника

общекультурных компетенций:

ОК-6 «способность работать в коллективе, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия»;

ОК-7 «способность к самоорганизации и самообразованию»;

общепрофессиональных компетенций:

ОПК-5 «способность логически верно, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь»;

ОПК-6 «способность повышать уровень своей профессиональной компетентности»;

профессиональных компетенций:

ПК-2 «способность осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры».

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с историей, теорией и практикой ораторского искусства, историей зарождения и развития ораторского искусства как самостоятельного специального вида человеческой интеллектуальной деятельности начиная с Древней Греции, Древнего Рима, дореволюционной России и до наших дней на примерах речей знаменитых ораторов.

Преподавание дисциплины предусматривает следующие формы организации учебного процесса: лекции, практические занятия, самостоятельная работа студента.

Программой дисциплины предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль успеваемости, промежуточная аттестация в форме зачета.

Общая трудоемкость освоения дисциплины составляет 2 зачетных единицы, 72 часа.

Язык обучения по дисциплине «русский».

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине

1.1. Цели преподавания дисциплины

Целью учебной дисциплины «Правовая культура и юридическая риторика» является обучение студентов истории, теории и практики ораторского искусства, истории зарождения и развития ораторского искусства как самостоятельного специального вида человеческой интеллектуальной деятельности начиная с Древней Греции, Древнего Рима, дореволюционной России и до наших дней на примерах речей знаменитых ораторов.

В том числе целью преподавания курса «Правовая культура и юридическая риторика» заключается в повышении уровня речевой культуры юристов, трансформации риторико-правовых детерминант современного речевого пространства и определения индивидуальных методик совершенствования устной речи. Курс риторики для юристов насыщен теоретическим и фактическим материалом, успех, в изучении которого достигается при осмыслиении принципов научного познания. Риторика для юристов предполагает изучение особенностей устной речи во всем многообразии ее профессионально-сituативных проявлений.

Основная цель курса – научить будущих юристов эффективно и целенаправленно пользоваться речью в коммуникативно-речевых ситуациях, типичных для их профессиональной деятельности. Уметь проявлять себя в различных речевых ситуациях, связанных как с повседневным, так и с профессиональным общением и требующих от студентов умение войти в предлагаемые обстоятельства, осознавать стоящую перед ними цель и подчинить свое речевое поведение ее реализации.

Важным методом изучения курса является самостоятельная работа, включающая изучение теоретических трудов, риторический анализ текстов античных, судебных ораторов, а также изучение учебных пособий, законодательства, судебной практики.

1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения ОП

В результате освоения дисциплины обучающийся должен обладать следующими компетенциями:

ОК-6 «способность работать в коллективе, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия»:

занять – социальные нормы, содержание социальных, этнических, конфессиональных и культурных различий;

уметь - работать в коллективе, толерантно воспринимать социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия, существующие в коллективе.

владеть навыками - коммуникации в коллективе с социальными, этническими, конфессиональными и культурными различиями.

ОК-7 «способность к самоорганизации и самообразованию»:

занять - основные элементы, образующие предмет дисциплины «Правовая защита информации» как науки и учебной дисциплины; важнейшие задачи и функции права; понятия, определения, термины (понятийный аппарат дисциплины «Правовая защита информации»);

уметь - описывать и характеризовать правовые отношения и нормы, их регулирующие; анализировать и оценивать эффективность действующих нормативно-правовых актов в сфере заключения гражданско-правовых договоров;

владеть навыками - разработки нормативно-правовой документации в области профессиональной деятельности; анализа правовых норм и отношений в профессиональной деятельности.

ОПК-5 «способность логически верно, аргументировано и ясно строить устную и письменную речь»:

знать – закономерности формирования и применения права;
уметь - анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы;
владеть навыками – применения юридической терминологии, работы с правовыми актами,
разрешения правовых проблем и коллизий.

ОПК-6 «способность повышать уровень своей профессиональной компетентности»:

знать - классификацию субъектов правоотношений; классификацию договоров в гражданском праве; основы законодательства об охране интеллектуальной собственности.

уметь - толковать и применять нормативно-правовые акты, регулирующие общественные отношения в Российской Федерации; самостоятельно работать с юридической литературой.

владеть навыками - работы с нормативно-правовой базой предприятий социокультурной сферы; использования нормативных документов в разных сферах социокультурной деятельности.

ПК-2 «способность осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры»:

знать - философские основы формирования представлений о правовой действительности;

уметь - аргументировать принятые решения, в том числе, с учетом возможных последствий, предвидеть последствия принятых им решений;

владеть навыками - сбора и обработки информации, имеющей значение для реализации правовых норм в соответствующих сферах профессиональной деятельности; разрешения правовых проблем и коллизий.

2. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина базируется на знаниях, ранее приобретенных обучающимися при изучении следующих дисциплин:

- История;
- Римское право.

Знания, полученные при изучении материала данной дисциплины, имеют как самостоятельное значение, так и используются при изучении других дисциплин:

- Философия.

3. Объем дисциплины в ЗЕ/академ. час

Данные об общем объеме дисциплины, трудоемкости отдельных видов учебной работы по дисциплине (и распределение этой трудоемкости по семестрам) представлены в таблице 1

Таблица 1 – Объем и трудоемкость дисциплины

Вид учебной работы	Всего	Трудоемкость по
		семестрам
		№2

1	2	3
Общая трудоемкость дисциплины, ЗЕ/(час)	2/ 72	2/ 72
Из них часов практической подготовки	3	3
Аудиторные занятия, всего час., В том числе	34	34
лекции (Л), (час)	17	17
Практические/семинарские занятия (ПЗ), (час)	17	17
лабораторные работы (ЛР), (час)		
курсовый проект (работа) (КП, КР), (час)		
Экзамен, (час)		
Самостоятельная работа, всего	38	38
Вид промежуточного контроля: зачет, дифф. зачет, экзамен (Зачет, Дифф. зач, Экз.)	Зачет	Зачет

4. Содержание дисциплины

4.1. Распределение трудоемкости дисциплины по разделам и видам занятий

Разделы и темы дисциплины и их трудоемкость приведены в таблице 2.

Таблица 2. – Разделы, темы дисциплины и их трудоемкость

Разделы, темы дисциплины	Лекции (час)	ПЗ (СЗ) (час)	ЛР (час)	КП (час)	СРС (час)
Семестр 2					
Тема 1.1. Особенности юридической риторики	2	2			2
Тема 1.2. Понятие и значение юридической риторики					2
Тема 1.3. Основы теории устной публичной речи. Виды ораторского искусства.	2	2			4
Тема 1.4. Основы ораторского мастерства.	1	1			4
Тема 1.5. Основы практической полемики и аргументации					4
Тема 1.6. Подготовка публичного выступления.	4	4			4
Тема 1.7. Произнесение публичного выступления.					4
Тема 1.8. Деловое общение в юридической практике.	2	2			2

Тема 1.9. Профессиональная речь юриста.	1	1			2
Тема 1.10. История судебного красноречия.	1	1			2
Тема 1.11. Судебные прения: коммуникативный аспект.	4	4			4
Тема 1.12. Судебная речь.					4
Итого в семестре:	17	17			38
Итого:	17	17	0	0	38

4.2. Содержание разделов и тем лекционных занятий

Содержание разделов и тем лекционных занятий приведено в таблице 3.

Таблица 3 - Содержание разделов и тем лекционных занятий

Номер раздела	Название и содержание разделов и тем лекционных занятий
1	<p>Тема 1.1. Особенности юридической риторики.</p> <p>Основные этапы развития юридической риторики. Русская юридическая риторика. Значение риторики в юридической деятельности. Риторика, речевая деятельность, ораторское искусство. Краткая история становления и развития риторики. Зарождение риторики. Античный канон ораторской речи. Риторика средних веков. Красноречие в средневековых университетах - культура публичного спора. Ораторы эпохи Просвещения. Риторика Ломоносова. Постмодернистская информационно-коммуникативная риторика. Политическая риторика. Искусство красноречия А.Ф. Кони, Ф.Н. Плевако, П.С. Пороховщика и др. Назначение, содержание, структура, принципы, форма, стиль судебной речи. Роль логической организованности текста в судебной речи. Особенности риторических приемов в судебной речи. Значение речевого этикета, психологических особенностей собеседника (аудиторий) в адвокатской и прокурорской деятельности. Риторическая образность, гротеск в судебной речи. Не вербальные риторические факторы в юридической риторике. Моральные данные судебного оратора. Структура обвинительной речи: вступительная часть, изложение фактических обстоятельств преступления, анализ и оценка доказательств, квалификация преступления, характеристики личности подсудимого и потерпевшего, соображения о мере наказания, анализ причин и условий преступления, заключение. Особенности защитительной речи. Главный тезис защиты как основа построения. Структура защитительной речи: вступительная часть, анализ фактических обстоятельств дела, анализ юридической стороны предъявленного обвинения, характеристика личности подсудимого, заключительная часть.</p>
1	<p>Тема 1.2. Понятие и значение юридической риторики.</p> <p>Понятие риторики. Юридическая риторика и ее особенности. Особенности устной публичной речи. Типы ораторов. Типы аудиторий. Способы активизации внимания слушателей. Требования, предъявляемые к речи юриста (профессионализм, точность, понятность, чистота, правильность).</p> <p>Значение языка, мышления и речи в деятельности человека. Место риторики в системе гуманитарных дисциплин. Риторические компетентности юриста. Структура риторики как науки. Содержание современной риторики как науки и учебной дисциплины. Виды речевой деятельности. Уровни владения речью. Авторство устной речи. Разговорная и устная речь. Особенности монологовой и</p>

	диалоговой устной речи юриста. Дистантность и контактность устной речи. Герменевтика устной речи.
1	<p>Тема 1.3. Основы теории устной публичной речи. Виды ораторского искусства.</p> <p>Понятие красноречия. Красноречие и искусство. Отличительные черты красноречия: отсутствие художественного образа, понятливость, логичность. Роль эмоциональной выявленности мысли и переживаемых чувств. Необходимость наращивания знаний, приобретения навыков научно-исследовательской работы в развитии искусства красноречия. Отличительные черты устной и письменной речи. Роды и виды устной публичной речи. Основные параметры для выделения родов красноречия: общность предмета речи, ее цель, форма, способ коммуникации. Политическое, дипломатическое, военное, судебное, религиозное, производственно-деловое, академическое, обиходно-бытовое красноречие.</p> <p>Культура речи. Отношение разговорно-просторечной лексики к литературно-языковой норме. Лексическая культура юриста и риторическое изобретение речи. Активная и пассивная лексика. Происхождение лексики. Функции лексики. Требования к лексике, многообразие лексико-сintаксических единиц русского языка. Частотность использования слов. Коммуникативная достаточность речи. Характерные ошибки в словоупотреблении: избыточность выражения, тавтология, плеоназмы. Фразеологизмы, штампы, клише. Повторы, афоризмы, крылатые слова. Иноязычные слова. Диалектизмы, архаизмы, сленг в юридической речевой практике. Проблемы языка и речи в профессиональной деятельности юриста. Жаргонная лексика. Терминология и профессиональная лексика. Порождение и формирование высказывания. Социальные и грамматические нормы устной речи. Порядок слов в предложении: прямой, инверсный. Грамматические ошибки устной речи. Анализ языковых и речевых ошибок. Употребление числительных в устной речи. Речевые недочеты: в словоупотреблении и построении текста. Внутреннее и внешнее, смысловое и нормативное регулирование речи. Обмолвки в речи.</p>
1	<p>Тема 1.4. Основы ораторского мастерства.</p> <p>Основы ораторского мастерства. Основные понятия теории ораторского искусства. Подготовка к выступлениям. Основные способы подготовки к публичному выступлению: экспромт, план – конспект, полный текст, воспроизведение наизусть. Обдумывание выступления. Подготовка конспекта выступления. Выработка уверенности в себе. Психологическая и физическая подготовка к выступлению. Форма и композиция выступления. Общие принципы построения публичного выступления, краткость, последовательность, целенаправленность, усиление, результативность. Структура выступления: вступление (зачин и завязка, её функция и требования, предъявляемые к нему, приёмы захвата внимания), основная часть (изложение плана выступления и аргументация тезиса), заключение (напоминание, обобщение и призыв). Оратор и аудитория. Проблема первого впечатления. Личность оратора. Зрительно воспринимаемые элементы речи: взгляд, внешность, манеры, поза, жесты и мимика. Поведение оратора и аудитории. Организационные трудности выступления. Манера выступления. Голос и интонация оратора. Приёмы борьбы с волнением во время выступления. Управление аудиторией. Регламент.</p>
1	<p>Тема 1.5. Основы практической полемики и аргументации.</p> <p>Спор, полемика, дискуссия, дебаты. Эристика как искусство ведения спора. Характеристика понятия «спор». Классификация споров (дискуссия, диспут, полемика, дебаты, прения). Виды спора по цели, по количеству участников, по форме проведения, по его организованности. Уловки в споре. Опровержение доводов оппонента. Типичные замечания и их нейтрализация. Принципы и правила ведения спора. Аргументация, манипуляция, убеждение, внушение. Защита от</p>

	некорректных собеседников. Типы вопросов. Умение задавать вопросы и отвечать на них. Вопросно – ответная форма речевой коммуникации. Классификация вопросов. Виды ответов. Вопросно-ответная форма в процессе судопроизводства. Основные правила ведения спора. Умение чётко определить предмет спора. Определённость позиций, взглядов участников спора. Правильность оперирования понятиями в споре. Поведение участников спора. Манера спора Сократа. Национальные обычаи и культурные традиции в споре.
1	<p>Тема 1.6. Подготовка публичного выступления.</p> <p>Значение подготовки для достижения целей публичной речи. Экспромт и домашние заготовки. Этапы подготовки к публичному выступлению. Способы и методика предварительного изучения материалов для подготовки. Изучение законодательных актов, опубликованной судебной практики, научной и методической литературы. Значение удачного вступления. Виды вступлений и предъявляемые к ним требования. Факторы, влияющие на выбор варианта вступления. Способы изложения материала в основной части речи. План речи. Достоинства и недостатки импровизации. Работа над языком и стилем публичной речи. Виды речевых стилей. Проблема уместности речевого стиля. Украшения в публичной речи. Понятие и виды ораторского образа.</p>
1	<p>Тема 1.7. Произнесение публичного выступления.</p> <p>Произнесение речи как кульминация ораторского мастерства. Начало публичной речи. Установление контакта с аудиторией. Приемы возбуждения и удержания внимания слушателей. Полемика в публичной речи. Приемы доказывания и приемы опровержения. Логика и ошибки доказывания. Приемы психологического воздействия на слушателей. Ораторская мораль и ораторское благородство. Основные виды речевых ошибок. Развитие навыков публичного выступления. Средства выразительности публичной речи. Роль голоса, дикции, интонирования, образности речи в достижении цели оратора.</p>
1	<p>Тема 1.8. Деловое общение в юридической практике.</p> <p>Основные характеристики делового общения. Характерные черты делового общения: высокий уровень регламентированности, строгое соблюдение участниками ролевого амплуа, повышенная ответственность коммуникантов за результат общения. Строгое отношение к использованию речевых средств: запрет на использование табуированных, стилистически и территориально ограниченных слов, владение профессиональной терминологией. Требования к правилам соблюдения делового этикета: внешний вид, пространственное расположение собеседников, позы, жесты, мимика. Соблюдение субординационных норм речевого поведения. Психологические основы делового общения: типология темперамента, сенсорная типология, психологические принципы оказывания влияния на человека. Виды делового общения: беседа, консультирование, переговоры, презентация, разговор по телефону. Классификация бесед: по сфере применения (бытовая, деловая), по характеру обстановки, в которой обсуждаются деловые вопросы (официальная, неофициальная), по характеру обсуждаемых вопросов (кадровые, дисциплинарные, проблемные, организационные, творческие, приём посетителей). Беседа при приёме на работу. Беседа при увольнении с работы. Подготовка к беседе. Цель, задачи и принципы организации деловой беседы. Особенности проведения различных видов деловых бесед. Типы вопросов и их роль в организации деловой беседы. Консультирование как форма делового общения в юридической практике, его этапы. Использование приёмов нейтрализации психологических барьеров, возникающих в процессе консультирования. Деловые совещания, их типы. Подготовка совещания. Обязанности руководителя совещания и основные правила поведения его участников. Методика ответов по кругу. Проблема группового мышления. Переговоры, их типы по сфере деятельности, по цели, по характеру взаимоотношений между сторонами. Контрольные вопросы для</p>

	сбора информации об оппоненте. Методика подготовки к деловым переговорам. Основные структурные элементы процесса переговоров. Типы совместных решений. Тактические приёмы, используемые в переговорах. Недостатки при ведении переговоров. Телефонный служебный разговор. Основные требования, предъявляемые к разговору по телефону. Общепринятые правила ведения делового телефонного разговора. Понятие о телефонном этикете. Конфликт в деловом общении. Типология конфликтов. Причины возникновения конфликтов. Структура конфликта. Динамика конфликта. Стратегия поведения в конфликтной ситуации. Анализ конкретной ситуации. Общение в юридической практике как разновидность делового общения. Профессиональная сфера общения юристов: ведение юридических дел, составление юридических документов, участие в судебных разбирательствах, профилактическая работа с населением, консультирование. Коммуникативные умения и навыки прокурора, адвоката, судьи, следователя, юрисконсультта, нотариуса.
1	<p>Тема 1.9. Профессиональная речь юриста.</p> <p>Образно-эмоциональная выразительность речи. Образность речи: технология изобретения образов, средства достижения образности в речи. Понятия тропа и фигуры. Тропы как средство усиления образности речи. Эмоциональность речи. Эмоции и мимика. Звук и эмоции. Сущность ораторского пафоса и формы его выражения. Эмоциональная выразительность речи. Эмоции и чувства. Психологическое состояние партнеров по общению и речь. Риторические фигуры; возможности их применения при создании воздействующего высказывания. Остроумие как фактор риторического воздействия. Первое впечатление об ораторе. Техника речи: речевое дыхание, речевой голос, дикция, орфоэпия, интонационно-мелодический строй речи. Речевая выразительность. Мелодика речи. Сила голоса. Темпо-ритм речи. Тренировка дыхания и голоса, его выносливости, полетности. Логическое ударение, пауза. Трудности звукосочетаний.</p> <p>Функциональные разновидности юридической речи. Официально-деловой стиль. Научный стиль. Публицистический стиль. Разговорная речь. Профессиональная юридическая лексика. Фразеологические единицы в речи юриста. Юридические клише и штампы. Требования, предъявляемые к речи юриста: точность речи, правильность речи, понятность речи.</p>
1	<p>Тема 1.10. История судебного красноречия.</p> <p>Понятие судебного красноречия. Истории судебного красноречия. Русские судебные ораторы: Ф.Н. Плевако, А.И. Урусов, В.Д. Спасович, П.В. Обнинский, Н.В. Муравьев, А.Ф. Кони, К.К. Арсеньев, С.А. Андреевский, Н.П. Карабчевский. Судебные речи известных юристов советского периода: Р.А. Руденко, Я.С. Киселев, В.И. Царева и др.</p>
1	<p>Тема 1.11. Судебные прения: коммуникативный аспект.</p> <p>Судебная речь как процесс. Характеристика судебной аудитории. Группы, входящие в судебную аудиторию: профессиональные участники процесса (судья, прокурор, адвокат); народные заседатели; присяжные заседатели; представители общественности; иные участники процесса (подсудимый, потерпевший, истец, ответчик, свидетели, эксперты, специалисты); родственники, близкие, друзья подсудимого и потерпевшего; публика. Этика судебного оратора. Требования к поведению судебного оратора: уважительное и добросовестное отношение к суду; проявление честности, уважения к судебному оппоненту; корректность, выдержанность, толерантность, компетентность, порядочность. Психологические основы судебного красноречия: установление контакта с составом суда, приёмы взаимодействия с аудиторией; понятие «ораторского страха»; психологический портрет оратора. Педагогические, этико-эстетические основы судебного красноречия. Особенности судебной речи. Искусство доказывания в состязательном судебном процессе. Предъявление доказательств в судебной речи.</p>

	Логические основы убедительности судебной речи. Психолого-риторические аспекты убеждения.
1	<p>Тема 1.12. Судебная речь.</p> <p>Назначение судебной речи. Отличительные черты судебной речи. Состязательность судебных речей. Убеждающее воздействие судебных речей (прокурора и адвоката). Виды судебных речей и их характеристика: прокурорская (обвинительная) речь; адвокатская (защитительная) речь; самозащитительная речь обвиняемого. Реплика. Речевое поведение юриста в судебных прениях. Напутственное слово председательствующего в суде присяжных. Композиция судебной речи. Цели, возможные варианты вступления и заключения обвинительной и защитительной речей. Риторическая характеристика структурных элементов основной части обвинительной речи, которая включает в себя: изложение фактических обстоятельств преступления (фабулу дела); анализ и оценку собранных по делу доказательств; характеристику личностей подсудимого и потерпевшего; обоснование квалификации преступления; соображения о мере наказания; рассмотрение вопросов, связанных с возмещением причинённого преступлением материального ущерба; анализ причин и условий, способствовавших совершению преступления, и предложения по их устраниению; анализ смягчающих и отягчающих обстоятельств совершения преступления. Риторическая характеристика структурных элементов основной части защитительной речи, которая включает в себя: анализ фактических обстоятельств дела; анализ юридической стороны предъявленного обвинения; характеристику личности подсудимого. Этические основы судебных прений. Композиция судебной речи. Языковые особенности судебной речи.</p>

4.3. Практические (семинарские) занятия

Темы практических занятий и их трудоемкость приведены в таблице 4.

Таблица 4 – Практические занятия и их трудоемкость

№ п/п	Темы практических занятий	Формы практических занятий	Трудоемкос- ть, (час)	Из них практическ- ой подготовки , (час)	№ раздела дисциплины
Семестр 2					
1	Тема 1.1. Особенности юридической риторики	Групповые дискуссии	2		1
2	Тема 1.2. Понятие и значение юридической риторики	Групповые дискуссии			1
3	Тема 1.3. Основы теории устной публичной речи. Виды ораторского искусства.	Групповые дискуссии	2		1
4	Тема 1.4. Основы ораторского мастерства.	Групповые дискуссии			1
5	Тема 1.5. Основы практической полемики и аргументации	Групповые дискуссии	1		1
6	Тема 1.6. Подготовка публичного выступления.	Деловая игра	4	1	1

7	Тема 1.7. Произнесение публичного выступления.	Деловая игра			1
8	Тема 1.8. Деловое общение в юридической практике.	Ролевые игры на выбор «Прием на работу», «Деловое совещание в одной из правоохранительных структур», «Прием в юридической консультации».	2	1	1
9	Тема 1.9. Профессиональная речь юриста.	Групповые дискуссии	1		1
10	Тема 1.10. История судебного красноречия.	Групповые дискуссии	1		1
11	Тема 1.11. Судебные прения: коммуникативный аспект.	Практическое задание: «Рассмотрение уголовного дела в суде первой инстанции»	4	1	1
12	Тема 1.12. Судебная речь.				1
Всего:			17	3	

4.4. Лабораторные занятия

Темы лабораторных занятий и их трудоемкость приведены в таблице 5.

Таблица 5 – Лабораторные занятия и их трудоемкость

№ п/п	Наименование лабораторных работ	Трудоемкость, (час)	№ раздела дисциплины
Учебным планом не предусмотрено			

4.5. Курсовое проектирование (работа)

Учебным планом не предусмотрено

4.6. Самостоятельная работа обучающихся

Виды самостоятельной работы и ее трудоемкость приведены в таблице 6.

Таблица 6 Виды самостоятельной работы и ее трудоемкость

Вид самостоятельной работы	Всего, час	Семестр 2, час
1	2	3
Изучение теоретического материала дисциплины (ТО)	22	22

Курсовое проектирование (КП, КР)		
Расчетно-графические задания (РГЗ)		
Выполнение реферата (Р)		
Подготовка к текущему контролю успеваемости (ТКУ)	8	8
Домашнее задание (ДЗ)		
Контрольные работы заочников (КРЗ)		
Подготовка к промежуточной аттестации (ПА)	8	8
Всего:	38	38

5. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся указаны в п.п. 8-10.

6. Перечень основной и дополнительной литературы

6.1. Основная литература

Перечень основной литературы приведен в таблице 7.

Таблица 7 – Перечень основной литературы

Шифр	Библиографическая ссылка / URL адрес	Количество экземпляров в библиотеке (кроме электронных экземпляров)
	<p><i>Зверев, С. Э. Риторика: учебник и практикум для вузов / С. Э. Зверев, О. Ю. Ефремов, А. Е. Шаповалова. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 311 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02220-9. — URL : </i><u>https://urait.ru/bcode/450760</u></p> <p><i>Москвин, В. П. Риторика и теория аргументации : учебник для вузов / В. П. Москвин. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 725 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09710-8. — URL : </i><u>https://urait.ru/bcode/475010</u></p> <p><i>Дзялошинский, И. М. Риторика: учебник и практикум для вузов / И. М. Дзялошинский, М. А. Пильгун. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 232 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02665-8. — URL : </i><u>https://urait.ru/bcode/468824</u></p> <p><i>Виноградова, С. М. Риторика: учебник и практикум для вузов / С. М. Виноградова, И. С. Силин ; под редакцией С. М. Виноградовой. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 316 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-01235-4. — URL : </i><u>https://urait.ru/bcode/469291</u></p> <p><i>Михалкин, Н. В. Риторика для юристов : учебник для вузов / Н. В. Михалкин, С. С. Антюшин. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 322 с. — (Высшее</i></p>	

	<p>образование). — ISBN 978-5-9916-9772-9. — URL : https://urait.ru/bcode/468503</p> <p>Риторика : учебник для вузов / В. Д. Черняк [и др.] ; под общей редакцией В. Д. Черняк. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 414 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-6672-5. — URL : https://urait.ru/bcode/468506</p> <p><i>Ивин, А. А.</i> Риторика : учебник и практикум для вузов / А. А. Ивин. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 278 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-01111-1. — URL : https://urait.ru/bcode/469713</p> <p><i>Фесенко, О. П.</i> Академическая риторика : учебник и практикум для вузов / О. П. Фесенко. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 181 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13769-9. — URL : https://urait.ru/bcode/471733</p> <p>Педагогическая риторика. Практикум : учебное пособие для вузов / под редакцией Т. И. Зиновьевой. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 190 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07523-6. — URL : https://urait.ru/bcode/469147</p> <p>Культура речи и риторика для юристов : учебник и практикум для вузов / Н. А. Юшкова, Е. Б. Берг, Ю. Б. Феденева, С. В. Панченко ; под общей редакцией Н. А. Юшковой. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 321 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-00359-8. — URL : https://urait.ru/bcode/469324</p> <p><i>Руднев, В. Н.</i> Культура речи юриста : учебник и практикум для вузов / В. Н. Руднев. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 169 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-06316-5. — URL : https://urait.ru/bcode/470486</p> <p><i>Иванова, Т. В.</i> Деловая культура. Правовая аргументация : учебное пособие для среднего профессионального образования / Т. В. Иванова, О. В. Никитина. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 191 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-12453-8. — URL : https://urait.ru/bcode/475079</p> <p><i>Иванова, Т. В.</i> Правовая аргументация : учебное пособие для вузов / Т. В. Иванова, О. В. Никитина. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 191 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-10792-0. — URL : https://urait.ru/bcode/474871</p> <p><i>Войтик, Н. В.</i> Речевая коммуникация : учебное пособие для вузов / Н. В. Войтик. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 125 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09922-5. — URL : https://urait.ru/bcode/471883</p>
--	--

6.2. Дополнительная литература

Перечень дополнительной литературы приведен в таблице 8.

Таблица 8 – Перечень дополнительной литературы

Шифр	Библиографическая ссылка/ URL адрес	Количество экземпляров в библиотеке (кроме электронных экземпляров)
	<p>Аристотель, -. Поэтика. Риторика. Категории / Аристотель ; переводчики В. Г. Аппельрот, Н. Н. Платонова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 239 с. — (Антология мысли). — ISBN 978-5-534-13500-8. — URL : https://urait.ru/bcode/462505</p> <p>Сергеич, П. Искусство речи на суде / П. Сергеич, Г. М. Резник. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 395 с. — (Антология мысли). — ISBN 978-5-534-02522-4. — URL : https://urait.ru/bcode/449683</p> <p>Мельник, В. В. Искусство речи в суде присяжных : учебно-практическое пособие / В. В. Мельник, И. Л. Трунов. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 486 с. — (Профессиональная практика). — ISBN 978-5-534-08169-5. — URL : https://urait.ru/bcode/468389</p> <p>Тюпа, В. И. Дискурсные формации : очерки по компаративной риторике : монография / В. И. Тюпа. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 274 с. — (Актуальные монографии). — ISBN 978-5-534-06240-3. — URL : https://urait.ru/bcode/454583</p> <p>Тульчинский, Г. Л. Логика и теория аргументации : учебник для вузов / Г. Л. Тульчинский, С. С. Гусев, С. В. Герасимов ; под редакцией Г. Л. Тульчинского. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 233 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-01178-4. — URL : https://urait.ru/bcode/469459</p> <p>Ивин, А. А. Теория и практика аргументации : учебник для бакалавров / А. А. Ивин. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 300 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-2329-2. — URL : https://urait.ru/bcode/425240</p> <p>Скибицкая, И. Ю. Деловое общение : учебник и практикум для вузов / И. Ю. Скибицкая, Э. Г. Скибицкий. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 247 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-06495-7. — URL : https://urait.ru/bcode/474135</p> <p>Жернакова, М. Б. Деловые коммуникации : учебник и практикум для вузов / М. Б. Жернакова, И. А. Румянцева. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 370 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-00331-4. — URL : https://urait.ru/bcode/468746</p>	

	<p>Колесников, А. В. Корпоративная культура : учебник и практикум для вузов / А. В. Колесников. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 167 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02520-0. — URL : https://urait.ru/bcode/470006</p> <p>Корягина, Н. А. Самопрезентация и убеждающая коммуникация : учебник и практикум для вузов / Н. А. Корягина. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 225 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-11562-8. — URL : https://urait.ru/bcode/475283</p> <p>Крючкова, С. Е. Стратегии аргументации в Древнем мире : учебное пособие для вузов / С. Е. Крючкова. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 169 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13000-3. — URL : https://urait.ru/bcode/469226</p> <p>Панфилова, А. П. Культура речи и деловое общение в 2 ч. Часть 1 : учебник и практикум для среднего профессионального образования / А. П. Панфилова, А. В. Долматов ; под общей редакцией А. П. Панфиловой. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 231 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-03228-4. — URL : https://urait.ru/bcode/470970</p>
--	--

7. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети ИНТЕРНЕТ, необходимых для освоения дисциплины

Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети ИНТЕРНЕТ, необходимых для освоения дисциплины приведен в таблице 9.

Таблица 9 – Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети ИНТЕРНЕТ, необходимых для освоения дисциплины

URL адрес	Наименование
http://window.edu.ru/	Единое окно доступа к информационным ресурсам

8. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

8.1. Перечень программного обеспечения

Перечень используемого программного обеспечения представлен в таблице 10.

Таблица 10 – Перечень программного обеспечения

№ п/п	Наименование
	Gnu/Linux (Ubuntu) https://ubuntu.com/licensing OpenOffice (https://www.openoffice.org/license.html) LibreOffice https://www.libreoffice.org/about-us/licenses Firefox https://www.mozilla.org/en-US/MPL/

	Acrobat Reader DC https://acrobat.adobe.com/ru/ru/acrobat/pdf-reader/volume-distribution.html Консультант Плюс Договор об информационной поддержке от 25.10.2019 7-Zip GNU LGPL (https://www.7-zip.org/license.txt)
--	--

8.2. Перечень информационно-справочных систем

Перечень используемых информационно-справочных систем представлен в таблице 11.
Таблица 11 – Перечень информационно-справочных систем

№ п/п	Наименование
1	Консультант Плюс Договор об информационной поддержке от 25.10.2019
2	ЭБС «ЮРАЙТ»

9. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Состав материально-технической базы представлен в таблице 12.

Таблица 12 – Состав материально-технической базы

№ п/п	Наименование составной части материально-технической базы	Номер аудитории (при необходимости)
1	Аудитория для проведения занятий лекционного типа Конвертер HDMI Ноутбук DELL INSPIRON 3567 Проектор BENQ MW529 Экран для проектора настенный Кронштейн потолочный Nexporth Тематические стенды по дисциплинам Планшет графический WACOM ONE M - 1шт Напольная стойка для интерактивного комплекса 42""-90"" на колесах, до 140кг (VESA 800x600), Интерактивная панель TeachTouch 4.5 75""", UHD, 30 касаний, Android 8.0, память 4/32 Гб	204
2	Зал судебных заседаний\Лекционная аудитория Комплекс специализированной мебели для зала судебный заседаний Тематические стенды по дисциплинам Ноутбук Проектор Экран SCREEN MEDIA APOLLO T200x200 Напольная стойка для интерактивного комплекса 42""-90"" на колесах, до 140кг (VESA 800x600), Интерактивная панель TeachTouch 4.5 75""", UHD, 30 касаний, Android 8.0, память 4/32 Гб	101

10. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

10.1. Состав фонда оценочных средств приведен в таблице 13

Таблица 13 - Состав фонда оценочных средств для промежуточной аттестации

Вид промежуточной аттестации	Примерный перечень оценочных средств
Зачет	Список вопросов Тесты

10.2. Перечень компетенций, относящихся к дисциплине, и этапы их формирования в процессе освоения образовательной программы приведены в таблице 14.

Таблица 14 – Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Номер семестра	Этапы формирования компетенций по дисциплинам/практикам в процессе освоения ОП
OK-6 «способность работать в коллективе, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия»	
1	История государства и права России
1	Теория государства и права
2	Конституционное право
2	Правовая культура и юридическая риторика
2	Учебная практика по получению первичных профессиональных умений и навыков
2	Философия
3	Административное право
4	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
4	Профессиональная этика
4	Уголовный процесс
6	История, теория и практика прав человека
6	Международное право
6	Обычное право
6	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
6	Юридическая конфликтология
7	Оперативно-розыскное право
8	Правозащитная деятельность и права человека
8	Уголовно-исполнительное право
OK-7 «способность к самоорганизации и самообразованию»	
1	Информатика и информационные технологии в юридической деятельности
1	История
1	История государства и права России

1	Римское право
1	Теория государства и права
2	Иностранный язык в сфере юриспруденции
2	История государства и права зарубежных стран
2	Конституционное право
2	Правовая защита информации
2	Правовая культура и юридическая риторика
2	Учебная практика по получению первичных профессиональных умений и навыков
2	Философия
2	Экономика
3	Гражданское право
3	Основы социального государства
3	Уголовное право
4	Гражданское право
4	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
4	Профessionальная этика
4	Уголовное право
5	Земельное право
5	Информационное право
5	Налоговое право
5	Финансовое право
6	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
7	Европейское право
7	Избирательное право
7	Криминология
7	Прокурорский надзор
8	Международное морское право
8	Правозащитная деятельность и права человека
8	Производственная преддипломная практика
8	Судебная медицина и психиатрия
8	Транспортное право
ОПК-5 «способность логически верно, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь»	
1	Иностранный язык
1	История
1	Теория государства и права
2	История государства и права зарубежных стран

2	Правовая культура и юридическая риторика
2	Экономика
4	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
5	Информационное право
5	Основы информационной безопасности
6	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
7	Криминология
7	Нотариат и адвокатура
8	Производственная преддипломная практика
ОПК-6 «способность повышать уровень своей профессиональной компетентности»	
1	Безопасность жизнедеятельности
1	Информатика и информационные технологии в юридической деятельности
1	История государства и права России
2	Иностранный язык в сфере юриспруденции
2	Правовая защита информации
2	Правовая культура и юридическая риторика
2	Учебная практика по получению первичных профессиональных умений и навыков
3	Трудовое право
3	Уголовное право
3	Экологическое право
4	Профessionальная этика
4	Технические средства обеспечения правоохранительной деятельности
4	Уголовное право
5	Информационное право
5	Налоговое право
5	Предпринимательское право
6	История, теория и практика прав человека
6	Коммерческое право
6	Криминалистика
6	Международное право
6	Обычное право
6	Право социального обеспечения
6	Юридическая конфликтология
7	Европейское право
7	Жилищное право
7	Криминология
7	Нотариат и адвокатура
7	Служебное право

8	Международное космическое право
8	Международное сотрудничество в борьбе с преступностью
8	Производственная преддипломная практика
8	Судебная медицина и психиатрия
8	Уголовно-исполнительное право
ПК-2 «способность осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры»	
1	Введение в направление
1	Римское право
1	Теория государства и права
2	История государства и права зарубежных стран
2	Конституционное право
2	Правовая защита информации
2	Правовая культура и юридическая риторика
2	Учебная практика по получению первичных профессиональных умений и навыков
3	Административное право
3	Трудовое право
4	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
4	Профessionальная этика
4	Технические средства обеспечения правоохранительной деятельности
5	Гражданский процесс
5	Налоговое право
5	Предпринимательское право
6	Арбитражный процесс
6	Международное право
6	Обычное право
6	Право социального обеспечения
6	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
6	Юридическая конфликтология
7	Административный процесс
7	Европейское право
7	Зашита конституционных прав и свобод личности
7	Избирательное право
7	Конституционный механизм разделения властей
7	Нотариат и адвокатура

7	Оперативно-розыскное право
8	Актуальные проблемы теории государства и права
8	Международное сотрудничество в борьбе с преступностью
8	Правозащитная деятельность и права человека
8	Производственная преддипломная практика
8	Российский федерализм: проблемы теории и практики

10.3. В качестве критериев оценки уровня сформированности (освоения) у обучающихся компетенций применяется шкала модульно-рейтинговой системы университета. В таблице 15 представлена 100-балльная и 4-балльная шкалы для оценки сформированности компетенций.

Таблица 15 –Критерии оценки уровня сформированности компетенций

Оценка компетенции		Характеристика сформированных компетенций
100-балльная шкала	4-балльная шкала	
$85 \leq K \leq 100$	«отлично» «зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> - обучающийся глубоко и всесторонне усвоил программный материал; - уверенно, логично, последовательно и грамотно его излагает; - опираясь на знания основной и дополнительной литературы, тесно привязывает усвоенные научные положения с практической деятельностью направления; - умело обосновывает и аргументирует выдвигаемые им идеи; - делает выводы и обобщения; - свободно владеет системой специализированных понятий.
$70 \leq K \leq 84$	«хорошо» «зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> - обучающийся твердо усвоил программный материал, грамотно и по существу излагает его, опираясь на знания основной литературы; - не допускает существенных неточностей; - увязывает усвоенные знания с практической деятельностью направления; - аргументирует научные положения; - делает выводы и обобщения; - владеет системой специализированных понятий.
$55 \leq K \leq 69$	«удовлетворительно» «зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> - обучающийся усвоил только основной программный материал, по существу излагает его, опираясь на знания только основной литературы; - допускает несущественные ошибки и неточности; - испытывает затруднения в практическом применении знаний направления; - слабо аргументирует научные положения; - затрудняется в формулировании выводов и обобщений; - частично владеет системой специализированных понятий.
$K \leq 54$	«неудовлетворительно» «не зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> - обучающийся не усвоил значительной части программного материала; - допускает существенные ошибки и неточности при рассмотрении проблем в конкретном направлении; - испытывает трудности в практическом применении знаний; - не может аргументировать научные положения; - не формулирует выводов и обобщений.

10.4. Типовые контрольные задания или иные материалы:

1. Вопросы (задачи) для экзамена (таблица 16)

Таблица 16 – Вопросы (задачи) для экзамена

№ п/п	Перечень вопросов (задач) для экзамена
	Учебным планом не предусмотрено

2. Вопросы (задачи) для зачета / дифференцированного зачета (таблица 17)

Таблица 17 – Вопросы (задачи) для зачета / дифф. зачета

№ п/п	Перечень вопросов для зачета
	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие риторики. 2. Понятие юридической риторики. 3. Требования, предъявляемые к речи юриста (содержательность, точность, понятность, чистота, богатство и разнообразие). 4. История судебного красноречия в античности. 5. Расцвет русского судебного красноречия. 6. Фигуры речи. 7. Техника речи. 8. Понятие интервьюирования (понятие, этапы, содержание). 9. Понятие консультирования (понятие, этапы, содержание). 10. Ведение деловых переговоров (этапы, цели, стили). 11. Эффективная коммуникация как фактор профессиональной успешности человека (на примере деловой беседы). 12. Виды невербальных сигналов и их влияние на коммуникативную позицию ритора и реципиента. 13. Преодоление конфликта. 14. Риторические навыки и умения. 15. Подготовка к публичному выступлению. 16. Композиция публичного выступления. 17. Методы изложения материала. 18. Недостатки композиции. 19. Спор, дискуссия, полемика. 20. Доказательство и аргументация в споре. 21. Опровержение позиции оппонента. 22. Мастерство ответов на вопросы. 23. Общение в юридической практике как разновидность делового общения. 24. Понятие о речевой деятельности. 25. Условия эффективной речевой коммуникации. 26. Стилистическая характеристика судебной речи. 27. Особенности судебной речи. 28. Характеристика судебной аудитории. 29. Этика судебного оратора. 30. Доказательство и опровержение в состязательном судебном процессе. 31. Подготовка к выступлению в судебных прениях. 32. Виды судебных речей. 33. Реплика в судебном процессе. 34. Стилистическая характеристика судебной речи. 35. Характеристика обвинительной речи. 36. Характеристика защитительной речи. 37. Структура доказательства в судебной речи. 38. Аргументация в судебной речи.

	39. Логические приёмы убеждения. 40. Психологические приёмы убеждения. 41. Приёмы опровержения в судебной речи. 42. Композиция судебной речи. 43. Роль вступления и заключения в судебной речи. 44. Психологические основы судебного красноречия. 45. Этико-эстетические основы судебного красноречия. 46. Требования к поведению судебного оратора.
--	---

3. Темы и задание для выполнения курсовой работы / выполнения курсового проекта (таблица 18)

Таблица 18 – Примерный перечень тем для выполнения курсовой работы / выполнения курсового проекта

№ п/п	Примерный перечень тем для выполнения курсовой работы / выполнения курсового проекта
	Учебным планом не предусмотрено

4. Вопросы для проведения промежуточной аттестации при тестировании (таблица 19)

Таблица 19 – Примерный перечень вопросов для тестов

№ п/п	Примерный перечень вопросов для тестов
	<p>1. Риторика возникла в: а) V–IV вв. до Рождества Христова; б) I в.; в) XIII в.; г) XIX в.</p> <p>2. Основоположником риторики как науки считают: а) Сократа; б) Демосфена; в) Аристотеля; г) Цицерона;</p> <p>3. Городская площадь в Древнем Риме, на которой граждане выбирали органы власти, решали вопросы законодательства, городского и общественного управления и т.д. – это: а) Агора; б) Форум; в) Колизей; г) Майдан;</p> <p>4. Современная общая риторика – это: а) искусство говорить правильно и красиво; б) искусство оказывать на слушателей необходимое оратору психологическое воздействие; в) наука о превращении мысли в речь и речи в мысль; г) теория и практика коммуникации.</p> <p>5. Мысль (идея) – это: а) словесный пакет, организованный по правилам грамматики соответствующего языка; б) отражение глубинных интересов, желаний или эмоций субъекта; в) цепь образов, сменяющих друг друга в сознании субъекта;</p>

г) реакция на явления внешнего мира.

6. Литературным языком принято считать:

- а) язык, состоящий из специальных терминов;
- б) нормативный язык, соответствующий установленным правилам;
- в) язык, применяемый в средствах массовой информации;
- г) используемый только в официальной обстановке.

7. Не является видом словесности:

- а) фольклор;
- б) ораторская проза;
- в) пафос;
- г) эпистолография.

8. Раздел языкоznания, изучающий функционально-смысловые типы речи:

- а) лексика;
- б) стилистика;
- в) фразеология;
- г) морфология.

9. Речевое событие (обмен идеями при помощи слов) включает:

- а) речевое поведение;
- б) речевую фигуру;
- в) речевую конструкцию;
- г) речевой оборот.

10. Смысловое поле темы устного выступления определяется:

- а) общей целью выступления;
- б) конкретной целью выступления;
- в) содержанием темы;
- г) речевой ситуацией.

11. Ранжирование элементов речевого материала – это:

- а) определение их подлинного смысла;
- б) определение порядка их изложения в выступлении;
- в) оценка их важности с учетом конкретной цели выступления;
- г) оценка их эмоционального воздействия на слушателей.

12. Эскиз речи – это:

- а) перечень конкретных целей структурных элементов текста в связи с общей целью речи;
- б) предварительный план выступления;
- в) структурно-смысловый каркас темы;
- г) набор смысловых блоков, подлежащих ранжированию и приведению во взаимную связь.

13. Завершающий этап построения, на котором ритор создает текст высказывания:

- а) заключение;
- б) рекапитуляция;
- в) элокуция;
- г) инвенция.

14. Какая форма концовки выступления соответствует дедуктивному методу доказательства?

- а) призыв к аудитории;
- б) повторение основных тезисов выступления;
- в) вывод на основе логики умозаключений;
- г) приглашение аудитории к дискуссии.

15. Что из перечисленного не является формой произнесения речи?

- а) чтение текста;
- б) воспроизведения текста по памяти;

- в) импровизация;
г) внутренний монолог.

16. Чем важнее содержание, тем речь более:

- а) сдержанна;
б) напряжена;
в) эмоциональна;
г) тороплива.

17. Изображение состояния предмета речи посредством перечисления его частей, свойств, признаков, видов, объединяющих позиции участников общения – это:

- а) описание;
б) рассуждение;
в) повествование;
г) сравнение.

18. Расположение членов предложения в особом порядке, изменяющем прямой порядок слов, с целью усилить их выразительность – это:

- а) инверсия;
б) антитеза;
в) эпифора;
г) параллелизм.

19. Топ «причина и следствие» имеет особое значение в речи:

- а) эмоционально-художественной;
б) научной;
в) юридической;
г) публицистической.

20. Сравнение – это:

- а) троп, с помощью которого одно выражение заменяется другим;
б) намеренное преувеличение свойств объекта речи;
в) преувеличение каких-либо свойств или качеств описываемого предмета;
г) сопоставление двух явлений для пояснения одного при помощи другого.

21. Тропы количества подразделяются на две противоположные разновидности:

- а) метафора и ирония;
б) метафора и гипербола;
в) гипербола и метонимия;
г) гипербола и мейозис.

22. Внутренние топы подразделяются на три группы:

- а) определения, соположения, обстоятельства;
б) определения, сопоставления, обстоятельства;
в) определения, сравнения, сопоставления;
г) определения, сопоставления, сравнения.

23. К функциям риторических фигур относятся:

- а) создание образов;
б) усиление образов, созданных иными речевыми средствами;
в) ценностное ранжирование идей;
г) логическая стыковка смысловых квантов и блоков.

24. Элокуция – это создание высказывания на уровне:

- а) замысла;
б) композиции;
в) текста;
г) предположения.

25. Не относятся к фигурам диалогизма:

- а) антитеза;

- б) цитата;
 в) сообщение;
 г) предупреждение.

26. Избыточное употребление слов в речи – это:

- а) оксюморон;
 б) антитеза;
 в) интерпретация;
 г) плеоназм.

27. Слова, обозначающие реалии прошлого – это:

- а) историзмы;
 б) неологизмы;
 в) анахронизмы;
 г) архаизмы.

28. Уместность слова – это:

- а) качество слова, отчасти противостоящее ясности;
 б) соответствие способа выражения ситуации речи и ожиданиям аудитории; в) соответствие речи движению мысли;
 г) соответствие теме сообщения, его логическому и эмоциональному содержанию.

29. Главным индивидуальным признаком голоса является:

- а) дикция;
 б) громкость;
 в) темп;
 г) тембр;

30. Что из перечисленного не относится к средствам артикуляционной выразительности?

- а) звучность и тон речи;
 б) тембр голоса;
 в) мимика и жестикуляция;
 г) речевое дыхание.

31. Всякое телодвижение, с помощью которого подчеркивается значение произносимых слов, принято называть:

- а) жестом;
 б) обликом оратора;
 в) мимикой;
 г) пассом.

32. Диалог оратора со слушателями – это, прежде всего:

- а) конструктивный обмен мнениями по ходу изложения темы;
 б) оперативные ответы на вопросы аудитории;
 в) духовный контакт оратора и публики;
 г) полемика двух и более сторон по ходу выступления или после него.

33. Полемика – это:

- а) спор для выяснения истины;
 б) спор для обращения оппонента в свою веру;
 в) спор для публичной победы над оппонентом;
 г) спор ради удовольствия.

34. Основной вид митингового выступления – речь:

- а) информирующая;
 б) агитационная;
 в) пропагандистская;
 г) эмоциональная.

35. Речь, используемая в непринужденных беседах со знакомыми, в домашней обстановке принято считать речью:

- а) разговорной;
 б) художественной;
 в) деловой;
 г) книжной.

36. Показать оппонента несостоятельным и тем самым побудить аудиторию к разговору с ним, является целью:

- а) разоблачения;
 б) критики;
 в) осуждения;
 г) высмеивания.

37. Речь, которую произносит оратор:

- а) всегда произносится с пафосом;
 б) является разновидностью академического красноречия;
 в) может произноситься с юмором;
 г) всегда основывается на древних классических канонах.

38. Критерии успеха устного выступления:

- а) являются субъективными со стороны оратора;
 б) субъективны со стороны аудитории;
 в) зависят от речевой ситуации;
 г) имеют объективные параметры оценки.

39. План речи составляется с учетом:

- а) личного интереса;
 б) интереса аудитории;
 в) инструкций вышестоящих лиц;
 г) личного интереса и инструкций вышестоящих лиц

40. Воспроизведение стиля другой эпохи и другого автора ...

- а) цитата;
 б) повтор;
 в) афоризм;
 г) стилизация

41. Речь, в которой говорит один участник ...

- а) диалог;
 б) полилог;
 в) оратор;
 г) монолог

42. Ступени композиции:

- а) вступление и заключение;
 б) главная часть и заключение;
 в) сюжетная линия и заключение;
 г) экспозиция и кульминация;

43. Перформатив – это

- а) слово и выражение, которое будучи произнесенным в реальной речевой ситуации, само по себе является поступком;
 б) способ исполнения речевого акта;
 в) отношение знака языка к человеку;
 г) речевой акт.

44. Эристика – это

- а) совместное искание объективной истины;
 б) диалог вне диалектических правил;
 в) действие с объемом понятий;
 г) диалог по диалектическим правилам.

45. Логическая операция, строящаяся методом дедукции или индукции

- а) повествование;

- б) рассуждение;
в) описание;
г) типология.

46. Акустическим кодированием определяется речь

- а) только устная;
б) только письменная;
в) устная и письменная;
г) устная и частично письменная.

47. Переход к действиям – характерная черта

- а) устного диалога, писем, обмена документами, информатики;
б) проповеди и совещательной речи;
в) нумизматики и эпиграфики;
г) учебной речи и журналистики.

48. Движение мысли от накопленных фактов по ступеням анализа к выводу – это

- а) дедукция;
б) композиция;
в) заключение;
г) индукция.

49. Всякий вид ораторской речи представляет собой единство

- а) судебной, показательной, совещательной речей;
б) ораторики и гомилетики;
в) этоса, пафоса, логоса;
г) судебной и показательной речей.

50. Вызывает активную реакцию и вдохновляет

- а) воодушевляющая речь;
б) важная речь;
в) агитационная речь;
г) убеждающая речь.

1 вариант

1. Определение риторики как «способности находить возможные способы убеждения относительно каждого данного предмета» принадлежит

- а) Аристотелю;
б) Сократу;
в) Цицерону;
г) Квинтилиану.

2. Тонкая насмешка, сатирический намек –

- а) анекдот;
б) ирония;
в) басня;
г) аллегория.

3. Самый известный оратор Древней Греции ...

- а) Цицерон;
б) Платон;
в) Сократ;
г) Демосфен.

4. Если первая реплика диалога и вторая реплика диалога различны по форме и смыслу, то это

- а) диалог-унисон;
б) диалог-различие;
в) диалог-театр;
г) показательная речь.

5. Диалог, разделяющий аудиторию по пространству и времени, есть

а) литературный;

б) судебная и совещательная речь;

в) учебная речь;

г) показательная речь;

6. Этап намерения, когда говорящий решает, к кому будет обращена речь

а) мотивация;

б) подсознание;

в) интенция;

г) прогнозирование.

7. Наиболее эффективный классификационный прием

а) сравнение;

б) уподобление;

в) пример;

г) объяснение.

8. К симметричным видам речи относятся:

а) гомилетика, сценическая речь, массовая информация;

б) эпистолы, документы, информатика, научная литература;

в) фольклор, сценическая речь, документы;

г) эпистолы, гомилетика, фольклор.

9. Движение рук и кистей, любое телодвижение с целью подчеркнуть значение слов

а) поза;

б) манера;

в) жест;

г) контакт.

10. Имя крупнейшего древнеримского оратора, автора книги «Об ораторе»

а) Цицерон;

б) Ликург;

в) Сократ;

г) Аристотель.

11. Тривиальность, неуместность, многословие означают

а) типичные ошибки правил для слушающего;

б) присутствуют при подготовке любой речи;

в) типичные ошибки правил для говорящего;

г) составляющие части осторожности.

12. Замена какого-либо слова описательным оборотом

а) эллипс;

б) перифраз;

в) солецизм;

г) троп.

13. Основа древнерусского красноречия –

а) литература;

б) античная риторика;

в) народные традиции;

г) философия.

14. Физиологические эмоции можно вызвать

а) речевой оценкой;

б) речевым контактом;

в) выбором слов;

г) образно-логическим содержанием речи.

15. Факты в цифрах, подвергающиеся сравнению

а) примеры;

б) сравнение;

- в) определение;
- г) статистика.

16. Краткое замечание, комментирующее текст выступления

- а) парадокс;
- б) инверсия;
- в) антитеза;
- г) реплика.

17. Понятия «общая риторика» и «частная риторика» возникли в

- а) XVIII в.;
- б) IV в. до н. э.;
- в) I в. н. э.;
- г) XIX в.

18. Принятый обществом порядок поведения называется

- а) этикетом;
- б) этикой;
- в) регламентом;
- г) общежитием.

19. Логос речевых коммуникаций – это

- а) отношения между классами речедеятелей;
- б) намерение произвести речью определенный эффект;
- в) система общих мест, которые восстанавливаются по содержанию текстов, представляющих данный вид словесности;
- г) естественное непререкаемое суждение.

20. Обеспечивает соответствие действительности в речи

- а) эмоциональность;
- б) логичность;
- в) активность;
- г) выразительность;

21. Сиюминутная фиксация реального факта – это

- а) ссылка на научное доказательство;
- б) вещественный пример;
- в) мыслительный эксперимент;
- г) контекстно-определенный пример;

22. Области ораторской практики делятся на

- а) судебную, совещательную, показательную речь;
- б) гомилетику и ораторику;
- в) эристику, диалектику, софистику;
- г) проповедь, пропаганду, учебную речь.

23. Игра слов на основе их многозначности

- а) аллегория;
- б) ирония;
- в) каламбур;
- г) метафора.

24. Наука о законах правильного мышления – это

- а) философия;
- б) логика;
- в) этика;
- г) риторика.

25. Точность языковых средств в пределах нормы

- а) выразительность;
- б) эмоциональность;
- в) активность;
- г) ясность речи.

	<p>26. Составной элемент композиции</p> <p>а) экспозиция; б) место действия; в) вступление; г) завязка.</p> <p>27. Повторение включается в план</p> <p>а) вступления; б) заключения; в) главной части; г) дополнительной части.</p> <p>28. Автором риторической системы, в основание которой положены четыре основные понятия – изобретение, расположение, словесное наполнение и исполнение речи, является</p> <p>а) Аристотель; б) Квинтилиан; в) Цицерон; г) Потебня.</p> <p>29. Полная индукция – это</p> <p>а) типичные и частные случаи, которые обобщаются выводом обо всей совокупности таких случаев; б) заведомо истинное суждение; в) исчерпывающий аргумент; г) использование фактов для выводов, исчерпывающих интересующее вас явление.</p> <p>30. Самая ранняя из дошедших до нас отечественных риторик относится</p> <p>а) к концу XVIII в. ; б) к XIX в. ; в) к началу XX в.; г) к началу XVII в.</p> <p>31. Изучает приемы отдельных авторов стилистика</p> <p>а) художественная; б) индивидуальная; в) частная; г) общая.</p> <p>32. Когда речь, сознание автора, слушатели и слово сливаются в нераздельное единство это</p> <p>а) общение; б) понимание; в) внимание; г) единение.</p> <p>33. К асимметричным видам речи относятся</p> <p>а) эпистолы, документы, информатика; б) гомилетика, сценическая речь, рукописные и печатные сочинения, массовая информация; в) фольклор, сценическая речь, документы; г) эпистолы, гомилетика, фольклор.</p> <p>4. Диалектика – это</p> <p>а) диалог вне диалектических правил; б) действие с целью добиться выигрыша в споре; в) совместный поиск объективной истины участниками диалога; г) условия, которые получатель речи предлагает его создателю;</p> <p>35. Логос – это</p> <p>а) словесные средства, использованные создателем речи при реализации замысла</p>
--	--

- речи;
- намерение, замысел создателя речи;
 - условия, которые получатель речи предлагает его создателю;
 - способ исполнения речевого акта.

36. Частная риторика исследовала

- частные сочинения анонимных авторов;
- наследие древнегреческих ораторов;
- составление юридических документов в Древнем Риме;
- особенности каждого рода произведений в отдельности, в том числе особенности устного выступления.

37. Опытный оратор располагает сильные аргументы

- в начале речи;
- в конце речи;
- в середине речи;
- хаотически.

38. Показательная речь характеризуется тем, что

- ведет к действию;
- подводит к намерениям, но не формирует конкретного намерения;
- подводит к намерениям и формирует конкретное намерение;
- развивает область сведений.

39. Требования к аргументам следующие:

- истинность, противоречивость, достаточность;
- истинность, достаточность;
- непротиворечивость, достаточность;
- истинность, непротиворечивость.

40. Содержательное намерение любого диалога, определяемое целью, с которой данный диалог ведется, – это его

- этос;
- пафос;
- логос;
- качество.

41. Основа художественной литературы – это

- уверительный образ автора;
- отождествление образа автора с образом читателя;
- развитие индивидуального стиля речи;
- употребление элементов художественной развлекательности.

42. В чём заключается анализ, и оценка собранных по делу доказательств?

- даётся оценка доказательствам, которые собраны по делу, как в отдельности, так и в совокупности;
- делается вывод о том, что именно установлено по делу;
- осуществляется систематизация, группировка и оценка доказательств с точки зрения обвинения;
- все ответы неправильны

43. В чём сущность ораторских приёмов в судебной речи?

- это дополнительные способы психологического, нравственного и зрительного воздействия, которые использует оратор, чтобы лучше выразить свою мысль;
- это кульминация ораторского красноречия;
- это организаторские структуры речи для хорошего понимания мыслей оратора;
- это спор ради победы.

44. Что служит критерием ясности судебной речи?

- достижение победы в споре ради забавы;
- чёткость её композиции;
- умение сочетать специальную юридическую терминологию;

	<p>г) умение учитывать возможности аудитории для выявления истины.</p> <p>45. Какие цели преследовал в своих выступлениях оратор Цицерон?</p> <p>а) продемонстрировать истинность приводимых фактов и аргументов;</p> <p>б) доставить слушателям эстетическое удовольствие;</p> <p>в) воздействовать на волю и поведение слушателей, побудить их к активной деятельности;</p> <p>г) все ответы правильные.</p> <p>46. Для красноречия, т.е. совершенной по форме и смыслу речи, ритор должен владеть</p> <p>а) грамматикой и фонетикой;</p> <p>б) грамматикой и синтаксисом;</p> <p>в) грамматикой и речевой стилистикой;</p> <p>г) речевой стилистикой и лексикой.</p> <p>47. Наиболее крупные стили языка:</p> <p>а) высокий, нейтральный, просторечный;</p> <p>б) «арго», нейтральный, книжный, просторечный, диалекты;</p> <p>в) высокий и разговорный;</p> <p>г) нейтральный, «высокий (книжный), «низкий» (разговорный).</p> <p>48. Риторическое изобретение невозможно без учета внешней и внутренней среды управления, т.е.</p> <p>а) определения пафоса;</p> <p>б) закона граничных условий изобретения;</p> <p>в) определения логоса;</p> <p>г) закономерности речевого процесса.</p> <p>49. Короткое подытоживающее утверждение</p> <p>а) объяснение;</p> <p>б) заявление;</p> <p>в) опровержение;</p> <p>г) заключение.</p> <p>50. Решающий момент изобретения речи</p> <p>а) доверие аудитории к оратору;</p> <p>б) уничтожение позиции противника;</p> <p>в) уничтожение смысла предмета речи;</p> <p>г) уничтожение отношения к предмету речи.</p>
--	---

5. Контрольные и практические задачи / задания по дисциплине (таблица 20)

Таблица 20 – Примерный перечень контрольных и практических задач / заданий

№ п/п	Примерный перечень контрольных и практических задач / заданий
	<p>Вариант 1</p> <p>1. Проанализировать: понятие, сущность, структуру и функции риторического искусства на разных этапах исторического развития в России (древняя Русь, Средние века, Эпоха возрождения, Новое время, Новейшее время (настоящее время)).</p> <p>2. Ораторское искусство для целей правосудия (рассказать о ком-либо из знаменитых ораторов-юристов).</p> <p>3. Проанализировать судебную речь Кони А.Ф. Дело об утоплении крестьянки Емельяновой её мужем.</p> <p>Вариант 2</p> <p>1. Риторическое построение судебной речи. Рассмотреть авторские концепции, их сущность и особенность. Выявить сущность судебной речи.</p>

	<p>2. Ораторское искусство для целей правосудия (рассказать о ком-либо из знаменитых ораторов-юристов).</p> <p>3. Проанализировать судебную речь Плевако Ф.Н. Дело Качки.</p> <p>Вариант 3</p> <p>1. Виды и стили судебной речи.</p> <p>2. Ораторское искусство для целей правосудия (рассказать о ком-либо из знаменитых ораторов-юристов).</p> <p>3. Проанализировать судебную речь Александрова П.А. Дело В. Засулич.</p> <p>Вариант 4</p> <p>1. Рождение судебного красноречия в Древней Греции. Деятельность софистов, их полемика с Сократом и Платоном о цели ораторского искусства.</p> <p>2. Ораторское искусство для целей правосудия (рассказать о ком-либо из знаменитых ораторов-юристов).</p> <p>3. Проанализировать судебную речь Урусова А.И. Речь по делу Волоховой.</p> <p>Вариант 5</p> <p>1. Этический аспект юридической риторики и его проявление в диалоговом профессиональном общении.</p> <p>2. Ораторское искусство для целей правосудия (рассказать о ком-либо из знаменитых ораторов-юристов).</p> <p>3. Проанализировать судебную речь Киселёва Я.С. Речь в защиту Бердникова.</p>
--	--

10.5. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и / или опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций, содержатся в Положениях «О текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации студентов ГУАП, обучающихся по программам высшего образования» и «О модульно-рейтинговой системе оценки качества учебной работы студентов в ГУАП».

11. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Целью учебной дисциплины «Правовая культура и юридическая риторика» является обучение студентов истории, теории и практики ораторского искусства, истории зарождения и развития ораторского искусства как самостоятельного специального вида человеческой интеллектуальной деятельности начиная с Древней Греции, Древнего Рима, дореволюционной России и до наших дней на примерах речей знаменитых ораторов, а также формирование у студентов теоретических знаний о порядке, методике и требованиях к подготовке, произнесению и анализу публичных речей и выступлений юристов на деловых переговорах, в судах различных инстанций, при оказании профессиональной юридической помощи по различным категориям дел, специфики выступлений в суде присяжных, при чтении публичных лекций и др.; формирование у студентов знаний в области правовой информации, как необходимого элемента для подготовки квалифицированного юриста; предоставление возможности студентам развить и продемонстрировать навыки в области правовой информации и юридической риторики.

Дисциплина способствует формированию у студентов таких качеств, как целеустремленность, организованность, трудолюбие, ответственность, гражданственность, коммуникативность, толерантность и др.)

Методические указания для обучающихся по освоению лекционного материала

Основное назначение лекционного материала – логически стройное, системное, глубокое и ясное изложение учебного материала. Назначение современной лекции в рамках дисциплины не в том, чтобы получить всю информацию по теме, а в освоении фундаментальных проблем дисциплины, методов научного познания, новейших достижений научной мысли. В учебном процессе лекция выполняет методологическую, организационную и информационную функции. Лекция раскрывает понятийный аппарат конкретной области знания, её проблемы, дает цельное представление о дисциплине, показывает взаимосвязь с другими дисциплинами.

Планируемые результаты при освоении обучающимся лекционного материала:

- получение современных, целостных, взаимосвязанных знаний, уровень которых определяется целевой установкой к каждой конкретной теме;
- получение опыта творческой работы совместно с преподавателем;
- развитие профессионально-деловых качеств, любви к предмету и самостоятельного творческого мышления.
- появление необходимого интереса, необходимого для самостоятельной работы;
- получение знаний о современном уровне развития науки и техники и о прогнозе их развития на ближайшие годы;
- научится методически обрабатывать материал (выделять главные мысли и положения, приходить к конкретным выводам, повторять их в различных формулировках);
- получение точного понимания всех необходимых терминов и понятий.

Лекционный материал может сопровождаться демонстрацией слайдов и использованием раздаточного материала при проведении коротких дискуссий об особенностях применения отдельных тематик по дисциплине.

Методические указания для обучающихся по прохождению практических занятий

Практическое занятие является одной из основных форм организации учебного процесса, заключающейся в выполнении обучающимися под руководством преподавателя комплекса учебных заданий с целью усвоения научно-теоретических основ учебной дисциплины, приобретения умений и навыков, опыта творческой деятельности.

Целью практического занятия для обучающегося является привитие обучающемуся умений и навыков практической деятельности по изучаемой дисциплине.

Планируемые результаты при освоении обучающимся практических занятий:

- закрепление, углубление, расширение и детализация знаний при решении конкретных задач;
- развитие познавательных способностей, самостоятельности мышления, творческой активности;
- овладение новыми методами и методиками изучения конкретной учебной дисциплины;
- выработка способности логического осмысливания полученных знаний для выполнения заданий;
- обеспечение рационального сочетания коллективной и индивидуальной форм обучения.

Функции практических занятий:

- познавательная;
- развивающая;
- воспитательная.

По характеру выполняемых обучающимся заданий по практическим занятиям подразделяются на:

- ознакомительные, проводимые с целью закрепления и конкретизации изученного теоретического материала;

– аналитические, ставящие своей целью получение новой информации на основе формализованных методов;

– творческие, связанные с получением новой информации путем самостоятельно выбранных подходов к решению задач.

Формы организации практических занятий определяются в соответствии со специфическими особенностями учебной дисциплины и целями обучения. Они могут проводиться:

– в интерактивной форме (решение ситуационных задач, занятия по моделированию реальных условий, деловые игры, игровое проектирование, имитационные занятия, выездные занятия в организации (предприятия), деловая учебная игра, ролевая игра, психологический тренинг, кейс, мозговой штурм, групповые дискуссии);

– в не интерактивной форме (выполнение упражнений, решение типовых задач, решение ситуационных задач и другое).

Методика проведения практического занятия может быть различной, при этом важно достижение общей цели дисциплины.

Требования к проведению практических занятий

Групповая дискуссия является одной из наиболее эффективных технологий группового взаимодействия, обладающей особыми возможностями в обучении, развитии и воспитании личности. Дискуссия (от лат. discussio - рассмотрение, исследование) – способ организации совместной деятельности с целью интенсификации процесса принятия решений в группе посредством обсуждения какого-либо вопроса или проблемы.

При организации дискуссии в учебном процессе обычно ставятся сразу несколько учебных целей, как чисто познавательных, так и коммуникативных. При этом цели дискуссии, конечно, тесно связаны с ее темой. Если тема обширна, содержит большой объем информации, в результате дискуссии могут быть достигнуты только такие цели, как сбор и упорядочение информации, поиск альтернатив, их теоретическая интерпретация и методологическое обоснование. Если тема дискуссии узкая, то дискуссия может закончиться принятием решения.

Во время дискуссии студенты могут либо дополнять друг друга, либо противостоять один другому. В первом случае проявляются черты диалога, а во втором дискуссия приобретает характер спора. Как правило, в дискуссии присутствуют оба эти элемента, поэтому неправильно сводить понятие дискуссии только к спору. И взаимоисключающий спор, и взаимодополняющий, взаиморазвивающий диалог играют большую роль, так как первостепенное значение имеет факт сопоставления различных мнений по одному вопросу. Эффективность проведения дискуссии зависит от таких факторов, как:

- подготовка (информированность и компетентность) студентов по предложенной проблеме;
- семантическое однообразие (все термины, дефиниции, понятия и т.д. должны быть одинаково поняты всеми студентами);
- корректность поведения участников;
- умение преподавателя проводить дискуссию.

Правильно организованная дискуссия проходит три стадии развития: ориентация, оценка и консолидация.

На первой стадии вырабатывается определенная установка на решение поставленной проблемы. При этом перед преподавателем (организатором дискуссии) ставятся следующие задачи:

1. Сформулировать проблему и цели дискуссии. Для этого надо объяснить, что обсуждается, что должно дать обсуждение.
2. Создать необходимую мотивацию, т.е. изложить проблему, показать ее значимость, выявить в ней нерешенные и противоречивые вопросы, определить ожидаемый результат (решение).

3. Установить регламент дискуссии, а точнее, регламент выступлений, так как общий регламент определяется продолжительностью практического занятия.
4. Сформулировать правила ведения дискуссии, основное из которых — *выступить должен каждый*. Кроме того, необходимо: внимательно выслушивать выступающего, не перебивать, аргументированно подтверждать свою позицию, не повторяться, не допускать личной конфронтации, сохранять беспристрастность, не оценивать выступающих, не выслушав до конца и не поняв позицию.
5. Создать доброжелательную атмосферу, а также положительный эмоциональный фон. Добиться однозначного семантического понимания терминов, понятий и т. п. Для этого с помощью вопросов и ответов следует уточнить понятийный аппарат, рабочие определения изучаемой темы. Систематическое уточнение понятийного аппарата сформирует у студентов установку, привычку оперировать только хорошо понятными терминами, не употреблять малопонятные слова, систематически пользоваться справочной литературой.

Вторая стадия — стадия оценки — обычно предполагает ситуацию сопоставления, конфронтации и даже конфликта идей, который в случае неумелого руководства дискуссией может перерasti в конфликт личностей. На этой стадии перед преподавателем ставятся следующие задачи:

1. Начать обмен мнениями, что предполагает предоставление слова конкретным участникам.
2. Собрать максимум мнений, идей, предложений. Для этого необходимо активизировать каждого студента. Выступая со своим мнением, студент может сразу внести свои предложения, а может сначала просто выступить, а позже сформулировать свои предложения.
3. Не уходить от темы, что требует некоторой твердости организатора, а иногда даже авторитарности. Следует тактично останавливать отклоняющихся, направляя их в заданное «русло»,
4. Поддерживать высокий уровень активности всех участников. Не допускать чрезмерной активности одних за счет других, соблюдать регламент, останавливать затянувшиеся монологи, подключать к разговору всех присутствующих студентов.
5. Оперативно проводить анализ высказанных идей, мнений, позиций, предложений перед тем, как переходить к следующему витку дискуссии. Такой анализ, предварительные выводы или резюме целесообразно делать через определенные интервалы (каждые 10—15 минут), подводя при этом промежуточные итоги. Подведение промежуточных итогов очень полезно поручать студентам, предлагая им временную роль ведущего.
6. В конце дискуссии предоставить право студентам самим оценить свою работу (рефлексия).

Третья стадия — стадия консолидации — предполагает выработку определенных единых или компромиссных мнений, позиций, решений. На этом этапе осуществляется контролирующая функция. Задачи, которые должен решить преподаватель, можно сформулировать следующим образом:

1. Проанализировать и оценить проведенную дискуссию, подвести итоги, результаты. Для этого надо сопоставить сформулированную в начале дискуссии цель с полученными результатами, сделать выводы, вынести решения, оценить результаты, выявить их положительные и отрицательные стороны.
2. Помочь участникам дискуссии прийти к согласованному мнению, чего можно достичь путем внимательного выслушивания различных толкований, поиска общих тенденций для принятия решений.
3. Принять групповое решение совместно с участниками. При этом следует подчеркнуть важность разнообразных позиций и подходов.
4. В заключительном слове подвести группу к конструктивным выводам, имеющим познавательное и практическое значение.
5. Добиться чувства удовлетворения у большинства участников, т.е. поблагодарить всех студентов за активную работу, выделить тех, кто помог в решении проблемы.

Составной частью любой дискуссии является процедура вопросов и ответов. Умело поставленный вопрос (каков вопрос, таков и ответ) позволяет получить дополнительную информацию, уточнить позиции выступающего и тем самым определить дальнейшую тактику проведения дискуссии.

С функциональной точки зрения, все вопросы можно разделить на две группы:

- *Уточняющие (закрытые)* вопросы, направленные на выяснение истинности или ложности высказываний, грамматическим признаком которых обычно служит наличие в предложении частицы «ли», например: «Верно ли что?», «Правильно ли я понял, что?». Ответить на такой вопрос можно только «да» или «нет».

- *Восполняющие (открытые)* вопросы, направленные на выяснение новых свойств или качеств интересующих нас явлений, объектов. Их грамматический признак — наличие вопросительных слов: *что, где, когда, как, почему* и т.д.

С грамматической точки зрения, вопросы бывают *простые и сложные*, т.е. состоящие из нескольких простых. Простой вопрос содержит в себе упоминание только об одном объекте, предмете или явлении.

Если на вопросы смотреть с позиции правил проведения дискуссии, то среди них можно выделить *корректные* и *некорректные* как с содержательной точки зрения (некорректное использование информации), так и с коммуникативной точки зрения (например, вопросы, направленные на личность, а не на суть проблемы). Особое место занимают так называемые, *provокационные* или *улавливающие* вопросы. Такие вопросы задаются для того, чтобы сбить с толку оппонента, посеять недоверие к его высказываниям, переключить внимание на себя или нанести критический удар.

С педагогической точки зрения, вопросы могут быть *контролирующими, активизирующими внимание, активизирующими память, развивающими мышление*.

В дискуссии предпочтительнее использовать простые вопросы, так как они не несут в себе двусмысленности, на них легко дать ясный и точный ответ. Если студент задает сложные вопросы, целесообразно попросить его разделить свой вопрос на несколько простых. Ответы на вопросы могут быть: точными и неточными, верными и ошибочными, позитивными (желание или попытка ответить) и негативными (прямой или косвенный уход от ответа), прямыми и косвенными, односложными и многосложными, краткими и развернутыми, определенными (не допускающими различного толкования) и неопределенными (допускающими различное толкование).

Для того чтобы организовать дискуссию и обмен информацией в полном смысле этого слова, занятие необходимо тщательно подготовить. Для этого учитель преподаватель должен:

- заранее подготовить вопросы, которые можно было бы ставить на обсуждение по выводу дискуссии, чтобы не дать ей погаснуть;
- не допускать ухода за рамки обсуждаемой проблемы;
- не допускать превращения дискуссии в диалог двух наиболее активных учеников или преподавателя со студентом;
- обеспечить широкое вовлечение в разговор как можно большего количества студентов, а лучше — всех;
- не оставлять без внимания ни одного неверного суждения, но не давать сразу же правильный ответ; к этому следует подключать студентов, своевременно организуя их критическую оценку;
- не торопиться самому отвечать на вопросы, касающиеся материала дискуссии: такие вопросы следует переадресовывать аудитории;
- следить за тем, чтобы объектом критики являлось мнение, а не человек, выразивший его;
- сравнивать разные точки зрения, вовлекая студентов в коллективный анализ и обсуждение, так как в основе познания всегда лежит сравнение.

Деловая игра предоставляет возможность публичного выступления, что является одной из важнейших форм выражения юридической профессии. Студенты получают навыки

и опыт деятельности в области ведения юридической дискуссии, совершенствуют ораторское мастерство и умение аргументировать и отстаивать свою позицию. Также необходимо отметить, что проведение деловой игры позволяет повысить уровень правовой культуры.

Теоретические семинарские занятия представляют собой обсуждение методологических и теоретических положений учебного курса. Цель таких занятий - усвоение системы теоретических знаний по основным разделам курса «Правовая культура и юридическая риторика» и применение знаний на практике. К каждому занятию, обучающемуся необходимо изучать нормативную, учебную и художественную литературу, непосредственно относящуюся к содержанию темы.

Обучающийся заранее готовится к семинарскому занятию по предложенному плану с тем, чтобы в ходе семинара участвовать в коллективном анализе и дискуссии, в формулировании дефиниций и в научном обосновании собственных позиций по рассматриваемым проблемам.

Практическое занятие - это занятие, проходящее под руководством преподавателя, направленное на углубление научно-теоретических знаний и овладение определенными методами самостоятельной работы. В процессе практических занятий вырабатываются практические умения и навыки. Перед практическим занятием следует изучить конспект лекции и рекомендованную преподавателем литературу, обращая внимание на практическое применение теоретических положений.

Для проведения занятий в интерактивной форме используются практические задания, деловые игры (примерный сценарий игры и методические указания по ее проведению и оценке приведены ниже).

Практические занятия позволяют привить студентам практические навыки ораторского искусства и его применения в юридической деятельности, в том числе толкования и применения правовых норм, составления процессуальных документов.

Обучающиеся должны научиться задавать грамотные вопросы и давать развернутые ответы на поставленные вопросы, составлять юридические документы.

№	Темы практических занятий
1.	Тема 1.1. Особенности юридической риторики
2.	Тема 1.2. Понятие и значение юридической риторики
3.	Тема 1.3. Основы теории устной публичной речи. Виды ораторского искусства.
4.	Тема 1.4. Основы ораторского мастерства.
5.	Тема 1.5. Основы практической полемики и аргументации
6.	Тема 1.6. Подготовка публичного выступления.
7.	Тема 1.7. Произнесение публичного выступления.
8.	Тема 1.8. Деловое общение в юридической практике.
9.	Тема 1.9. Профессиональная речь юриста.
10.	Тема 1.10. История судебного красноречия.
11.	Тема 1.11. Судебные прения: коммуникативный аспект.
12.	Тема 1.12. Судебная речь.

По теме 1.1. Особенности юридической риторики, 1.2. Понятие и значение юридической риторики.

Семинар – 2 часа по очной форме обучения/ 1 час по заочной форме обучения.

Вопросы к семинару:

1. Риторика как наука: определение, история становления и развития. Понятие риторического идеала.
2. Разделы современной общей риторики. Риторический канон. Общая риторика и частные риторики.
3. Роды и виды красноречия. Судебная речь как разновидность публичной речи.

4. Функции и стилевые черты публицистического стиля. Языковые средства публицистического стиля.

По теме 1.3. Основы теории устной публичной речи. Виды ораторского искусства, 1.4. Основы ораторского мастерства.

Семинар – 2 часа по очной форме обучения/ 1 час по заочной форме обучения.

Вопросы к семинару:

1. Основные понятия теории ораторского искусства. Подготовка к выступлениям, способы подготовки к публичному выступлению. Психологическая и физическая подготовка к выступлению.

2. Форма и композиция выступления.

3. Оратор и аудитория.

4. Роль эмоциональной выявленности мысли и переживаемых чувств.

5. Основные параметры для выделения родов красноречия: общность предмета речи, ее цель, форма, способ коммуникации.

По теме 1.5. Основы практической полемики и аргументации.

Семинар – 1 часа по очной форме обучения/ 1 час по заочной форме обучения.

Вопросы к семинару:

1. История искусства спора.

2. Спор и его виды. Основные цели дискуссии и полемики.

3. Участники спора.

4. Общие рекомендации по ведению спора.

5. Использование в споре полемических приёмов.

Практическое задание:

Подготовить рефераты по предложенными темам:

1. Полемика, дискуссия, дебаты — их специфика.

2. Уловки в споре.

3. Опровержение доводов оппонента.

4. Техника постановки вопросов.

5. Техника ответов на вопросы.

По теме 1.6. Подготовка публичного выступления, 1.7. Произнесение публичного выступления.

Семинар – 4 часа по очной форме обучения/ 2 часа по заочной форме обучения.

Практическое задание:

Примерный сценарий деловой игры и методические указания по ее проведению:

Деловая игра предоставляет возможность публичного выступления, что является одной из важнейших форм выражения юридической профессии. Обучающиеся учатся дискутировать, совершенствуют ораторское мастерство и умение аргументировать и отстаивать свою позицию. Также необходимо отметить, что проведение деловой игры позволяет повысить уровень правовой культуры.

Цель игры:

1. Закрепление умения составления аргументирующей речи;

2. Отработка навыков публичного выступления.

Для подготовки публичного выступления необходимо руководствоваться следующим:

Структурно аргументирующая речь должна содержать:

1. Тезис.

2. Доказательства (аргументы):

а) рациональные (факты, авторитеты, заведомо истинные суждения);

в) иррациональные, то есть психологические (доводы к человеку: к чувству патриотизма, милосердию, состраданию).

Далее происходит распределение ролей внутри группы. Обучающиеся разбиваются на 3 команды:

1. обвинители;

2. адвокаты;
3. совет экспертов.

Затем команды получают задание составить аргументирующую речь, для 1 команды – обвинительную, для 2 команды – оправдательную, а третья команда должна выработать критерии оценки речей.

Процедура игрового взаимодействия:

- выступление преподавателя о целях, этапах и правилах игры;
- выступление представителей «обвинения» и «защиты» по «делу» с обвинительными и защитительными речами;
- дискуссия «обвинителей» и «адвокатов»;
- выступление совета экспертов;
- подведение итогов деловой игры преподавателем.

На заключительном этапе преподаватель анализирует аргументацию позиций участников игры, отмечает наиболее удачное построение речей, их структуру, умение участников вести дискуссию, проводит всестороннюю оценку проведенной деловой игры. Оценивается участие всех обучающихся, подчеркиваются положительные моменты, и высказываются замечания. С учетом мнения обучающихся, преподаватель выставляет оценки, принимая во внимание: активность в деловой игре, ораторское искусство, умение аргументировать и отстаивать свою позицию, умение работать в коллективе и т.д.

По теме 1.8. Деловое общение в юридической практике.

Семинар – 2 часа по очной форме обучения/ 1 час по заочной форме обучения.

Вопросы к семинару:

1. Понятие и структура общения. Деловое общение и его виды.
2. Верbalная и неверbalная коммуникации и их роль в процессе делового общения.
3. Виды деловой речи: беседа, переговоры, разговоры по телефону. Риторические формулы в стандартных ситуациях.
4. Консультирование как специфическая форма делового общения в юридической практике.

Практические задание 1:

- Подготовить и принять участие в ролевых играх «Прием на работу», «Деловое совещание в одной из правоохранительных структур», «Прием в юридической консультации».

- Подготовить рефераты по предложенным темам:

1. Искусство деловой речи.
2. Структура продуктивного диалога.
3. Деловая беседа.
4. Деловые переговоры.
5. Деловое консультирование.

Практические задание 2:

Этический аспект юридической риторики и его проявление в диалоговом профессиональном общении.

Вопросы к практическому заданию:

1. Профессиональная этика. Проявление этического начала в деятельности юриста.
2. Проведение диалога на следствии и в ходе разбирательства по гражданскому делу.

Деловая игра «Счастливого пути» представляет собой имитацию опроса истца в ходе судебного разбирательства.

Двое студентов исполняют роли истца Петрова и свидетеля Иванова, которые знакомятся с конфиденциальной информацией.

Третий студент играет роль председательствующего на процессе. При этом он не будет использовать своё право задавать вопросы допрашиваемым лицам, а ограничится лишь рассмотрением ходатайств об отводе вопросов либо использует право отводить вопросы по своему усмотрению.

Фабула дела. Петров И.И., проживающий в Санкт-Петербурге, купил за 21 000 рублей в турфирме «Бабочка Трэвел» тур на 7 дней в Швецию с размещением в отеле «Гранд Стокгольм». По возвращении из поездки гражданин Петров И.И. обратился в суд с иском о защите прав потребителя при оказании туристических услуг. Петров И.И. считает, что фирма не выполнила условий договора, оказав услуги ненадлежащего качества, и требует полного возмещения убытков (21 000 руб.)

Фирма иск не признаёт и отказывается удовлетворить требование, заявляя о фактическом выполнении всех условий договора.

3. Этикет прений между процессуальными противниками на суде.

4. Проблемы нравственного воспитания в сфере юриспруденции.

По теме 1.11. Судебные прения: коммуникативный аспект, 1.12. Судебная речь.

Семинар – 4 часа по очной форме обучения/ 2 часа по заочной форме обучения.

Вопросы к семинару:

1. Виды судебных речей.

2. Основные структурные части обвинительной речи.

3. Способы изложения обстоятельств дела, применяющиеся в обвинительной речи (хронологический, систематический, смешанный).

4. Структура и особенности защитительной речи.

5. Реплика прокурора и реплика адвоката.

6. Построение напутственного слова председательствующего, его значение.

Практическое задание:

«Рассмотрение уголовного дела в суде
первой инстанции»

Деловая игра предоставляет возможность публичного выступления, что является одной из важнейших форм выражения юридической профессии. Обучающиеся учатся дискутировать, совершенствуют ораторское мастерство и умение аргументировать и отстаивать свою позицию. Также необходимо отметить, что проведение деловой игры позволяет повысить уровень правовой культуры.

Перед проведением игры студентам предлагается самостоятельно просмотреть ряд видеоматериалов, транслирующих процесс рассмотрения уголовного дела в суде первой инстанции, чтобы дать возможность сориентироваться в выборе роли и иметь представление о том, что необходимо делать. Также возможно посещение судебных заседаний по рассмотрению данной категории дел.

Фабула уголовного дела для деловой игры может быть предложена преподавателем, но поощряется и инициатива обучающихся, которые могут предложить свою фабулу или внести изменения в предложенную преподавателем. Оптимально представление сценария в виде обвинительного заключения или обвинительного акта.

Далее происходит распределение ролей внутри группы. Чтобы вовлечь больше студентов в игру целесообразно рассматривать уголовное дело с участием присяжных заседателей.

Примерные роли:

- судья;

- государственный обвинитель;

- защитник (если несколько подсудимых, то несколько защитников);

- подсудимый или подсудимые;

- секретарь судебного заседания;

- свидетели;

- потерпевший или потерпевшие;

- законные представители при необходимости;

- эксперт при необходимости;

- присяжные заседатели;

- преподаватель, выполняющий роль консультанта.

Могут быть определены иные роли или исключены вышеуказанные. Роли распределяются с учетом пожелания студентов. Студенты обязательно должны повторить теоретический материал, уголовное и уголовно-процессуальное законодательство, судебную практику по соответствующей категории дел. В процессе подготовки к деловой игре, студентам следует заранее подготовить проекты необходимых процессуальных документов соответственно избранной роли (судья - приговор, секретарь - протокол судебного заседания и т.д.) Перед проведением деловой игры проводится консультация в целях корректировки ролей и разрешения возникших вопросов и разрабатывается сценарий игры уже с назначенными участниками.

Игра завершается вынесением вердикта присяжными и приговором суда по делу.

По результатам деловой игры проводится разбор, целью которого является всесторонняя оценка проведенной деловой игры. Разбор осуществляется совместно преподавателем и студентами. Оценивается участие всех студентов: подчеркиваются положительные моменты и высказываются замечания. С учетом мнения студентов, преподаватель выставляет оценки, принимая во внимание: активность в деловой игре, знание нормативно-правовых актов, которые необходимо было применять в ходе игры, ораторское искусство, умение аргументировать и отстаивать свою позицию, умение работать в коллективе и т.д.

В конце практического занятия преподаватель благодарит всех участников, подводит краткий вывод по проведению деловой игры и оглашает выставленные оценки.

Методические указания для обучающихся по прохождению самостоятельной работы

Самостоятельная работа предусмотрена у обучающихся всех форм обучения, так как является неотъемлемой и важной частью образовательного процесса. Самостоятельная работа является внеаудиторной формой изучения курса, которая представляет собой активное, целенаправленное приобретение обучающимися новых знаний и умений при отсутствии непосредственного участия преподавателей. Тем не менее, самостоятельную работу необходимо постоянно контролировать и оценивать ее результаты.

Контроль за самостоятельной работой студентов осуществляется в виде опроса и обсуждения на семинарских занятиях. Для обучающихся заочной формы обучения одной из форм контроля выступает контрольная работа.

Студент должен обязательно планировать осуществление самостоятельной работы по изучению дисциплины «Правовая культура и юридическая риторика», учитывая тематический план дисциплины, планы семинарских занятий и даты проведения итогового контроля.

Существенную часть самостоятельной работы обучающегося представляет собой подготовка докладов, которая предполагает проработку материала, его обобщение и изложение. При подготовке доклада необходимо ясно выражать свои мысли, формулировать четкие фразы. Выводы должны быть краткими, но обоснованными.

Занимаясь самостоятельной работой студент развивает аналитические способности, становится более организованным и дисциплинированным. Систематический анализ научного материала и нормативно-правовых актов способствует глубокому усвоению полученных знаний, их систематизации и формированию необходимых общекультурных и профессиональных компетенций.

Особенности курса предполагают, прежде всего, регулярную и целенаправленную работу с первоисточниками риторического содержания. Важно подготовиться к подробному их разбору на практических занятиях. Это нужно для того, чтобы за самобытностью различных риторических идей и концепций, в конечном счёте, увидеть достаточно строгую совокупность знаний и нормативных альтернатив. С этой же целью следует изучать основное учебное пособие и другие источники. Освоение материала потребует также привлечения не только первоисточников, но и осмысления различных материалов прикладного и

профессионального характера с ориентацией на последующее использование их в практической деятельности. Важно подняться до современного уровня понимания и риторизации таких проблем, как правовая культура, правовое образование, правовое воспитание. При этом целесообразно выделять профессиональные, юридические аспекты этих проблем.

Вопросы для самоподготовки:

1. Понятие термина «красноречие».
2. Академическое красноречие.
3. Судебное красноречие: что сказать, кому сказать и как сказать.
3. Социально-политическое красноречие: роды и виды.
4. Социально-бытовое красноречие: виды, жанры.
5. Духовное (церковно-богословское) красноречие: виды, жанры.
6. Разновидности речей по цели высказывания: развлекательная речь, информационная речь, воодушевляющая речь, убеждающая речь, призывающая речь.
7. Качества ораторской речи.
8. Элокуция: средства изобразительности и выразительности.
9. Риторические средства украшения речи.
10. Аргументация. Классификация аргументов.
11. Поведение в споре: закономерность вопросов и ответов.
12. Дедуктивные, индуктивные, умозаключения по аналогии.
13. Законы логической аргументации. Аргументация и доказательство.
14. Структура аргументации.
15. Виды аргументации: обоснование и критика.
16. Стили современного языка, стилевое разнообразие лексики.
17. Виды дискутивно-полемической речи.
18. Речевой портрет говорящего.
19. Школа риторики и красноречия Древней Греции.
20. Красноречие в Древнем Риме. Цицерон.
21. Отечественный риторический опыт
22. Истоки древнерусского красноречия.
23. В чем эффективность коммуникации как фактор профессиональной успешности человека (на примере деловой беседы).
24. Как организовать публичное выступление.
25. Ход и завершение публичного выступления (приемы, функции, варианты).
26. В чем этикетные особенности профессиональной речи (на примере какой-либо профессии).
27. Техника речи в публичном выступлении (произношение и артикуляция).
28. Голос и слух в акте коммуникации.
29. Звучащая речь и ее особенности.
30. Образ ритора и личность говорящего.

Методические указания для обучающихся по прохождению промежуточной аттестации

Промежуточная аттестация обучающихся предусматривает оценивание промежуточных и окончательных результатов обучения по дисциплине. Она включает в себя зачет – форму оценки знаний, полученных обучающимся в ходе изучения учебной дисциплины в целом или промежуточная (по окончании семестра) оценка знаний обучающимся по отдельным разделам дисциплины с аттестационной оценкой «зачтено» или «не зачтено».

Система оценок при проведении промежуточной аттестации осуществляется в соответствии с требованиями Положений «О текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации студентов ГУАП, обучающихся по программам высшего

образования» и «О модульно-рейтинговой системе оценки качества учебной работы студентов в ГУАП».

Лист внесения изменений в рабочую программу дисциплины

Дата внесения изменений и дополнений. Подпись внесшего изменения	Содержание изменений и дополнений	Дата и № протокола заседания кафедры	Подпись зав. кафедрой