

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
АЭРОКОСМИЧЕСКОГО ПРИБОРОСТРОЕНИЯ»

Кафедра №81

«УТВЕРЖДАЮ»
Руководитель направления
проф. д.ю.н.
(должность, уч. степень, звание)
В.В. Цмай
(подпись)
«29» июня 2020 г

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

«Ценообразование во внешней торговле»
(Название дисциплины)

Код специальности	38.05.02
Наименование специальности	Таможенное дело
Наименование направленности	Правоохранительная деятельность
Форма обучения	очная

Санкт-Петербург 2020г.

Лист согласования рабочей программы дисциплины

Программу составил(а)
доц., к.э.н., доц.
должность, уч. степень, звание


подпись, дата

15.05.2020

С.М. Молчанова
инициалы, фамилия

Программа одобрена на заседании кафедры № 81
«15» мая 2020 г., протокол № 11

Заведующий кафедрой № 81
проф., д.э.н., проф.
должность, уч. степень, звание


подпись, дата

15.05.2020

В.М. Власова
инициалы, фамилия

Ответственный за ОП 38.05.02(01)

доц., к.п.н.
должность, уч. степень, звание

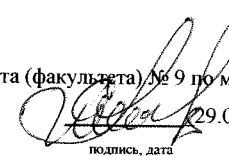

подпись, дата

29.06.2020

П.М. Алексеева
инициалы, фамилия

Заместитель директора института (факультета) № 9 по методической работе

доц., к.ю.н.,
должность, уч. степень, звание


подпись, дата

29.06.2020

Е.И. Сергеева
инициалы, фамилия

Аннотация

Дисциплина «Ценообразование во внешней торговле» входит в базовую часть образовательной программы подготовки обучающихся по специальности 38.05.02 «Таможенное дело» направленность «Правоохранительная деятельность». Дисциплина реализуется кафедрой №81.

Дисциплина нацелена на формирование у выпускника общепрофессиональных компетенций:

ОПК-4 «способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик»;

профессиональных компетенций:

ПК-6 «способность применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза».

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с получением студентами необходимых знаний по методологии и методам ценообразования внешнеэкономической деятельности, классификациям мировых цен и источникам их информации, оценкой экономической эффективности внешнеторговых сделок на основе формирования ценовой политики компании во внешней торговле.

Преподавание дисциплины предусматривает следующие формы организации учебного процесса: (лекции, практические занятия, семинары, самостоятельная работа обучающегося).

Программой дисциплины предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль успеваемости, промежуточная аттестация в форме зачета.

Общая трудоемкость освоения дисциплины составляет 2 зачетных единицы, 72 часа.

Язык обучения по дисциплине «русский».

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине

1.1. Цели преподавания дисциплины

Дисциплина «Ценообразование во внешней торговле» соответствует общим целям образовательной программы подготовки обучающихся по специальности 38.05.02 «Таможенное дело» направленность «Правоохранительная деятельность». Целью учебной дисциплины «Ценообразование во внешней торговле» является получение студентами необходимых знаний по методологии и методам ценообразования внешнеэкономической деятельности, классификациям мировых цен и источникам их информации, оценкой экономической эффективности формирования ценовой политики компании во внешней торговле.

Для достижения цели преподавания дисциплины в процессе изучения курса необходимо решить следующие задачи: развить экономическое мышление и интуицию для ориентации в сложных ситуациях; дать знания по ключевым методологическим вопросам ценообразования и основам формирования ценовой политики фирмы; обучить технике расчета различных видов цен; сформировать экономическое представление об особенностях и тенденциях ценообразования на мировых товарных рынках.

1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения ОП

В результате освоения дисциплины обучающийся должен обладать следующими компетенциями:

ОПК-4 «способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик»:

знать – принципы и методы регулирования международных экономических отношений; принципы регулирования ВЭД

уметь - эффективно использовать методы ценообразования для формирования цен во внешней торговле

владеть навыками – расчета оптовых и розничных цен на импортный товар с учетом всех дополнительных расходов на территории России, косвенных налогов, посреднических и торговых надбавок, а также конъюнктуры внутреннего рынка

иметь опыт деятельности - выявлять и анализировать взаимосвязи мировых, внешнеторговых и национальных цен.

ПК-6 «способность применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза»:

знать – особенности соблюдения валютного законодательства Российской Федерации при перемещении через таможенную границу товаров

уметь - применять методы определения таможенной стоимости и навыки контроля заявленной таможенной стоимости перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации товаров

владеть навыками – использования правил Инкотермс, базисных условий поставок, видов цен, используемых в внешнеторговом контракте

иметь опыт деятельности – формирования экспортных и импортных цен на товар.

2. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина базируется на знаниях, ранее приобретенных обучающимися при изучении следующих дисциплин:

- Основы внешнеэкономической деятельности
- Экономика таможенного дела
- Основы таможенного дела

Знания, полученные при изучении материала данной дисциплины, имеют как самостоятельное значение, так и используются при изучении других дисциплин:

- Экономический потенциал таможенной территории России
- Таможенные платежи
- Таможенные процедуры

3. Объем дисциплины в ЗЕ/академ. Час

Данные об общем объеме дисциплины, трудоемкости отдельных видов учебной работы по дисциплине (и распределение этой трудоемкости по семестрам) представлены в таблице 1

Таблица 1 – Объем и трудоемкость дисциплины

Вид учебной работы	Всего	Трудоемкость по семестрам
		№6
1	2	3
Общая трудоемкость дисциплины, ЗЕ/(час)	2/ 72	2/ 72
<i>Аудиторные занятия</i> , всего час., <i>В том числе</i>	34	34
лекции (Л), (час)	17	17
Практические/семинарские занятия (ПЗ), (час)	17	17
лабораторные работы (ЛР), (час)		
курсовой проект (работа) (КП, КР), (час)		
Экзамен, (час)		
<i>Самостоятельная работа</i> , всего	38	38
Вид промежуточного контроля: зачет, дифф. зачет, экзамен (Зачет, Дифф. зач, Экз.)	Зачет	Зачет

4. Содержание дисциплины

4.1. Распределение трудоемкости дисциплины по разделам и видам занятий

Разделы и темы дисциплины и их трудоемкость приведены в таблице 2.

Таблица 2. – Разделы, темы дисциплины и их трудоемкость

Разделы, темы дисциплины	Лекции (час)	ПЗ (СЗ) (час)	ЛР (час)	КП (час)	СРС (час)
Семестр 6					
Раздел 1. Цены мирового рынка Тема 1.1. Стоимость товара и цена внешнеторговой сделки Тема 1.2. Понятие мировой цены Тема 1.3. Экономические процессы, происходящие в обществе, как фактор, влияющий на цены мирового рынка	3	3			7
Раздел 2. Классификация цен мирового рынка Тема 2.1. Классификация цен мирового рынка Тема 2.2. Источники информации о мировых ценах в целях анализа тенденций развития российской и мировой экономик	3	3			7
Раздел 3. Контрактные цены Тема 3.1. Виды контрактных цен Тема 3.2. Способы фиксации цены во внешнеторговом контракте	3	3			7
Раздел 4. Принципы формирования и обоснования внешнеторговых цен Тема 4.1. Принципы установления цены на товар в зарубежной фирме- производителе Тема 4.2. Методология ценообразования Тема 4.3. Расчет цен на экспортируемую продукцию Тема 4.4. Ценообразование с использованием в контракте базисных условий поставки	3	3			7
Раздел 5. Методы определения таможенной стоимости товаров Тема 5.1. Оценочные (сравнительные) методы определения таможенной стоимости Тема 5.2. Расчетные и резервные методы определения таможенной стоимости Тема 5.3. Применение методов определения таможенной стоимости и контроль заявленной таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС	5	5			10
Итого в семестре:	17	17			38
Итого:	17	17	0	0	38

4.2. Содержание разделов и тем лекционных занятий

Содержание разделов и тем лекционных занятий приведено в таблице 3.

Таблица 3 - Содержание разделов и тем лекционных занятий

Номер раздела	Название и содержание разделов и тем лекционных занятий
1	<p>Тема 1.1. Стоимость товара и цена внешнеторговой сделки. Классификация мировых цен и источники информации о мировых ценах. Основные виды мировых цен: справочные, прейскурантные, каталогов, проспектов, предложений фирм, тендерных торгов, бирж, аукционов, расчетные ценовые показатели, цены фактических сделок. Соотношения между различными видами мировых цен. Источники информации о мировых ценах. Анализ выполнения обязательств по экспортным операциям во внешнеторговой деятельности. Особенности менеджмента внешнеторгового предприятия. Определение эффекта ТНК от интернационализации производства и применения трансфертных цен.</p> <p>Тема 1.2 Понятие мировой цены. Цены мирового рынка. Сущность мировых цен. Требования, определяющие мировые цены. Особенности формирования мировых цен. Множественность цен на мировом рынке. Анализ импорта товаров на условиях коммерческого кредита во внешней торговле.</p> <p>Тема 1.3 Экономические процессы, происходящие в обществе, как фактор, влияющий на цены мирового рынка. Факторы специальные, общеэкономические, конкретноэкономические, специфические. Экономический цикл, интернациональная стоимостная основа. Состояние совокупного спроса и предложения, инфляция. Издержки, прибыль, налоги и сборы, предложение и спрос с учетом взаимозаменяемости. потребительские свойства. Сезонность, эксплуатационные расходы, комплектность. Различия в характере сделок. Коммерческая дифференциация.</p>
2	<p>Тема 2.1 Классификация цен мирового рынка. Цены базисные. Цены биржевые или биржевые котировки. Цены закупочные, каталога, монопольные, нетто, оптовые, производителя, розничные, скользящие, фактических сделок. Цены экспортных и импортных контрактов.</p> <p>Тема.2.2 Источники информации о мировых ценах в целях анализа тенденций развития российской и мировой экономик. Периодические материалы по мировым ценам. Публикации по ценам биржевых товаров, Специальные публикации по справочным ценам. Индексы экспортных, импортных и внутренних оптовых цен. Цены статистики внешней торговли зарубежных стран. Информационное обеспечение внешнеторгового ценообразования.</p>
3	<p>Тема 3.1 Виды контрактных цен. Контрактные цены во внешней торговле. Классификация контрактных цен. Особенности формирования контрактных цен на экспортные и импортные товары. Определение и выбор базисных мировых цен для различных товарных групп. Базис цены. Валюта цены. Расчет сравнительной эффективности отдачи средств, вложенных в экспортные операции.</p> <p>Тема 3.2 Способы фиксации цены во внешнеторговом контракте. Твердая фиксированная цена. Твердая фиксированная цена с возможностью последующей корректировки. Цена с последующей фиксацией. Скользящая цена. Расчет смешанной цены. Инкотермс. Базисные условия поставок.</p>
4	<p>Тема.4.1 Принципы установления цены на товар в зарубежной фирме-производителе. Расчет цены по методу "средние издержки плюс прибыль". Расчет цены на основе анализа безубыточности и обеспечения целевой прибыли. Установление цены, исходя из ощущаемой ценности товара. Установление цены</p>

	<p>на основе уровня текущих цен. Расчет цены на основе закрытых торгов. Формирование мировой цены на международных торгах и международных товарных аукционах. Методы внесения коммерческих поправок в котрактные цены.</p> <p>Тема 4.2 Методология ценообразования. Понятие методологии ценообразования. Состав, структура и соотношения цен. Основы методики ценообразования. Правила и технологии определения цен. Основные подходы к формированию цен. Методология калькулирования себестоимости единицы продукции. Прибыль и показатели рентабельности. Обоснование минимального норматива рентабельности к затратам. Платежи фирмы-экспортера при ввозе товара на территорию Российской Федерации.</p> <p>Тема.4.3 Расчет цен на экспортируемую продукцию Анализ эффективности внешнеторговых сделок. Контрактные цены как основа для расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок. Контрактные цены как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей. Анализ эффективности экспортно-импортных операций.</p> <p>Тема 4.4 Ценообразование с использованием в контракте базисных условий поставки. Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы E. Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы F. Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы C. Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы D.</p>
5	<p>Тема 5.1 Оценочные (сравнительные) методы определения таможенной стоимости. Сравнительные методы. Метод по стоимости сделки с идентичными товарами. Метод по стоимости сделки с однородными товарами.</p> <p>Тема 5.2 Расчетные и резервные методы определения таможенной стоимости. Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию России, методом оценки по цене сделки с ввозимыми товарами. Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию РФ методом вычитания стоимости. Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию РФ методом оценки на основе сложения стоимости. Резервный метод. Стоимость сделки с идентичными или однородными товарами, произведенными в иной стране. Исчисление ввозной таможенной пошлины для товара по комбинированным ставкам. Исчисление акциза для импортируемого товара по комбинированным ставкам.</p> <p>Тема 5.3 Применение методов определения таможенной стоимости и контроль заявленной таможенной стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС. Контроль таможенной стоимости товаров: основные положения. Порядок контроля таможенной стоимости товаров до их выпуска. Порядок проведения дополнительной проверки. Контроль таможенной стоимости товаров после их выпуска.</p>

4.3. Практические (семинарские) занятия

Темы практических занятий и их трудоемкость приведены в таблице 4.

Таблица 4 – Практические занятия и их трудоемкость

№ п/п	Темы практических занятий	Формы практических занятий	Трудоемкость, (час)	№ раздела дисциплины
Семестр 6				

1	Особенности менеджмента внешнеторгового предприятия	Деловая игра	1	1
2	Анализ выполнения обязательств по экспортным операциям во внешнеторговой деятельности	Практическая работа	1	1
3	Анализ импорта товаров на условиях коммерческого кредита во внешней торговле	Практическая работа	1	1
4	Подбор ценовой информации в процессе подготовки внешнеторгового контракта	Занятие по моделированию реальных условий	1	2
5	Информационное обеспечение внешнеторгового ценообразования	Семинар	1	2
6	Цены мирового рынка. Анализ статистических данных	Семинар	1	2
7	Формирование ценовой стратегии на конкретном товарном рынке	Занятие по моделированию реальных условий	1	3
8	Расчет сравнительной эффективности отдачи средств, вложенных в экспортные операции	Практическая работа	1	3
9	Использование трансфертных цен в международном инвестировании	Семинар	1	3
10	Расчет розничной цены импортного товара с учетом внутренних налогов на всех этапах товародвижения	Практическое занятие	1	4
11	Платежи фирмы-экспортера при ввозе товара на территорию Российской Федерации	Практическое занятие. Решение ситуационных задач.	1	4
12	Анализ эффективности экспортно-импортных операций	Практическая работа	1	4
13	Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию России, методом оценки по цене сделки с ввозимыми товарами	Практическая работа	1	5
14	Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию РФ методом вычитания стоимости	Практическая работа	1	5
15	Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию РФ методом оценки на основе сложения стоимости	Практическая работа	1	5
16	Исчисление ввозной таможенной пошлины для товара по комбинированным ставкам	Практическое занятие. Решение ситуационных задач.	1	5
17	Исчисление акциза для импортируемого товара по комбинированным ставкам	Практическое занятие. Решение ситуационных задач.	1	5
Всего:			17	

4.4. Лабораторные занятия

Темы лабораторных занятий и их трудоемкость приведены в таблице 5.

Таблица 5 – Лабораторные занятия и их трудоемкость

№ п/п	Наименование лабораторных работ	Трудоемкость, (час)	№ раздела дисциплины
Учебным планом не предусмотрено			

4.5. Курсовое проектирование (работа)

Учебным планом не предусмотрено

4.6. Самостоятельная работа обучающихся

Виды самостоятельной работы и ее трудоемкость приведены в таблице 6.

Таблица 6 Виды самостоятельной работы и ее трудоемкость

Вид самостоятельной работы	Всего, час	Семестр 6, час
1	2	3
Самостоятельная работа, всего	38	38
изучение теоретического материала дисциплины (ТО)	28	28
Подготовка к текущему контролю (ТК)	10	10

5. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся указаны в п.п. 8-10.

6. Перечень основной и дополнительной литературы

6.1. Основная литература

Перечень основной литературы приведен в таблице 7.

Таблица 7 – Перечень основной литературы

Шифр	Библиографическая ссылка/ URL адрес	Количество экземпляров в библиотеке
	Ценообразование: Учебник / Магомедов М.Д., Куломзина Е.Ю., Чайкина И.И., - 3-е изд., перераб. - М.:Дашков и К, 2017. - 248 с. ISBN 978-5-394-02663-8 http://znanium.com/bookread2.php?book=937490	
	Делятицкая, А. В. Ценообразование : конспект лекций / А. В. Делятицкая. - Москва : РГУП, 2018. - 56 с. - ISBN 978-5-93916-721-	

	5. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1196318	
	<i>Лузина, Т. В.</i> Ценообразование во внешней торговле : учебник для вузов / Т. В. Лузина, С. С. Решетникова. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 278 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07444-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: http://biblio-online.ru/bcode/455603	
	<i>Маховикова, Г. А.</i> Ценообразование в торговом деле : учебник для бакалавров / Г. А. Маховикова, В. В. Лизовская. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 231 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-3025-2. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: http://biblio-online.ru/bcode/426099	
	Ценообразование : учебник и практикум для вузов / Т. Г. Касьяненко [и др.] ; под редакцией Т. Г. Касьяненко. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 437 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-04530-7. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: http://biblio-online.ru/bcode/450125	
	Ямпольская, Д. О. Ценообразование : учебник для вузов / Д. О. Ямпольская. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 193 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-11197-2. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: http://biblio-online.ru/bcode/454470	
	Липсиц, И. В. Ценообразование : учебное пособие для прикладного бакалавриата / И. В. Липсиц. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 160 с. — (Бакалавр. Прикладной курс). — ISBN 978-5-9916-5906-2. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: http://biblio-online.ru/bcode/448033	

6.2. Дополнительная литература

Перечень дополнительной литературы приведен в таблице 8.

Таблица 8 – Перечень дополнительной литературы

Шифр	Библиографическая ссылка/ URL адрес	Количество экземпляров в библиотеке
	Ценообразование: Учебное пособие / В.А. Слепов, Т.Е. Николаева, Е.С. Глазова; Под ред. В.А. Слепова; Российская экономическая академия им. Г.В. Плеханова. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2017. - 144 с.: 60x88 1/16. (о) ISBN 978-5-9776-0165-8 http://znanium.com/bookread2.php?book=795839	
X M76	Молчанова С.М. Комплект контрольно-измерительных материалов по дисциплине «Формирование контрактных цен во внешнеэкономической деятельности»: учеб.-методич. пособие/ С.М. Молчанова. СПб.: ГУАП, 2017 г.	50 экз.
X 3-81	Цены и ценообразование [Текст] : учебное пособие / О. И. Золотухин ; С.-Петерб. гос. ун-т аэрокосм. приборостроения. - СПб. : Изд-во ГУАП, 2016. - 135 с. : рис., табл.	25 экз.
	Руднева, А. О. Внешняя торговля: словарь-справочник / А.О. Руднева. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2020. —	

	222 с. — (Библиотека словарей «ИНФРА-М»). - ISBN 978-5-16-005611-1. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1080552	
	Агапова А.В. Конспект лекций по дисциплине «Ценообразование во внешней торговле». Учебное пособие. СПб. Университет ИТМО. 2015г. http://books.ifmo.ru/file/pdf/1738.pdf	

7. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети ИНТЕРНЕТ, необходимых для освоения дисциплины

Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети ИНТЕРНЕТ, необходимых для освоения дисциплины приведен в таблице 9.

Таблица 9 – Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети ИНТЕРНЕТ, необходимых для освоения дисциплины

URL адрес	Наименование
http://www.economy.gov.ru	Министерство экономического развития Российской Федерации
http://www.cbr.ru/	Центральный банк Российской Федерации
www.ereport.ru	Портал по мировой экономике
www.gks.ru	Федеральная служба государственной статистики РФ
www.gtmarket.ru	Индексы и рейтинги
www.imf.org	Официальный сайт МВФ
www.wto.org	Официальный сайт ВТО
www.worldbank.org	Официальный сайт Всемирного Банка
http://www.doingbusiness.org/rankings	Рейтинги ведения бизнеса
http://www.minfin.ru/ru/	Министерство финансов Российской Федерации
http://www.worldcustomsjournal.org	Международный таможенный электронный журнал
http://www.customs.ru	Сайт Федеральной таможенной службы РФ

8. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

8.1. Перечень программного обеспечения

Перечень используемого программного обеспечения представлен в таблице 10.

Таблица 10 – Перечень программного обеспечения

№ п/п	Наименование
1.	<u>Операционная система</u> Microsoft Windows Professional 8 Russian Лицензия № 62047569; бессрочно
2.	<u>Офис</u> Microsoft Office Plus 2013 Russian Лицензия № 61351237; бессрочно

8.2. Перечень информационно-справочных систем

Перечень используемых информационно-справочных систем представлен в таблице 11.

Таблица 11 – Перечень информационно-справочных систем

№ п/п	Наименование
1.	ЭБС ZNANIUM
2.	ЭБС Юрайт
3.	ЭБС издательства ЛАНЬ
4.	http://www.consultant.ru/ - Справочно-правовая система «Консультант Плюс»
5.	http://www.garant.ru/ - Информационно-правовой портал «ГАРАНТ»

6.	http://www.kodeks.ru/ - Справочно-правовая система «Кодекс»
7.	Реферативная база данных Scopus на платформе SciVerse® компании Elsevier;

9. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Состав материально-технической базы представлен в таблице 12.

Таблица 12 – Состав материально-технической базы

№ п/п	Наименование составной части материально-технической базы
1	Учебная аудитории для проведения занятий лекционного типа – укомплектована специализированной (учебной) мебелью, набором демонстрационного оборудования и учебно-наглядными пособиями, обеспечивающими тематические иллюстрации, соответствующие рабочим учебным программам дисциплин (модулей).
2	Учебная аудитории для проведения занятий семинарского типа - укомплектована специализированной (учебной) мебелью, техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации.
3	Помещение для самостоятельной работы – укомплектовано специализированной (учебной) мебелью, оснащено компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечено доступом в электронную информационно-образовательную среду организации
4	Учебная аудитория для текущего контроля и промежуточной аттестации - укомплектована специализированной (учебной) мебелью, техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации.

10. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

10.1. Состав фонда оценочных средств приведен в таблице 13

Таблица 13 - Состав фонда оценочных средств для промежуточной аттестации

Вид промежуточной аттестации	Примерный перечень оценочных средств
Зачет	Список вопросов к зачету; Тесты, Примерный перечень контрольных и практических задач / заданий

10.2. Перечень компетенций, относящихся к дисциплине, и этапы их формирования в процессе освоения образовательной программы приведены в таблице 14.

Таблица 14 – Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Номер семестра	Этапы формирования компетенций по дисциплинам/практикам в процессе освоения ОП
ОПК-4 «способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик»	
2	Экономическая теория
3	Экономика таможенного дела
3	Мировая экономика
4	Основы внешнеэкономической деятельности
4	Таможенная статистика
4	Экономическая безопасность
6	Ценообразование во внешней торговле
8	Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности
8	Таможенные платежи
9	Криминальная экономика
9	Свободные экономические зоны
9	Правовые основы экономической системы Европейского союза
9	Экономический потенциал таможенной территории России
ПК-6 «способность применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза»	
2	Основы таможенного дела
3	Экономика таможенного дела
4	Таможенная статистика
6	Таможенное оформление товаров и транспортных средств
6	Ценообразование во внешней торговле
6	Декларирование товаров и транспортных средств
6	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
7	Таможенные процедуры
7	Определение страны происхождения товара (практикум)
8	Таможенные платежи

10.3. В качестве критериев оценки уровня сформированности (освоения) у обучающихся компетенций применяется шкала модульно–рейтинговой системы университета. В таблице 15 представлена 100–балльная и 4–балльная шкалы для оценки сформированности компетенций.

Таблица 15 –Критерии оценки уровня сформированности компетенций

Оценка компетенции		Характеристика сформированных компетенций
100-балльная шкала	4-балльная шкала	
$85 \leq K \leq 100$	«отлично» «зачтено»	- обучающийся глубоко и всесторонне усвоил программный материал; - уверенно, логично, последовательно и грамотно его излагает; - опираясь на знания основной и дополнительной литературы,

		<p>тесно привязывает усвоенные научные положения с практической деятельностью направления;</p> <ul style="list-style-type: none"> - умело обосновывает и аргументирует выдвигаемые им идеи; - делает выводы и обобщения; - свободно владеет системой специализированных понятий.
$70 \leq K \leq 84$	«хорошо» «зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> - обучающийся твердо усвоил программный материал, грамотно и по существу излагает его, опираясь на знания основной литературы; - не допускает существенных неточностей; - увязывает усвоенные знания с практической деятельностью направления; - аргументирует научные положения; - делает выводы и обобщения; - владеет системой специализированных понятий.
$55 \leq K \leq 69$	«удовлетворительно» «зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> - обучающийся усвоил только основной программный материал, по существу излагает его, опираясь на знания только основной литературы; - допускает несущественные ошибки и неточности; - испытывает затруднения в практическом применении знаний направления; - слабо аргументирует научные положения; - затрудняется в формулировании выводов и обобщений; - частично владеет системой специализированных понятий.
$K \leq 54$	«неудовлетворительно» «не зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> - обучающийся не усвоил значительной части программного материала; - допускает существенные ошибки и неточности при рассмотрении проблем в конкретном направлении; - испытывает трудности в практическом применении знаний; - не может аргументировать научные положения; - не формулирует выводов и обобщений.

10.4. Типовые контрольные задания или иные материалы:

1. Вопросы (задачи) для экзамена (таблица 16)

Таблица 16 – Вопросы (задачи) для экзамена

№ п/п	Перечень вопросов (задач) для экзамена
	Учебным планом не предусмотрено

2. Вопросы (задачи) для зачета / дифференцированного зачета (таблица 17)

Таблица 17 – Вопросы для зачета

№ п/п	Перечень вопросов для зачета
1.	Анализ эффективности внешнеторговых сделок.
2.	Классификация мировых цен и источники информации о мировых ценах.
3.	Цены, используемые в международной коммерческой деятельности.
4.	Стоимость товара и цена внешнеторговой сделки.
5.	Классификация мировых цен и источники информации о мировых ценах.
6.	Виды контрактных цен.
7.	Контрактные цены во внешней торговле.
8.	Классификация контрактных цен.
9.	Особенности формирования контрактных цен на экспортные и импортные товары.
10.	Определение и выбор базисных мировых цен для различных товарных групп. Базис цены. Валюта цены.
11.	Способы фиксации цены во внешнеторговом контракте.
12.	Твердая фиксированная цена.

13. Твердая фиксированная цена с возможностью последующей корректировки. Цена с последующей фиксацией.
14. Принципы установления цены на товар в зарубежной фирме-производителе.
15. Формирование мировой цены на международных торгах и международных товарных аукционах.
16. Методология калькулирования себестоимости единицы продукции. Прибыль и показатели рентабельности.
17. Контрактные цены как основа для расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок.
18. Контрактные цены как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей.
19. Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы Е.
20. Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы F.
21. Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы С.
22. Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы D.
23. Методы определения таможенной стоимости товаров
24. Оценочные (сравнительные) методы определения таможенной стоимости.
25. Сравнительные методы.
26. Метод по стоимости сделки с идентичными товарами.
27. Метод по стоимости сделки с однородными товарами.
28. Расчетные и резервные методы определения таможенной стоимости.
29. Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию России, методом оценки по цене сделки с ввозимыми товарами.
30. Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию РФ методом вычитания стоимости.
31. Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию РФ методом оценки на основе сложения стоимости.
32. Стоимость сделки с идентичными или однородными товарами, произведенными в иной стране.
33. Исчисление ввозной таможенной пошлины для товара по комбинированным ставкам. Исчисление акциза для импортируемого товара по комбинированным ставкам.
34. Применение методов определения таможенной стоимости и контроль заявленной таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС
35. Контроль таможенной стоимости товаров: основные положения.
36. Порядок контроля таможенной стоимости товаров до их выпуска.
37. Порядок проведения дополнительной проверки.
38. Контроль таможенной стоимости товаров после их выпуска.
39. Определение эффекта ТНК от интернационализации производства и применения трансфертных цен.

3. Темы и задание для выполнения курсовой работы / выполнения курсового проекта (таблица 18)

Таблица 18 – Примерный перечень тем для выполнения курсовой работы / выполнения курсового проекта

№ п/п	Примерный перечень тем для выполнения курсовой работы / выполнения курсового проекта
	Учебным планом не предусмотрено

Вопросы для проведения промежуточной аттестации при тестировании (таблица 19)

Таблица 19 – Примерный перечень вопросов для тестов

1. На сколько групп можно разделить термины в Инкотермс 2010?
 - a) 5;
 - b) 4;
 - c) 2;
 - d) 3.
2. Инкотермс 2010 – это:
 - a) Справочно-правовая система 2010 года выпуска;
 - b) Сбор правил и терминов международной торговли;
 - c) Массово-политическое издание;
 - d) Производственно-практическое издание.
3. Каков статус Инкотермс-2010?
 - a) Обязательный (нормативный);
 - b) Трехсторонний статус;
 - c) Необязательный (факультативный);
 - d) Обязательный только при экспортных товарах;
 - e) Конституционно-правовой.
4. Как использовать правила Инкотермс 2010:
 - a) Путем инкорпорации Инкотермс-2010 в Ваш договор купли-продажи;
 - b) Путем избрания соответствующего термина Инкотермс;
 - c) Путем возможно более точного определения пункта или порта;
 - d) Учитывая, что Инкотермс не представляют собой полный договор купли-продажи;
 - e) Все перечисленное.
5. Регулирует ли Инкотермс-2010 взаимоотношения с перевозчиком товара?
 - a) Нет;
 - b) Да;
 - c) Нет, если иное не определяют участники ВЭД.
6. Инкотермс —2010 регулирует:
 - a) Момент перехода права собственности на товар;
 - b) Отношения с перевозчиком;
 - c) Момент перехода риска по утере, гибели или порче товара от продавца к покупателю.
7. Соедините правильные обозначения правил для любого вида или видов транспорта и термины между собой:
 1. EXW;
 2. FCA ;
 3. CIP ;
 4. DDP;
 - a) Поставка с оплатой пошлин;
 - b) Франко перевозчик;
 - c) Франко завод;
 - d) Перевозка и страхование оплачены до..... .
8. Какие группы условия поставок товаров формируют Инкотермс-2010?
 - a) E, F, P;
 - b) E, F, C;
 - c) E, F, C, D.
9. На каком этапе продвижения товара при наличии базиса поставки EXW по Инкотермс-2010 на покупателя переходит риск утраты товара?

- a) С даты размещения товара, доставленного продавцом к пункту отправления;
 - b) С даты предоставления товара продавцом покупателю;
 - c) С даты предоставления товара транспортной организации (перевозчику).
10. CIF– это:
- a) Поставка в месте назначения;
 - b) Свободно вдоль борта судна;
 - c) Стоимость, страхование и фрахт;
 - d) Стоимость и фрахт.
11. Принцип последовательности расположения базисных условий поставки в Инкотермс-2010:
- a) по видам транспорта;
 - b) по расходам по таможенной очистке товара;
 - c) последовательное увеличение ответственности от продавца к покупателю по доставке груза.
12. Чем принципиально отличаются базисные условия поставки (термины) по Инкотермс-2010 группы «С» и «D»?
- a) При «С» товар доставляется до места назначения только за счет продавца, при «D» — за счет и за риск продавца;
 - b) Расходами по погрузке / выгрузке товара;
 - c) При «С» товар доставляется до места назначения за счет покупателя.
13. Если покупатель не может обеспечить экспортную очистку товара в стране вывоза, применяется базис по Инкотермс-2010:
- a) СРТ или СІР;
 - b) EXW;
 - c) FOB или FAS.
14. Соедините правильные обозначения правила для морского и внутреннего водного транспорта и термины между собой.
- 1. FAS;
 - 2. FOB;
 - 3. CFR;
 - 4. CIF;
- a) Стоимость, страхование и фрахт;
 - b) Свободно на борту;
 - c) Стоимость и фрахт;
 - d) Свободно вдоль борта судна.
15. Последовательность расположения базисных условий поставки в Инкотермс-2010 определяется:
- a) по видам транспорта;
 - b) по расходам по таможенной очистке товара;
 - c) последовательное увеличение расходов и ответственности продавца по доставке груза.
16. Выберите самое выгодное базисное условие для продавца:
- a) FOB;
 - b) EXW;
 - c) DDU;
 - d) CIF.
17. Сколько терминов в Инкотермс-2010?

- a) 5;
 - b) 11;
 - c) 9;
 - d) 13.
18. Какая группа по «Инкотермс-2010» устанавливает правила, согласно которым экспортер отвечает за прибытие товара в согласованный пункт (порт) назначения и несет все расходы по доставке и возможные риски?
- a) Группа F;
 - b) Группа C;
 - c) Группа D.
19. Правила Инкотермс-2010 являются:
- a) нормой международного права;
 - b) международным обычаем;
 - c) национальным документом.
20. Группа D - это:
- a) Обязательства продавца минимальны и ограничиваются предоставлением товара в распоряжение покупателя;
 - b) Обязательства продавца ограничиваются отправкой товара, основная перевозка им не оплачена;
 - c) Продавец организует и оплачивает перевозку без принятия на себя связанных с ней рисков;
 - d) Расходы и риски продавца максимальны, так как он обязан предоставить товары в распоряжение покупателя в оговоренном месте назначения (обеспечить прибытие).
21. Группа E-это:
- a) Обязательства продавца ограничиваются отправкой товара, основная перевозка им не оплачена;
 - b) Продавец организует и оплачивает перевозку без принятия на себя связанных с ней рисков;
 - c) Расходы и риски продавца максимальны, так как он обязан предоставить товары в распоряжение покупателя в оговоренном месте назначения (обеспечить прибытие).
 - d) Обязательства продавца минимальны и ограничиваются предоставлением товара в распоряжение покупателя;
22. Регулирует ли Инкотермс-2010 момент перехода права собственности на товар?
- a) Нет;
 - b) Нет, если иное не определяют участники ВЭД;
 - c) Да.
23. Какие четыре вида исключили из Инкотермс-2010?
- a) DAP, CIP, CPT, DDP;
 - b) DDU, DAF, DEQ, DES;
 - c) FOB, FAS, EXW, FCA.
24. Какие главные вопросы внешнеторговой сделки регулирует по ИНКОТЕРМС-2010 (базисные условия) поставки?
- a) Определение маршрута транспортировки и вида транспорта;
 - b) Определение способа упаковки товара и его маркировки в различных климатических условиях;
 - c) Распределение транспортных расходов, рисков и определение места поставки.
25. Какая категория охватывает условия перевозки груза с доставкой?

- a) F;
 - b) D;
 - c) C.
26. Какие правила перевозки грузов регламентируются правилами Инкоремс-2010?
- a) Отгрузка, доставка, основная перевозка оплачена продавцом, основная перевозка не оплачена продавцом;
 - b) Доставка, основная перевозка не оплачена продавцом, основная перевозка оплачена продавца;
 - c) Доставка, основная перевозка оплачена продавцом, основная перевозка не оплачена продавцом, отгрузка.
27. Какие виды транспортов не входят в правилах перевозки Инкотермс-2010?
- a) Водный транспорт;
 - b) Воздушный транспорт;
 - c) Железнодорожный транспорт;
 - d) Все виды транспорта входят.
28. Какая категория Инкотермс-2010 регламентирует условия перевозки груза с доставкой?
- a) D;
 - b) E;
 - c) F;
 - d) C.
29. Предусматривается ли в каком-либо определении Инкотермс-2010 понятие пошлины?
- a) Да;
 - b) Нет.
30. Отличается ли перевозка любым транспортом от перевозки морским транспортным судном согласно Интермс-2010?
- a) Нет;
 - b) Да.
31. При выборе того или иного базиса поставки необходимо строго придерживаться:
- a) Терминологии справочно-правовых систем;
 - b) Терминологии ИНКОТЕРМС;
 - c) Нет необходимости придерживаться терминологий.
32. Обязательно ссылаться на редакцию ИНКОТЕРМС:
- a) Да;
 - b) Нет.
33. Правила Инкотермс представляют сокращенные по первым трем буквам:
- a) Название договоров купли-продажи;
 - b) Торговые термины;
 - c) Первые буквы стран, заключивших договор по классификации.
34. В коммерческих поправках к внешнеторговым ценам скидка с первоначальной цены, это
- a) Поправка на количество;
 - b) Поправка на уторговывание;
 - v) Поправка на сроки поставки;
 - г) Поправки на место поставки.
35. Валюта платежа – это:
- a) Денежная единица, в которой выражена цена товара во внешнеторговом контракте;
 - b) Национальная валюта;
 - v) Валюта, в которой происходит оплата товара во внешнеторговой сделке.
36. Валюта цены – это:

- а) Валюта, в которой происходит оплата товара во внешнеэкономической сделке;
 б) Денежная единица, в которой выражена цена товара во внешнеэкономическом контракте;
 в) Национальная валюта.
37. Валютный курс – это:
 а) Национальная валюта;
 б) Цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны;
 в) Денежная единица, в которой выражена цена товара во внешнеэкономическом контракте.
38. Индекс потребительских цен в российской экономике считается по формуле:
 а) Ласпейреса;
 б) Пааше;
 в) Линда;
 г) Доу – Джонса.
39. К публикуемым ценам относятся:
 а) Справочные цены;
 б) Национальные цены;
 в) Биржевые котировки;
 г) Цены аукционов;
 д) Цены фактических сделок и контрактов.
40. По стадиям ценообразования различают цены:
 а) Оптовые изготовителя;
 б) Оптовые отпускные;
 в) Оптовые закупки;
 г) Розничные.

5. Контрольные и практические задачи / задания по дисциплине (таблица 20)

Таблица 20 – Примерный перечень контрольных и практических задач / заданий

№ п/п	Примерный перечень контрольных и практических задач / заданий
1	Анализ выполнения обязательств по экспортным операциям во внешнеэкономической деятельности
2	Анализ импорта товаров на условиях коммерческого кредита во внешней торговле
3	Анализ эффективности экспортно-импортных операций
4	Расчет сравнительной эффективности отдачи средств, вложенных в экспортные операции
5	Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию России, методом оценки по цене сделки с ввозимыми товарами
6	Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию РФ методом вычитания стоимости
7	Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию РФ методом оценки на основе сложения стоимости
8	Платежи фирмы-экспортера при ввозе товара на территорию Российской Федерации

9	Исчисление ввозной таможенной пошлины для товара по комбинированным ставкам
10	Исчисление акциза для импортируемого товара по комбинированным ставкам
11	Определение эффекта ТНК от интернационализации производства и применения трансфертных цен

10.5. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и / или опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций, содержатся в Положениях «О текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации студентов ГУАП, обучающихся по программам высшего образования» и «О модульно-рейтинговой системе оценки качества учебной работы студентов в ГУАП».

11. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Целью учебной дисциплины «Ценообразование во внешней торговле» является получение студентами необходимых знаний по методологии и методам ценообразования внешнеэкономической деятельности, классификациям мировых цен и источникам их информации, оценкой экономической эффективности формирования ценовой политики компании во внешней торговле.

Для достижения цели преподавания дисциплины в процессе изучения курса необходимо решить следующие задачи: развить экономическое мышление и интуицию для ориентации в сложных ситуациях; дать знания по ключевым методологическим вопросам ценообразования и основам формирования ценовой политики фирмы; обучить технике расчета различных видов цен; сформировать экономическое представление об особенностях и тенденциях ценообразования на мировых товарных рынках.

Методические указания для обучающихся по освоению лекционного материала (если предусмотрено учебным планом по данной дисциплине)

Основное назначение лекционного материала – логически стройное, системное, глубокое и ясное изложение учебного материала. Назначение современной лекции в рамках дисциплины не в том, чтобы получить всю информацию по теме, а в освоении фундаментальных проблем дисциплины, методов научного познания, новейших достижений научной мысли. В учебном процессе лекция выполняет методологическую, организационную и информационную функции. Лекция раскрывает понятийный аппарат конкретной области знания, её проблемы, дает цельное представление о дисциплине, показывает взаимосвязь с другими дисциплинами.

Планируемые результаты при освоении обучающимся лекционного материала:

- получение современных, целостных, взаимосвязанных знаний, уровень которых определяется целевой установкой к каждой конкретной теме;
- получение опыта творческой работы совместно с преподавателем;
- развитие профессионально–деловых качеств, любви к предмету и самостоятельного творческого мышления.
- появление необходимого интереса, необходимого для самостоятельной работы;
- получение знаний о современном уровне развития науки и техники и о прогнозе их развития на ближайшие годы;

- научиться методически обрабатывать материал (выделять главные мысли и положения, приходиться к конкретным выводам, повторять их в различных формулировках);
- получение точного понимания всех необходимых терминов и понятий.

Лекционный материал может сопровождаться демонстрацией слайдов и использованием раздаточного материала при проведении коротких дискуссий об особенностях применения отдельных тематик по дисциплине.

Структура предоставления лекционного материала:

Раздел 1. Цены мирового рынка

Тема 1.1. Стоимость товара и цена внешнеторговой сделки

Тема 1.2 Понятие мировой цены

Тема 1.3 Экономические процессы, происходящие в обществе, как фактор, влияющий на цены мирового рынка

Раздел 2 Классификация цен мирового рынка

Тема 2.1 Классификация цен мирового рынка

Тема.2.2 Источники информации о мировых ценах в целях анализа тенденций развития российской и мировой экономик

Раздел 3. Контрактные цены

Тема 3.1 Виды контрактных цен

Тема 3.2 Способы фиксации цены во внешнеторговом контракте

Раздел 4. Принципы формирования и обоснования внешнеторговых цен

Тема.4.1 Принципы установления цены на товар в зарубежной фирме-производителе

Тема 4.2 Методология ценообразования

Тема.4.3 Расчет цен на экспортируемую продукцию

Тема 4.4 Ценообразование с использованием в контракте базисных условий поставки

Раздел 5 Методы определения таможенной стоимости товаров

Тема 5.1 Оценочные (сравнительные) методы определения таможенной стоимости

Тема 5.2 Расчетные и резервные методы определения таможенной стоимости

Тема 5.3 Применение методов определения таможенной стоимости и контроль заявленной таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС

Методические указания для обучающихся по участию в семинарах (если предусмотрено учебным планом по данной дисциплине)

Семинар – один из наиболее сложных и в то же время плодотворных видов (форм) вузовского обучения и воспитания. В условиях высшей школы семинар – один из видов практических занятий, проводимых под руководством преподавателя, ведущего научные исследования по тематике семинара и являющегося знатоком данной проблемы или отрасли научного знания. Семинар предназначается для углубленного изучения дисциплины и овладения методологией применительно к особенностям изучаемой отрасли науки. При изучении дисциплины семинар является не просто видом практических занятий, а, наряду с лекцией, основной формой учебного процесса.

Основной целью для обучающегося является систематизация и обобщение знаний по изучаемой теме, разделу, формирование умения работать с дополнительными источниками информации, сопоставлять и сравнивать точки зрения, конспектировать прочитанное, высказывать свою точку зрения и т.п. В соответствии с ведущей дидактической целью содержанием семинарских занятий являются узловые, наиболее трудные для понимания и усвоения темы, разделы дисциплины. Спецификой данной формы занятий является совместная работа преподавателя и обучающегося над решением поставленной проблемы, а поиск верного ответа строится на основе чередования индивидуальной и коллективной деятельности.

При подготовке к семинарскому занятию по теме прослушанной лекции необходимо ознакомиться с планом его проведения, с литературой и научными публикациями по теме семинара.

Методические указания для обучающихся по прохождению практических занятий

Практическое занятие является одной из основных форм организации учебного процесса, заключающейся в выполнении обучающимися под руководством преподавателя комплекса учебных заданий с целью усвоения научно-теоретических основ учебной дисциплины, приобретения умений и навыков, опыта творческой деятельности.

Целью практического занятия для обучающегося является привитие обучающемуся умений и навыков практической деятельности по изучаемой дисциплине.

Планируемые результаты при освоении обучающимся практических занятий:

- закрепление, углубление, расширение и детализация знаний при решении конкретных задач;
- развитие познавательных способностей, самостоятельности мышления, творческой активности;
- овладение новыми методами и методиками изучения конкретной учебной дисциплины;
- выработка способности логического осмысления полученных знаний для выполнения заданий;
- обеспечение рационального сочетания коллективной и индивидуальной форм обучения.

Функции практических занятий:

- познавательная;
- развивающая;
- воспитательная.

По характеру выполняемых обучающимся заданий по практическим занятиям подразделяются на:

- ознакомительные, проводимые с целью закрепления и конкретизации изученного теоретического материала;
- аналитические, ставящие своей целью получение новой информации на основе формализованных методов;
- творческие, связанные с получением новой информации путем самостоятельно выбранных подходов к решению задач.

Формы организации практических занятий определяются в соответствии со специфическими особенностями учебной дисциплины и целями обучения. Они могут проводиться:

- в интерактивной форме (решение ситуационных задач, занятия по моделированию реальных условий, деловые игры, игровое проектирование, имитационные занятия, выездные занятия в организации (предприятия), деловая учебная игра, ролевая игра, психологический тренинг, кейс, мозговой штурм, групповые дискуссии);
- в не интерактивной форме (выполнение упражнений, решение типовых задач, решение ситуационных задач и другое).

Требования к проведению практических занятий

Методика проведения практического занятия может быть различной, при этом важно достижение общей цели дисциплины. При проведении деловой игры «Особенности

менеджмента внешнеторгового предприятия» студенты разбиваются на группы по 5-6 человек, выбирают руководителей групп. Каждая группа получает индивидуальное задание, суть которого определяется ролью группы в процессе решения поставленной задачи. В соответствии с заданием руководители групп распределяют работу между членами группы.

В ходе практических занятий активно рассматриваются реальные ситуации, имеющие место во внешнеэкономической деятельности, при заключении внешнеторговых контрактов – рассматриваются 10 ситуаций с конкретными заданиями, в качестве кейсов конкретные ситуации по заключению внешнеторгового контракта с рассмотрением внешнеторговых документов.

Темы докладов для подготовки к практическим занятиям:

1. Роль цен в рыночной экономике
2. Ценовые реформы в России.
3. Государственное регулирование цен в зарубежных странах.
4. Система цен в рыночной экономике, принципы дифференциации цен
5. Состав и структура контрактной цены
6. Государственное регулирование контрактных цен
7. Формы и методы воздействия государства на цены
8. Расчет цен на экспортируемую продукцию
9. Методология расчета цен на импортируемую продукцию
10. Поправки к ценам на экспортируемую и импортируемую продукцию
11. Зависимость контрактной цены от структуры рынка
12. Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами
13. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам
14. Обоснование цены с учетом транспортного фактора во внешнеэкономической деятельности
15. Ценовая политика западных фирм и конкурентоспособность продукции
16. Понятие и виды скидок на приобретение продукции во внешнеэкономической деятельности
17. Трансфертная цена
18. Использование ценового фактора в повышении конкурентоспособности предприятия – участника ВЭД
19. Виды ценовой политики во внешнеэкономической деятельности предприятия
20. Факторы, влияющие на принятие ценового решения в условиях работы на внешнем рынке
21. Особенности процесса ценообразования во внешней торговле
22. Валютные оговорки в контрактах купли – продажи товаров и их виды
23. Учет качества при формировании цены внешнеторгового контракта
24. Затратный метод формирования цен во внешнеторговых контрактах
25. Калькуляция затрат при формировании цен внешнеторговых контрактных цен, её составляющие
26. Влияние транспортной составляющей на цены внешнеторговых контрактов
27. Понятие и методы определения экономического эффекта экспорта/импорта
28. Понятие и методы определения экономической эффективности экспорта/импорта

Методические указания для обучающихся по прохождению самостоятельной работы

В ходе выполнения самостоятельной работы, обучающийся выполняет работу по заданию и при методическом руководстве преподавателя, но без его непосредственного участия.

В процессе выполнения самостоятельной работы, у обучающегося формируется целесообразное планирование рабочего времени, которое позволяет им развивать умения и навыки в усвоении и систематизации приобретаемых знаний, обеспечивает высокий уровень успеваемости в период обучения, помогает получить навыки повышения профессионального уровня.

Самостоятельная работа студента по изучению учебной дисциплины является важным условием освоения учебного материала и формирования профессиональных знаний и навыков. В процессе самостоятельной работы студент развивает свои аналитические способности, навыки самоорганизации, вырабатывает привычку систематического чтения.

Методические вопросы для самостоятельной работы:

1. Конспектирование учебного материала по учебной и научной литературе.
2. Работа в электронной библиотечной системе.
3. Проработка учебного материала по конспектам лекций, учебной и научной литературе.
4. Работа с тестами и подготовка к промежуточной аттестации при тестировании (таблица 19)
5. Выполнение домашнего задания (контрольная работа).
6. Подготовка к зачету по вопросам дисциплины.

Контрольная работа имеет вид реферата. При решении контрольной работы (теоретической и практической частей (две задачи) каждому студенту присваивается № варианта в соответствии с первой буквой в фамилии студента.

Студентам необходимо изучить соответствующую учебную литературу и написать реферат на одну из следующих тем:

Темы реферата:

1. Понятие мировой цены, мирового рынка.
2. Роль государства во внешнеэкономической деятельности.
3. Понятие торгуемых товаров в международной практике.
4. Понятие неторгуемых товаров во внешней торговле.
5. Классификация товаров в международной торговле.
6. Классификация стран по факторам рыночной конъюнктуры.
7. Ценообразующие факторы мирового рынка продукции.
8. Ценообразование на мировом рынке сырьевых товаров.
9. Специфические особенности открытых и закрытых рынков.
10. Публикуемые и расчетные цены мирового рынка.
11. Система скидок и надбавок в мировой торговле.
12. Методы ценообразования в мировой торговле.
13. Цены применяемые в международных контрактах.
14. Определение цены международного контракта. Верхний и нижний предел цены при экспорте.
15. Ценообразование и регулирование цен в промышленно развитых странах (на примере одной страны).
16. Принципы таможенной политики.
17. Виды таможенных пошлин. Понятие. Определение.
18. Методы определения таможенной стоимости.
19. Условия определения таможенной стоимости.
20. Цели и задачи таможенной политики России.
21. Виды таможенных платежей в России.
22. Виды таможенных режимов в Российской Федерации.

23. Базисные условия поставки продукции и распределение расходов на условиях «Инкотермс».
24. Различия в условиях поставки продукции: СИФ, КАФ, ФАС.
25. Всемирная торговая организация: предмет, цели, задачи.
26. Понятие мировой цены, мирового рынка.
27. Роль государства во внешнеэкономической деятельности.
28. Понятие торгуемых товаров в международной практике.

Реферат должен быть оформлен надлежащим образом:

- Титульный лист
- Объем самостоятельной работы должен быть 20-30 страниц
- Содержание работы должно соответствовать выбранной теме
- Тема должна быть полностью раскрыта

Сформулированные выводы должны быть основаны на анализе статистических данных и фактического материала за последние 4 года.

Оценивается в рейтинговых баллах:

- актуальность и практическая значимость раскрытой темы
- уровень, полнота и качество разработки темы
- полнота и представительность использованного в работе фактического материала
- умение анализировать, обобщать, оформлять, делать практические выводы.

Задача 1

Определение эффекта ТНК от интернационализации производства и применения трансфертных цен

1. Данные индивидуального занятия.

Таблица 2.1

Номер варианта	Данные по стране базирования ТНК, изделию (товару) и первому технологическому пределу					Данные по стране размещения филиала и второму технологическому пределу				Данные по третьему технологическому пределу в стране базирования		Инвестиции по альтернативам, тыс.	
	Ставка налога на прибыль, %	Годовая ПМ, тыс. изделий	Рыночная цена изделия	Подлинная себестоимость (С ₁)	Трансфертная цена (Т ₁)	Авансовый налог, %	Подлинная себестоимость (С ₂)	Декларируемая себестоимость (СД ₂)	Трансфертная цена (Т ₂)	Подлинная Себестоимость (С ₃)	Декларируемая себестоимость (СД ₃)	Первой (трехпредельное предприятие в стране базирования)	Второй (трехпредельное предприятие в стране базирования)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
0	19	150	3000	1200	1500	11	800	560	600	500	700	500	420

2. Определение годового значения выручки ТНК:

$$150\ 000 \times 3\ 000 = 450\ 000\ 000\ \text{USD}$$

3. Определение годового значения подлинной производственной себестоимости ТНК:

$$150\ 000 \times (1\ 200 + 800 + 500) = 375\ 000\ 000\ \text{USD}$$

4. Определение подлинной суммы годовой валовой прибыли ТНК:

$$450 - 375 = 75\ \text{млн. USD}$$

5. Определение годовой суммы налога на прибыль, если бы она полностью уплачивалась в стране базирования:

$$75 \times 0,19 = 14,25\ \text{млн. USD}$$

6. Определение годового значения отчетной себестоимости производства ТНК по всем технологическим пределам:

$$150\ 000 \times (1\ 500 + 600 + 700) = 420\ 000\ 000\ \text{USD}$$

7. Определение годовой суммы отчетной валовой прибыли ТНК:

$$450 - 420 = 30 \text{ млн. USD}$$

8.Определение отчетной годовой суммы валовой прибыли по второму технологическому переделу, подлежащей налогообложению в стране размещения филиала.

$$150\,000 \times (600 - 560) = 6\,000\,000 \text{ USD}$$

9.Определение годовой суммы налога на прибыль, уплачиваемой в стране размещения филиала:

$$6 \times 0,11 = 0,66 \text{ млн. USD}$$

10.Определение годовой суммы налога на прибыль, уплачиваемой в стране базирования:

$$(30 - 6,00) \times 0,19 + 6,00 \times (0,19 - 0,11) = 4,56 + 0,48 = 5,04 \text{ млн. USD}$$

11. Определение годовой суммы налога на прибыль, "прикрытой" от налогообложения механизмом трансфертных цен:

$$14,25 - (0,66 + 5,04) = 8,55 \text{ млн. USD}$$

12.Определение годовой суммы чистой прибыли ТНК по первой альтернативе:

$$75 - 14,25 = 60,75 \text{ млн. USD}$$

13.Определение годовой суммы чистой прибыли ТНК повторой альтернативе:

$$75 - (0,66 + 5,04) = 69,30 \text{ млн. USD}$$

14.Определение годовых сумм амортизационных отчислений по альтернативам:

$$\text{По первой: } 500 / 50 = 10 \text{ млн. USD}$$

$$\text{По второй: } 420 / 50 = 8,4 \text{ млн. USD}$$

15. Схема денежных потоков для 1-ой и 2-ой альтернатив

Год	1-ая альтернатива	2-ая альтернатива
1	-500	-420
2	70,75	77,70
3	70,75	77,70
4	70,75	77,70
5	70,75	77,70
6	70,75	77,70
7	70,75	77,70
8	70,75	77,70
9	70,75	77,70
10	70,75	77,70
Итого	136,75	279,30

16. Определение эффективности ТНК

Год	Коэффициент дисконтирования (КД)	1-ая альтернатива	1-ая альтернатива с учетом (КД)	2-ая альтернатива	2-ая альтернатива с учетом (КД)
1	1,00	-500,00	-500,00	-420,00	-420,00
2	0,91	70,75	64,32	77,70	70,64
3	0,83	70,75	58,47	77,70	64,21
4	0,75	70,75	53,16	77,70	58,38
5	0,68	70,75	48,32	77,70	53,07
6	0,62	70,75	43,93	77,70	48,25
7	0,56	70,75	39,94	77,70	43,86
8	0,51	70,75	36,31	77,70	39,87
9	0,47	70,75	33,01	77,70	36,25
10	0,42	70,75	30,00	77,70	32,95
Итого		136,75	-92,55	279,30	27,48

17. ЧДД по 1-ой альтернативе, млн. долл.= -92,55

18 . ЧДД по 2-ой альтернативе, млн. долл.=27,48

Задача 2

Рассчитать отдельные инвойсные цены товара согласно перечню Международных правил ИНКОТЕРМС 2010: FAS (свободно вдоль борта судна), FOB (франко-борт, свободен на борту), CFR (стоимость и фрахт), CIF (стоимость, страхование, фрахт), DDP (поставка с оплатой пошлины) в соответствии с вариантом студента.

Методические указания для обучающихся по прохождению промежуточной аттестации

Промежуточная аттестация обучающихся предусматривает оценивание промежуточных и окончательных результатов обучения по дисциплине. Она включает в себя: зачет – это форма оценки знаний, полученных обучающимся в ходе изучения учебной дисциплины в целом или промежуточная (по окончании семестра) оценка знаний обучающимся по отдельным разделам дисциплины с аттестационной оценкой «зачтено» или «не зачтено».

Система оценок при проведении промежуточной аттестации осуществляется в соответствии с требованиями Положений «О текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации студентов ГУАП, обучающихся по программам высшего образования» и «О модульно-рейтинговой системе оценки качества учебной работы студентов в ГУАП».

Лист внесения изменений в рабочую программу дисциплины

Дата внесения изменений и дополнений. Подпись внесшего изменения	Содержание изменений и дополнений	Дата и № протокола заседания кафедры	Подпись зав. кафедрой