#### МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования "САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

# АЭРОКОСМИЧЕСКОГО ПРИБОРОСТРОЕНИЯ"

Кафедра № 5

#### **УТВЕРЖДАЮ**

Руководитель образовательной программы

доц.,к.т.н.,доц. С.А. Назареви «10» февраля 2025 г

#### РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

«Бизнес-модель Остервальдера» (Наименование дисциплины)

Код направления подготовки/ специальности	27.03.05	
Наименование направления подготовки/ специальности	Инноватика	
Наименование направленности	Инновации и технологический менеджмент	
Форма обучения	очная	
Год приема	2025	

Санкт-Петербург- 2025

#### Лист согласования рабочей программы дисциплины

Программу составил (а)		
Доц., к.э.н., доц. (должность, уч. степень, звание)	(подпись, дата 10.02.2025)	Г.В. Гетманова (инициалы, фамилия)
Программа одобрена на заседа	нии кафедры № 5	
«10» февраля 2025 г, протоко	л № 01-02/2025	
Заведующий кафедрой № 5	AV	
д.т.н.,доц.		Е.А. Фролова
(уч. степень, звание)	(полиись, дата 10.02.2025)	(инициалы, фамилия)
Заместитель директора инстит	ута ФПЛИ по методической р	аботе
доц., к.т.н. (должность, уч. степень, звание)	(подпись, дата 10.02.2025)	Н.Ю. Ефремов (инициалы, фамилия)

#### Аннотация

Дисциплина «Бизнес-модель Остервальдера» входит в образовательную программу высшего образования — программу бакалавриата по направлению подготовки/ специальности 27.03.05 «Инноватика» направленности «Инновации и технологический менеджмент». Дисциплина реализуется кафедрой «№5».

Дисциплина не является обязательной при освоении обучающимся образовательной программы и направлена на углубленное формирование следующих компетенций:

ПК-2 «Способен к оказанию информационной поддержки специалистам, осуществляющим научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы»

ПК-7 «Способен к планированию разработки комплекта технической документации продукта»

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с разработкой и планированием инноваций (стартапов), с использование признанной методики формирования бизнес-модели А. Остервальда, которая используется как индивидуальными предпринимателями, так и центрами развития и поддержки технологического предпринимательства.

Преподавание дисциплины предусматривает следующие формы организации учебного процесса: лекции, практические занятия, самостоятельная работа обучающегося.

Программой дисциплины предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль успеваемости, промежуточная аттестация в форме зачета.

Общая трудоемкость освоения дисциплины составляет 2 зачетных единицы, 72 часа.

Язык обучения по дисциплине «русский».

- 1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине
- 1.1. Цели преподавания дисциплины овладение методикой, которая позволяет согласовать поиск и проверку новых технологических решений для рыночных или общественных задач. Работа над бизнес-моделью предполагает проводить исследовательскую работу, требующую навыков постановки и проверки гипотез, фиксирования статистических данных, планирования последующего хода эксперимента. Успешное экспериментальное исследование рынка, исследование и построение существующих и новых моделей организации бизнеса, их оптимизация, внедрение и тестирование.
- 1.2. Дисциплина является факультативной дисциплиной по направлению образовательной программы высшего образования (далее ОП ВО).
- 1.3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения ОП ВО.

В результате изучения дисциплины обучающийся должен обладать следующими компетенциями или их частями. Компетенции и индикаторы их достижения приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Перечень компетенций и индикаторов их достижения

Категория (группа) компетенции	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции
Профессиональные компетенции	ПК-2 Способен к оказанию информационной поддержки специалистам, осуществляющим научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы	ПК-2.3.1 знать этапы жизненного цикла инновационного продукта ПК-2.У.1 уметь анализировать и систематизировать информацию для определения уровня научно-технического развития организации, создаваемого (разрабатываемого) объекта ПК-2.В.1 владеть поиском, сбором и систематизацией информации об уровне научно-технического развития в соответствующих научно-технических областях
Профессиональные компетенции	ПК-7 Способен к планированию разработки комплекта технической документации продукта	ПК-7.У.1 уметь проводить опросы экспертов и анализировать полученные сведения ПК-7.В.1 владеть изучением целевой аудитории документа, выяснение ее задач, потребностей в информации, уровня подготовки

#### 2. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина может базироваться на знаниях, ранее приобретенных обучающимися при изучении следующих дисциплин:

- «Основы проектной деятельности»,
- «Основы технической документации»,
- «Технология и организация бережливого производства»,
- «Техническое регулирование»,
- «Проектно-ориентированные методы разработки продукции»,
- «Инновационный менеджмент»,
- «Основы технического анализа промышленной продукции»,
- «Управление инновационными проектами»,
- «Автоматизированные производственные системы»

- «Организация проектно-конструкторской деятельности»
- «Методы и средства процессов проектирования»,
- «Алгоритмы решения нестандартных задач»,
- «Аудит рынков национально-технологических инициатив»,
- «Прогнозные модели проектной деятельности».

Знания, полученные при изучении материала данной дисциплины, имеют как самостоятельное значение, так и могут использоваться при изучении других дисциплин:

- « Маркетинг в инновационной сфере»,
- « Методология социально-экономического прогнозирования»,
- «Теория решения изобретательских задач»,
- «Методы экологического анализа проектов»,
- «Технологии цифровизации процессов в управлении организацией»,
- «Инфраструктура нововведений».

#### 3. Объем и трудоемкость дисциплины

Данные об общем объеме дисциплины, трудоемкости отдельных видов учебной работы по дисциплине (и распределение этой трудоемкости по семестрам) представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Объем и трудоемкость дисциплины

		Трудоемкость по
Вид учебной работы	Всего	семестрам
		№7
1	2	3
Общая трудоемкость дисциплины,	2/72	2/ 72
3Е/ (час)	21 12	2/ /2
Из них часов практической подготовки	17	17
Аудиторные занятия, всего час.	34	34
в том числе:		
лекции (Л), (час)	17	17
практические/семинарские занятия (ПЗ),	17	17
(час)		17
лабораторные работы (ЛР), (час)		
курсовой проект (работа) (КП, КР), (час)		
экзамен, (час)		
Самостоятельная работа, всего (час)	38	38
Вид промежуточной аттестации: зачет,		
дифф. зачет, экзамен (Зачет, Дифф. зач,	Зачет	Зачет
Экз.**)		
практические/семинарские занятия (ПЗ), (час) лабораторные работы (ЛР), (час) курсовой проект (работа) (КП, КР), (час) экзамен, (час) Самостоятельная работа, всего (час) Вид промежуточной аттестации: зачет, дифф. зачет, экзамен (Зачет, Дифф. зач,	38	38

Примечание: \*\*кандидатский экзамен

#### 4. Содержание дисциплины

4.1. Распределение трудоемкости дисциплины по разделам и видам занятий. Разделы, темы дисциплины и их трудоемкость приведены в таблице 3.

Таблица 3 – Разделы, темы дисциплины, их трудоемкость

таолица 3 — газделы, темы дисципл	ины, их труд	OCMROCIB			
Разделы, темы	Лекции	П3	ЛР	КΠ	CPC
дисциплины	(час)	(C3)	(час)	(час)	(час)
		(час)			
	Семест	o 7			
Раздел 1. Основные особенности	5	5			13

инновационного				
предпринимательства				
Тема 1.1. Стартап: виды и	2	2		6
особенности малых инновационных				
компаний	3	3		7
Тема 1.2. Структурные блоки				
бизнес-модели А Остервальда				
Раздел 2. Выявление и	6	6		13
верификация потребителя				
Тема 2.1. Понятие и формулировка	3	3		6
ценностного предложения				7
Тема 2.2. Потребительские	3	3		
сегменты и каналы сбыта				
Раздел 3. Актуальные и	6	6		12
потенциальные ресурсы стартапа				
Тема 3.1 Определение ключевых				
партнеров стартапа	2	2		4
Тема 3.2. Структура расходов	2	2		4
Тема 3.3. Структура доходов	2	2		4
стартапа				
Итого в семестре:	17	17		38
Итого:	17	17	0	38

Практическая подготовка заключается в непосредственном выполнении обучающимися определенных трудовых функций, связанных с будущей профессиональной деятельностью.

4.2. Содержание разделов и тем лекционных занятий. Содержание разделов и тем лекционных занятий приведено в таблице 4.

Таблица 4 – Содержание разделов и тем лекционного цикла

Номер	Название и содержание разделов и тем лекционных занятий				
раздела					
1	Основные особенности инновационного предпринимательства. 1.1.				
	Новые стратегии развития предпринимательства. Стартап: виды и				
	собенности малых инновационных компаний. Многие годы				
	предпринималось множество попыток скопировать опыт США и воспроизвести его за пределами Америки. Примером могут служить				
	разнообразные бизнес-модели и клоны существующих компаний, продающих всевозможные продукты и услуги. Стремление создать российскую/казахскую/украинскую версию Amazon, Facebook, Life				
	Alert, Square и других компаний представляется вполне естественным.				
	Но Россия и многие другие страны кроме того пытаются воспроизвести				
	составляющие экосистемы стартапов — фонды венчурного капитала,				
	бизнес-инкубаторы, бизнес-акселераторы и подходы к развитию				
	стартапа. Это редко дает результаты, и на то есть множество причин,				
	однако это не охлаждает пыл тех, кто предпринимает новые и новые				

	T
	попытки.
	Многочисленные отечественные научные разработки технологий с
	немалыми трудностями ищут пути коммерциализации. Ученые
	предлагают варианты коммерческого применения своих изобретений и
	годами пытаются продвинуть их на рынок. Одна из частых ошибок, это
	применение принципов управления, действенных в крупных
	компаниях, при создании стартапов.
	Чрезмерное внимание к продукту при его разработке приводит
	к напрасным тратам времени и денег. Инновационное
	предпринимательство предполагает параллельную работу над
	продуктом и с выявлением и формирование спроса на него.
1	Основные особенности инновационного предпринимательства.
	Структурные блоки бизнес-модели А. Остервальда.
	Бизнес-модели «длинный хвост», многосторонняя платформа,
	FREE и открытая бизнес-модель. Три фундаментальных форм бизнес-
	деятельности: бизнес, ориентированный на клиентов, бизнес,
	ориентированный на инновации, и бизнес, ориентированный на
	инфраструктуру. Смысл деятельности, ориентированной на клиентов,
	заключается в поиске потребителя и построении отношений с ним;
	смысл инновационной деятельности – разработка новых товаров и
	услуг; а ориентированной на инфраструктуру – построение и
	управление платформами для выполнения масштабных
	повторяющихся задач.  Девять полей бизнес-модели канвас. Правая и левая часть модели -
	<u> </u>
2	левая часть шаблона отвечает за деятельность, а правая – за ценность.
2	2. Выявление и верификация потребителя
	2.1. Понятие и формулировка ценностного предложения.
	I Imilitationia postitatilopolita talliopolitacilicia custico mononia more ci iri
	Причинами возникновения инновационной бизнес-модели могут быть:
	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не
	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые
	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или
	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнес-
	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное
	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и
	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.
2	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.  2. Выявление и верификация потребителя. 2.2. Потребительские
2	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.
2	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.  2. Выявление и верификация потребителя. 2.2. Потребительские
2	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.  2. Выявление и верификация потребителя. 2.2. Потребительские сегменты и каналы сбыта. Методы определения целевой аудитории и
2	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.  2. Выявление и верификация потребителя. 2.2. Потребительские сегменты и каналы сбыта. Методы определения целевой аудитории и потребительского сегмента. Составление и проведение проблемного и
2	<ol> <li>стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.</li> <li>Выявление и верификация потребителя. 2.2. Потребительские сегменты и каналы сбыта. Методы определения целевой аудитории и потребительского сегмента. Составление и проведение проблемного и решенческого интервью. Каналы сбыта — собственные и партнерские.</li> </ol>
2	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.  2. Выявление и верификация потребителя. 2.2. Потребительские сегменты и каналы сбыта. Методы определения целевой аудитории и потребительского сегмента. Составление и проведение проблемного и решенческого интервью. Каналы сбыта — собственные и партнерские. Основания для выбора каналов. Особенности продвижения продукта в
	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.  2. Выявление и верификация потребителя. 2.2. Потребительские сегменты и каналы сбыта. Методы определения целевой аудитории и потребительского сегмента. Составление и проведение проблемного и решенческого интервью. Каналы сбыта — собственные и партнерские. Основания для выбора каналов. Особенности продвижения продукта в разных каналах сбыта.
	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.  2. Выявление и верификация потребителя. 2.2. Потребительские сегменты и каналы сбыта. Методы определения целевой аудитории и потребительского сегмента. Составление и проведение проблемного и решенческого интервью. Каналы сбыта — собственные и партнерские. Основания для выбора каналов. Особенности продвижения продукта в разных каналах сбыта.  3. Актуальные и потенциальные ресурсы стартапа. 3.1
	1) стремление удовлетворить существующие на рынке, но никем не обслуживаемые потребности; 2) возможность вывести на рынок новые технологии, товары или услуги; 3) желание улучшить, разрушить или преобразовать существующий рынок с помощью лучшей бизнесмодели или 4) создать совершенно новый рынок. Ценностное предложение — формулировка преимуществ своего продукта и гипотезы о будущих потребителях.  2. Выявление и верификация потребителя. 2.2. Потребительские сегменты и каналы сбыта. Методы определения целевой аудитории и потребительского сегмента. Составление и проведение проблемного и решенческого интервью. Каналы сбыта — собственные и партнерские. Основания для выбора каналов. Особенности продвижения продукта в разных каналах сбыта.  3. Актуальные и потенциальные ресурсы стартапа. 3.1 Определение ключевых партнеров стартапа. Гибкая разработка —

	стартап, сочетающий развитие потребителей с гибкой разработкой;			
	разработка экономичных пользовательских интерфейсов сайтов			
	и интернет- и мобильных приложений для улучшения их			
	пользовательских характеристик и повышения эффективности			
	рекламы; привлечение фондов, стимулирующих инновации, в рамках			
	венчурного финансирования.			
3	3.2. Структура расходов. Методы определения расходов.			
	Постоянные и переменные издержки. Расходы на основные и			
	оборотные фонды. Персонал, сырье и материалы, перевозка и			
	хранение, лизинг и аренда, маркетинг и реклама, ремонт и			
	обслуживание, амортизация, прочие расходы. Налогообложение			
	инновационных компаний.			
3	Тема 3.3. Структура доходов стартапа. Модели монетизации			
	стартапов. Оплата по факту использования, подписка, аренда, лизинг,			
	брокерские проценты, лицензии, реклама, продажа активов. Юнит-			
	экономика, финансовая модель компании.			

## 4.3. Практические (семинарские) занятия Темы практических занятий и их трудоемкость приведены в таблице 5.

Таблица 5 – Практические занятия и их трудоемкость

	1	1,6			
	Темы практических занятий	Формы практических занятий	Трудоемкость, (час)	Из них практической подготовки, (час)	№ раздела дисцип лины
		Семест	p 7		
1	Новые стратегии	Групповая	2	2	1
	развития	дискуссия			
	предпринимательства				
2	Виды бизнес-моделей	Групповая	3	3	1
		дискуссия			
3	Формулировка	Решение	3	3	2
	ценностного	ситуационных			
	предложения	задач			
4	Выявление и	Игровое	3	3	2
	верификация	проектирование			
	потребителя				
5	Определение ключевых	Игровое	2	2	3
	партнеров стартапа	проектирование			
6	Определение	Решение кейса	2	2	3
	структуры расходов				
7	Определение	Решение кейса	2	2	3
	структуры доходов				
	Всего	)	17		

#### 4.4. Лабораторные занятия

Темы лабораторных занятий и их трудоемкость приведены в таблице 6.

Таблица 6 – Лабораторные занятия и их трудоемкость

			Из них	$N_{\underline{0}}$
$N_{\underline{0}}$	Наименование лабораторных работ	Трудоемкость,	практической	раздела
$\Pi/\Pi$	паименование лаоораторных раоот	(час)	подготовки,	дисцип
			(час)	ЛИНЫ
	Учебным планом не п	редусмотрено		
	Всего			

- 4.5. Курсовое проектирование/ выполнение курсовой работы Учебным планом не предусмотрено
- 4.6. Самостоятельная работа обучающихся Виды самостоятельной работы и ее трудоемкость приведены в таблице 7.

Таблица 7 – Виды самостоятельной работы и ее трудоемкость

<u> таолица / – Виды самостоятельной рабо</u>	ты и сс труд	цосмкость	
Вид самостоятельной работы	Всего, час	Семестр 7, час	
1	2	3	
Изучение теоретического материала дисциплины (TO)	2	26	
Курсовое проектирование (КП, КР)			
Расчетно-графические задания (РГЗ)			
Выполнение реферата (Р)			
Подготовка к текущему контролю успеваемости (ТКУ)	3	4	
Домашнее задание (ДЗ)			
Контрольные работы заочников (КРЗ)			
Подготовка к промежуточной аттестации (ПА)	3	8	
Всего:	8	38	

5. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю) Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся указаны в п.п. 7-11.

6. Перечень печатных и электронных учебных изданий Перечень печатных и электронных учебных изданий приведен в таблице 8.

Таблица 8 – Перечень печатных и электронных учебных изданий

Шифр	Библиографическая ссылка /	Количество
	URL адрес	экземпляров в
		библиотеке
		(кроме электронных
		экземпляров)

УДК 005.5	В.В. Окрепилов, Г.В. Гетманова	50
ББК	Организационно-управленческие	
65.290-2	инновации: учебное пособие – СПб.:	
	ГУАП, 2021, 83 с.	

# 7. Перечень электронных образовательных ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Перечень электронных образовательных ресурсов информационнотелекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины приведен в таблице 9.

Таблица 9 — Перечень электронных образовательных ресурсов информационнотелекоммуникационной сети «Интернет»

URL адрес	Наименование		
https://maginnov.ru/ru/zhurnal/arhiv/2020/	Журнал «Инновации»		
http://www.gks.ru/	Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации		
http://www.garant.ru/	Информационно-правовой портал		
https://old.asi.ru/projects/	Агентство стратегических инициатив. Проекты		
https://fasie.ru/	Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере		

#### 8. Перечень информационных технологий

8.1. Перечень программного обеспечения, используемого при осуществлении образовательного процесса по дисциплине.

Перечень используемого программного обеспечения представлен в таблице 10.

Таблица 10- Перечень программного обеспечения

№ п/п	Наименование
1	Microsoft Office Word
2	Microsoft Office Excel
3	Microsoft Office Power Point

8.2. Перечень информационно-справочных систем, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Перечень используемых информационно-справочных систем представлен в таблице 11.

Таблица 11- Перечень информационно-справочных систем

№ п/п	Наименование
	Не предусмотрено

#### 9. Материально-техническая база

Состав материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине, представлен в таблице12.

Таблица 12 – Состав материально-технической базы

<b>№</b> п/п	Наименование составной части материально-технической базы	Номер аудитории (при необходимости)
1	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного	
	типа – укомплектована специализированной (учебной)	
	мебелью, набором демонстрационного оборудования и	
	учебно-наглядными пособиями, обеспечивающими	
	тематические иллюстрации, соответствующие рабочим	
_	учебным программам дисциплин (модулей).	
2	Учебная аудитории для проведения практических занятий -	
	укомплектована специализированной мебелью, оснащено\а	
	компьютерной техникой с возможностью подключения к	
	сети «Интернет» и обеспечена доступом в электронную	
	информационно-образовательную среду ГУАП	
3	Помещение для самостоятельной работы – укомплектовано	
	специализированной (учебной) мебелью, оснащено	
	компьютерной техникой с возможностью подключения к	
	сети "Интернет" и обеспечено доступом в электронную	
	информационно-образовательную среду организации.	
4	Учебная аудитория для текущего контроля и	
	промежуточной аттестации - укомплектована	
	специализированной (учебной) мебелью, техническими	
	средствами обучения, служащими для представления	
	учебной информации.	

10. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации

10.1. Состав оценочных средствдля проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине приведен в таблице 13.

Таблица 13 – Состав оценочных средств для проведения промежуточной аттестации

Вид промежуточной аттестации	Перечень оценочных средств
Зачет	Список вопросов;
	Тесты.

10.2. В качестве критериев оценки уровня сформированности (освоения) компетенций обучающимися применяется 5-балльная шкала оценки сформированности компетенций, которая приведена в таблице 14. В течение семестра может использоваться 100-балльная шкала модульно-рейтинговой системы Университета, правила использования которой, установлены соответствующим локальным нормативным актом ГУАП.

Таблица 14 – Критерии оценки уровня сформированности компетенций

Оценка компетенции	Vanaveraniativisa ahamarananini waxaararaninii		
5-балльная шкала	Характеристика сформированных компетенций		
	<ul> <li>обучающийся глубоко и всесторонне усвоил программный материал;</li> </ul>		
	– уверенно, логично, последовательно и грамотно его излагает;		
«ОТЛИЧНО»	– опираясь на знания основной и дополнительной литературы,		
«зачтено»	тесно привязывает усвоенные научные положения с практической		
	деятельностью направления;		
	– умело обосновывает и аргументирует выдвигаемые им идеи;		
	– делает выводы и обобщения;		

Оценка компетенции	Vanageranyaryura ahanyurananuu w kayararyuuyi	
5-балльная шкала	Характеристика сформированных компетенций	
	<ul> <li>свободно владеет системой специализированных понятий.</li> </ul>	
«хорошо» «зачтено»	<ul> <li>обучающийся твердо усвоил программный материал, грамотно и по существу излагает его, опираясь на знания основной литературы;</li> <li>не допускает существенных неточностей;</li> <li>увязывает усвоенные знания с практической деятельностью направления;</li> <li>аргументирует научные положения;</li> <li>делает выводы и обобщения;</li> <li>владеет системой специализированных понятий.</li> </ul>	
«удовлетворительно» «зачтено»	<ul> <li>обучающийся усвоил только основной программный материал, по существу излагает его, опираясь на знания только основной литературы;</li> <li>допускает несущественные ошибки и неточности;</li> <li>испытывает затруднения в практическом применении знаний направления;</li> <li>слабо аргументирует научные положения;</li> <li>затрудняется в формулировании выводов и обобщений;</li> <li>частично владеет системой специализированных понятий.</li> </ul>	
«неудовлетворительно» «не зачтено»	<ul> <li>обучающийся не усвоил значительной части программного материала;</li> <li>допускает существенные ошибки и неточности при рассмотрении проблем в конкретном направлении;</li> <li>испытывает трудности в практическом применении знаний;</li> <li>не может аргументировать научные положения;</li> <li>не формулирует выводов и обобщений.</li> </ul>	

10.3. Типовые контрольные задания или иные материалы. Вопросы (задачи) для экзамена представлены в таблице 15.

## Таблица 15 – Вопросы (задачи) для экзамена

№ п/п	Перечень вопросов (задач) для экзамена	Код индикатора
	Учебным планом не предусмотрено	

Вопросы (задачи) для зачета / дифф. зачета представлены в таблице 16. Таблица 16 — Вопросы (задачи) для зачета / дифф. зачета

No		Код
П/П	Перечень вопросов (задач) для зачета / дифф. зачета	индикат
11/11		opa
1	Назовите основные особенности инновационного	ПК-2.3.1
	предпринимательства	
2	Назовите особенности управления инновационными разработками	ПК-2.3.1
	в крупных компаниях и малом бизнесе	
3	Определите основные экономические предпосылки разработки	ПК-2.3.1
	инновационного продукта	
4	Определите основные экономические предпосылки разработки	ПК-2.3.1
	инновационной технологии	

5	Дайте характеристику понятия «бизнес-модель»	ПК-2.3.1
6	Определите основные требования к формулировке ценностного	ПК-2.У.1
	предложения	
7	Опишите связь блоков модели А. Остервальдера друг с другом	ПК-2.У.1
8	Дайте определение продукта и его основных характеристик	ПК-2.У.1
9	Охарактеризуйте порядок работы над бизнес-моделью А.	ПК-2.В.1
	Остервальдера	
10	Назовите особенности MVP, порядок разработки и оформления его технической документации	ПК-7.3.1
11	Назовите особенности прототипа нового продукта, порядок	ПК-7.3.1
	разработки и оформления технической документации	
12	Назовите основные каналы продвижения нового продукта	ПК-7.3.1
13	Назовите группы ключевых партнеров стартапа	ПК-7.3.1
14	Проведите презентацию концепции нового продукта или услуги	ПК-2.3.1
	методом «элевейтор спич»	
15	Дайте понятие команда стартапа, основных принципов ее	ПК-7.У.1
	формирования.	
16	Выявите оптимальную модель монетизации, сформируйте	ПК-7.У.1
	финансовую модель и потоки доходов	
17	Определите структуру издержек, необходимых для разработки и	ПК-2.В.1
	производства нового продукта	
18	Проведите оценку объема рынка для выбранного инновационного	ПК-2.В.1
	продукта	
19	Проведите оценку уровня технической готовности продукта	ПК-2.3.1
20	Составьте карту ценности и профиль потребителя	
21	Выделите целевые группы клиентов для выбранного инновационного продукта	ПК-7.У.1
22	Проведите сегментирование на рынках В2В и/или В2С для	ПК-7.У.1
	выбранного инновационного продукта	
23	Постройте стратегическую канву для выбранного инновационного	ПК-7.У.1
	продукта	
24	Продемонстрируйте, как можно найти новые решения для развития	ПК-7.У.1
	продукта, используя метод «морфологического ящика»	
25	Назовите основные российские ресурсы информации о	ПК-7.В.1
	технологических инновациях	
26	Охарактеризуйте метод «морфологического ящика»	ПК-7.В.1
27	Дайте определение прототипа и MVP. В чем их сходство и	ПК-7.В.1
	отличие?	
28	Определите понятия объемов рынка SAM, SOM, TAM.	ПК-7.В.1
29	Охарактеризуйте методы управления качеством при разработке	ПК-7.В.1
0.0	инновационной продукции	
30	Составьте план мероприятий по повышению качества управления	ПК-7.В.1
	ресурсами организации	

Перечень тем для курсового проектирования/выполнения курсовой работы представлены в таблице 17. Таблица 17 — Перечень тем для курсового проектирования/выполнения курсовой работы

№ п/п	Примерный перечень тем для курсового проектирования/выполнения курсовой работы
Учебным планом не предусмотрено	

Вопросы для проведения промежуточной аттестации в виде тестирования представлены в таблице 18.

Таблица 18 – Примерный перечень вопросов для тестов

ПК-7.У.1 уметь проводить опросы экспертов и анализировать полученные сведения ПК-7.В.1 владеть изучением целевой аудитории документа, выяснение ее задач, потребностей в информации, уровня подготовки

<b>№</b> π/π	Примерный перечень вопросов для тестов	Код индикат ора
1	Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа Какой из этапов не входит в HADI-цикл проверки гипотезы при разработке нового продукта? гипотеза моделирование действие анализ данных выводы	ПК-2.3.1
2	Прочитайте текст, выберите правильные варианты ответа и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответов Отметить верные утверждения: Целью инновационной политики государства является оптимизация налогообложения. Технология двойного назначения — технология, применяемая как для производства продукции гражданского назначения, так и военной продукции. Одним из основных методов реализации инновационной продукции государства является совершенствование налоговой системы. Инновационный проект — это проект вложения инвестиций в ценовую и финансовую политику.	ПК-2.3.1
3	Прочитайте текст и установите соответствие. К каждой позиции, данной в левом столбце, подберите соответствующую позицию в правом столбце В левом столбце указаны признаки классификации технологий. Обозначьте, по какому признаку выделена та или иная технология. отрасль применения механизированные уровень новизны энергоемкие уровень автоматизации новые в мире расход ресурсов промышленные	ПК-2.У.1
4	Прочитайте текст и установите последовательность. Запишите соответствующую последовательность букв слева направо. Установите последовательность этапов разработки нового продукта.	ПК-2.У.1

1
1
1
1
1
1
1

9	Прочитайте текст, выберите правильные варианты ответа и	ПК-7.В.1
	запишите аргументы, обосновывающие выбор ответов	
	К основным требованиям к формулировке ценностного предложения	
	относятся:	
	содержит рекламный слоган компании	
	объясняет, что получат клиенты	
	сообщает технические параметры нового продукта	
	выделяет продукт или услугу на фоне конкурентов	
10	Прочитайте текст и запишите развернутый обоснованный ответ.	ПК-7.У.1
	Инициация проекта часто завершается собранием коллектива,	
	которому данный проект презентуется. Какие основные вопросы	
	нужно осветить во время данной презентации?	

Примечание: Система оценивания тестовых заданий:

- 1 тип) Задание комбинированного типа с выбором одного верного ответа из четырех предложенных и обоснованием выбора считается верным, если правильно указана цифра и приведены конкретные аргументы, используемые при выборе ответа. Полное совпадение с верным ответом оценивается 1 баллом, неверный ответ или его отсутствие 0 баллов.
- 2 тип) Задание комбинированного типа с выбором нескольких вариантов ответа из предложенных и развернутым обоснованием выбора считается верным, если правильно указаны цифры и приведены конкретные аргументы, используемые при выборе ответов. Полное совпадение с верным ответом оценивается 1 баллом, если допущены ошибки или ответ отсутствует 0 баллов.
- 3 тип) Задание закрытого типа на установление соответствия считается верным, если установлены все соответствия (позиции из одного столбца верно сопоставлены с позициями другого столбца). Полное совпадение с верным ответом оценивается 1 баллом, неверный ответ или его отсутствие 0 баллов.
- 4 тип) Задание закрытого типа на установление последовательности считается верным, если правильно указана вся последовательность цифр. Полное совпадение с верным ответом оценивается 1 баллом, если допущены ошибки или ответ отсутствует 0 баллов.
- 5 тип) Задание открытого типа с развернутым ответом считается верным, если ответ совпадает с эталонным по содержанию и полноте. Правильный ответ за задание оценивается в 3 балла, если допущена одна ошибка  $\setminus$  неточность  $\setminus$  ответ правильный, но неполный 1 балл, если допущено более 1 ошибки  $\setminus$  ответ неправильный  $\setminus$  ответ отсутствует 0 баллов.

Перечень тем контрольных работ по дисциплине обучающихся заочной формы обучения, представлены в таблице 19.

Таблица 19 – Перечень контрольных работ

№ п/п	Перечень контрольных работ	
	Не предусмотрено	

1.1. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания индикаторов, характеризующих этапы формирования компетенций, содержатся в локальных нормативных актах ГУАП, регламентирующих порядок и процедуру проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся ГУАП.

2. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины 11.1 Методические указания для обучающихся по освоению лекционного материала.

Основное назначение лекционного материала – логически стройное, системное, глубокое и ясное изложение учебного материала. Назначение современной лекции в рамках дисциплины не в том, чтобы получить всю информацию по теме, а в освоении фундаментальных проблем дисциплины, методов научного познания, новейших достижений научной мысли. В учебном процессе лекция выполняет методологическую, организационную и информационную функции. Лекция раскрывает понятийный аппарат конкретной области знания, её проблемы, дает цельное представление о дисциплине, показывает взаимосвязь с другими дисциплинами.

#### Планируемые результаты при освоении обучающимися лекционного материала:

- получение современных, целостных, взаимосвязанных знаний, уровень которых определяется целевой установкой к каждой конкретной теме;
- получение опыта творческой работы совместно с преподавателем;
- развитие профессионально-деловых качеств, любви к предмету и самостоятельного творческого мышления.
- появление необходимого интереса, необходимого для самостоятельной работы;
- получение знаний о современном уровне развития науки и техники и о прогнозе их развития на ближайшие годы;
- научиться методически обрабатывать материал (выделять главные мысли и положения, приходить к конкретным выводам, повторять их в различных формулировках);
- получение точного понимания всех необходимых терминов и понятий.

Лекционный материал может сопровождаться демонстрацией слайдов и использованием раздаточного материала при проведении коротких дискуссий об особенностях применения отдельных тематик по дисциплине.

- <u>Структура предоставления лекционного материала (в соответствии с разделам</u> (табл.3) и темам (табл.4)):
- введение, характеризующее предпосылки исследования и генезис рассматриваемого лекционного материала;
- анализ существующих отечественных и зарубежных подходов к исследованию вопросов лекционного материала;
- основное содержание лекционного материала, обоснованное теоретикометодологическими и практическими аспектами изучения рассматриваемых вопросов;
- дискуссии, отображающие формирование критического мышления у студентов;
- заключение, включающее основные теоретические и практические результаты рассмотренных вопросов.
- 11.2 Методические указания для обучающихся по прохождению практических занятий Практическое занятие является одной из основных форм организации учебного процесса, заключающаяся в выполнении обучающимися под руководством преподавателя комплекса учебных заданий с целью усвоения научно-теоретических основ учебной дисциплины, приобретения умений и навыков, опыта творческой деятельности.

Целью практического занятия для обучающегося является привитие обучающимся умений и навыков практической деятельности по изучаемой дисциплине.

Планируемые результаты при освоении обучающимся практических занятий:

– закрепление, углубление, расширение и детализация знаний при решении конкретных задач;

- развитие познавательных способностей, самостоятельности мышления, творческой активности;
- овладение новыми методами и методиками изучения конкретной учебной дисциплины;
- выработка способности логического осмысления полученных знаний для выполнения заданий;
- обеспечение рационального сочетания коллективной и индивидуальной форм обучения.

#### Требования к проведению практических занятий

Задание к выполнению практического занятия выдается преподавателем за неделю до занятия или непосредственно на занятие в соответствии с планом. Темы практических занятий приведены в табл. 5 данной программы.

Выполнение практического задания различных этапов, в зависимости от его формы. Например, если практическое занятие проводится в форме групповой дискуссии, то студентам заранее даются вопросы для подготовки. В случае тренинга, задания выдаются непосредственно на занятие. Если занятие проводится в форме решения практических задач, то выполнение потребует формирования отчета и его защиту.

#### Требования к оформлению отчета о практической работе

Титульный лист отчета должен соответствовать шаблону, приведенному в секторе нормативной документации ГУАП <a href="https://guap.ru/standart/doc">https://guap.ru/standart/doc</a>

Оформление основной части отчета должно быть оформлено в соответствии с ГОСТ 7.32-2017. Требования приведены в секторе нормативной документации ГУАП <a href="https://guap.ru/standart/doc">https://guap.ru/standart/doc</a>

При формировании списка источников студентам необходимо руководствоваться требованиями стандарта ГОСТ 7.0.100-2018. Примеры оформления списка источников приведены в секторе нормативной документации ГУАП. <a href="https://guap.ru/standart/doc">https://guap.ru/standart/doc</a>

11.3 Методические указания для обучающихся по прохождению самостоятельной работы В ходе выполнения самостоятельной работы, обучающийся выполняет работу по заданию и при методическом руководстве преподавателя, но без его непосредственного участия. Для обучающихся по заочной форме обучения, самостоятельная работа может включать в себя контрольную работу.

В процессе выполнения самостоятельной работы, у обучающегося формируется целесообразное планирование рабочего времени, которое позволяет им развивать умения и навыки в усвоении и систематизации приобретаемых знаний, обеспечивает высокий уровень успеваемости в период обучения, помогает получить навыки повышения профессионального уровня.

Методическими материалами, направляющими самостоятельную работу обучающихся являются:

- учебно-методический материал по дисциплине;
- методические указания по выполнению контрольных работ (для обучающихся по заочной форме обучения).

Самостоятельная работа по выбору студентов может быть связана с подготовкой и участием в мероприятиях организаций - партнеров ГУАПа. В рамках изучения

дисциплины «Стратегия управления производственной деятельностью» это может быть:

- а) участие в чемпионате World Skills по компетенции «Технологическое предпринимательство». Во время дополнительных занятий при подготовке к чемпионату студенты изучают все этапы работы над инновационным продуктом. Сам продукт, в отличие от лабораторных занятий по курсу, задается организаторами чемпионата, а не выбирается самими студентами. Студенты узнают, над каким продуктом им придется работать только в первый день мероприятия. Участие в чемпионате добровольное, но остальные студенты группы знакомятся с полученным опытом во время практического занятия;
- б) участие в школе Университета 2035 по программе «От идеи к прототипу». Школа представляет собой заочные курсы, ориентированные на развитие студенческого инновационного предпринимательства. Студенты могут выступить с инициативной разработкой или взяться за заказной проект, список которых предлагает Университет 2035.

Курсы предполагают групповую работу студентов с наставником в очном и удаленном формате (платформы zoom, Яндекс Телемост и Moodle), а так же удаленные консультации с экспертами на портале университета и в Discord и участие в отчетных мероприятиях университета 2035. Для успешного прохождения курса студенты должны сформировать инструмент для групповой работы и освоить программу визуализации прототипа по собственному выбору. В команде работают студенты различных направлений подготовки. Оба варианта самостоятельной работы в случае ее успешного выполнения подтверждаются сертификатами участников или победителей. Победители внутри вузовского чемпионата принимают участие в национальном конкурсе World Skills.

- в) У студентов есть возможность работать над проектами в Инженерной школе ГУАП в малых группах для решения реальных промышленных задач. Инженерная школа сотрудничает с компаниями, ведущими разработки современных высокотехнологичных продуктов, и позволяет студентам принять участие во внедрении новых технологических решений на предприятиях.
- г) Ежегодно в ГУАП походит Международная студенческая научная конференция. В рамках самостоятельной работы студент может подготовить научною статью для публикации в сборнике.
- 11.4 Методические указания для обучающихся по прохождению текущего контроля успеваемости.

Текущий контроль успеваемости предусматривает контроль качества знаний обучающихся, осуществляемого в течение семестра с целью оценивания хода освоения дисциплины. Контроль проводится с помощью тестирования и оценки отчетов о практической работе — 8 шт. - тестирования по материалам лекции в среде LMS.

11.5 Методические указания для обучающихся по прохождению промежуточной аттестации.

Промежуточная аттестация обучающихся предусматривает оценивание промежуточных и окончательных результатов обучения по дисциплине. Она включает в себя:

— зачет — это форма оценки знаний, полученных обучающимся в ходе изучения учебной дисциплины в целом или промежуточная (по окончании семестра) оценка знаний обучающимся по отдельным разделам дисциплины с аттестационной оценкой «зачтено» или «не зачтено».

В течение семестра для допуска к зачету студенту необходимо сдать не менее 50% не менее 50% практических работ, выполнить тестирования в среде LMS не ниже оценки "удовлетворительно". Далее студент допускается к собеседованию или итоговому тестированию на зачете. Для текущего контроля успеваемости используются тесты, приведенные в таблице 18.

Система оценок при проведении текущего контроля и промежуточной аттестации осуществляется в соответствии с руководящим документом организации РДО ГУАП. СМК 3.76 «Положение о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации студентов и аспирантов, обучающихся по образовательным программам высшего образования в ГУАП» https://docs.guap.ru/smk/3.76.pdf.

## Лист внесения изменений в рабочую программу дисциплины

Дата внесения изменений и дополнений. Подпись внесшего изменения	Содержание изменений и дополнений	Дата и № протокола заседания кафедры	Подпись зав. кафедрой