

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
Ивангородский гуманитарно-технический институт (филиал)
федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего
образования
"Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического
приборостроения"

Кафедра № 1

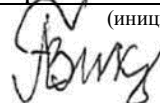
УТВЕРЖДАЮ
Руководитель образовательной программы

Ст.преподаватель

(должность, уч. степень, звание)

А.В. Гаврилова

(инициалы, фамилия)



(подпись)

« 25 » февраля 2026 г

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

«Технологическое предпринимательство»
(Наименование дисциплины)

Код направления подготовки/ специальности	38.05.02
Наименование направления подготовки/ специальности	Таможенное дело
Наименование направленности/ специализации	Правоохранительная деятельность
Форма обучения	заочная
Год приема	2026

Лист согласования рабочей программы дисциплины

Программу составил (а)

старший преподаватель
(должность, уч. степень, звание)


10.02.2026
(подпись, дата)

Е.М.Курочкина
(инициалы, фамилия)

Программа одобрена на заседании кафедры № 1

« 10 » февраля 2026г, протокол № 6

Заведующий кафедрой № 1

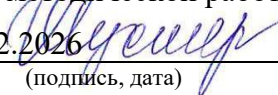
д.ю.н., проф.
(уч. степень, звание)


10.02.2026
(подпись, дата)

В.М. Чибинёв
(инициалы, фамилия)

Заместитель директора ИФ ГУАП по методической работе

Зам.директора
(должность, уч. степень, звание)


10.02.2026
(подпись, дата)

Н.В.Шустер
(инициалы, фамилия)

Аннотация

Дисциплина «Технологическое предпринимательство» входит в образовательную программу высшего образования – программу специалитета по направлению подготовки/специальности 38.05.02 «Таможенное дело» направленности/специализации «Правоохранительная деятельность». Дисциплина реализуется кафедрой «№1».

Дисциплина нацелена на формирование у выпускника следующих компетенций:

ПК-14 «Технологическое предпринимательство»

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с формированием компетенций и навыков по созданию технологического решения, его коммерциализации, на основании данных о потребностях потенциальных потребителей и управлению технологическими стартапами и инновационными проектами.

Преподавание дисциплины предусматривает следующие формы организации учебного процесса: лекции, практические занятия, самостоятельная работа обучающегося.

Программой дисциплины предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль успеваемости, промежуточная аттестация в форме экзамена (4 семестр).

Общая трудоемкость освоения дисциплины составляет 3 зачетных единицы, 108 часов.

Язык обучения по дисциплине «русский»

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине

1.1. Цели преподавания дисциплины

Целью реализации программы является повышение профессионального уровня в области Технологического предпринимательства. Программа нацелена на формирование предпринимательского мышления, совершенствование компетенций и навыков по разработке технологического решения на основании данных о потребностях потенциальных потребителей, полученных путем проведения проблемных интервью и поиска данных о рынке из открытых источников, подготовку самостоятельного выступления на конкурсах различной сложности, в том числе участие в чемпионатах по стандартам АРПиН, а также участие в акселерационных программах вуза.

1.2. Дисциплина входит в состав части, формируемой участниками образовательных отношений, образовательной программы высшего образования (далее – ОП ВО).

1.3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения ОП ВО.

В результате изучения дисциплины обучающийся должен обладать следующими компетенциями или их частями. Компетенции и индикаторы их достижения приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Перечень компетенций и индикаторов их достижения

Категория (группа) компетенции	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции
Профессиональные компетенции	ПК-14 Технологическое предпринимательство	ПК-14.3.1 знать базовые понятия о рынке: спрос и предложение, цена, виды затрат; характерные черты предпринимательства; способы анализа и оценки информации из различных источников; Unit-экономика продукта; современные технологии (AI, AR, VR, дро-ны, цифровые двойники, IoT, 3D-прототипирование и т.д.): какие задачи решают, сферы применения, связь с технологиями прошлого; подходы, используемые в бизнес-анализе ПК-14.У.1 уметь делать оценку объемов рынка; формулировать рыночные гипотезы; определять свою целевую аудиторию (ЦА) и объем рынка на основе данных из проблемных интервью и других типов переговоров; работать в условиях постоянно меняющейся обстановки; рассчитывать себестоимость, цену, маржинальность продукта/технического решения; создавать версии минимального работоспособного продукта (MVP) с базовым функционалом; формулировать уникальные торговые предложения (УТП); оформлять результаты планирования, представлять этапы реализации проекта и результаты своей работы в требуемом виде; обосновывать и применять подходы, используемые в бизнес-анализе ПК-14.В.1 владеть навыками расчета unit-экономики; работы с современными

		текстовыми и графическими редакторами с целью письменной коммуникации; формирования маркетинговой стратегии организации; иметь опыт деятельности работы в команде; в проведении проблемных интервью; краткой презентации результатов своей деятельности (до 5 минут)
--	--	--

2. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина может базироваться на знаниях, ранее приобретенных обучающимися при изучении следующих дисциплин:

- «Основы проектной деятельности»,
- «Правовые основы профессиональной деятельности»,
- «Менеджмент».

Знания, полученные при изучении материала данной дисциплины, имеют как самостоятельное значение, так и могут использоваться при изучении других дисциплин:

- «Управление организациями (предприятиями)»,
- «Оценка рисков».

3. Объем и трудоемкость дисциплины

Данные об общем объеме дисциплины, трудоемкости отдельных видов учебной работы по дисциплине (и распределение этой трудоемкости по семестрам) представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Объем и трудоемкость дисциплины

Вид учебной работы	Всего	Трудоемкость по семестрам
		№4
1	2	3
Общая трудоемкость дисциплины, ЗЕ/ (час)	3/ 108	3/ 108
Из них часов практической подготовки	8	8
Аудиторные занятия, всего час.	14	14
в том числе:		
лекции (Л), (час)	6	6
практические/семинарские занятия (ПЗ), (час)	8	8
лабораторные работы (ЛР), (час)		
курсовой проект (работа) (КП, КР), (час)		
экзамен, (час)	9	9
Самостоятельная работа, всего (час)	85	85
Вид промежуточной аттестации: зачет, дифф. зачет, экзамен (Зачет, Дифф. зач, Экз.)	Экз.,	Экз.,

4. Содержание дисциплины

4.1. Распределение трудоемкости дисциплины по разделам и видам занятий.

Разделы, темы дисциплины и их трудоемкость приведены в таблице 3.

Таблица 3 – Разделы, темы дисциплины, их трудоемкость

Разделы, темы дисциплины	Лекции (час)	ПЗ (СЗ) (час)	ЛР (час)	КП/КР (час)	СР (час)
Семестр 4					
Введение в дисциплину.	1				1

Раздел 1. ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО И ИННОВАЦИИ Тема 1. Предпринимательство и технологическое предпринимательство. История появления предпринимательства в стране. Виды предпринимательства. Технологическое предпринимательство: особенности и преимущества. Роль предпринимательства в экономике. Примеры успешных технологических стартапов. Тема 2. Инновации и инновационный процесс. Понятие инноваций: виды и классификация. Этапы инновационного процесса. Роль исследований и разработок в инновациях. Примеры успешных инновационных решений. Препятствия на пути к инновациям. Инновации и наука. Тема 3. Формирование и развитие команды. Значение команды для успеха в проекте. Этапы формирования команды (подбор, адаптация, развитие). Роли в команде: лидерство и распределение обязанностей. Методы повышения командной эффективности. Управление конфликтами в команде. Тема 4. Разработка и реализация предпринимательской инициативы. Генерация идей и их оценка. Создание бизнес-модели. Разработка бизнес-плана. Стратегии запуска и реализации инициативы. Оценка рисков и управление ими.	2	2			33
Раздел 2. ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА. Тема 5. Маркетинг. Оценка рынка. Основы маркетинга: концепции и стратегии. Маркетинговые исследования: этапы, классификация методов, особенности. Оценка рынка: сегментация целевой аудитории. Позиционирование продукта на рынке. Оценка конкурентной среды. Тема 6. Разработка продукта. Этапы разработки продукта: от идеи до прототипа. Методы разработки продукта. ТРИЗ. Теория ограничений. Жизненный цикл продукта. Тема 7. Выведение продукта на рынок. Концепция Customer Development. Потребность: стадии, барьеры.	2	5			41
Раздел 3. НИОКР Тема 8. Коммерциализация научных разработок. Понятие коммерциализации и её значимость. Процесс трансформации научных идей в коммерческие продукты. Открытые инновации. Процесс сотрудничества с научными учреждениями и университетами. Примеры успешной коммерциализации научных разработок.	1	1			10
Итого в семестре:	6	8			85
Итого	6	8	0	0	85

Практическая подготовка заключается в непосредственном выполнении обучающимися определенных трудовых функций, связанных с будущей профессиональной деятельностью.

4.2. Содержание разделов и тем лекционных занятий.

Содержание разделов и тем лекционных занятий приведено в таблице 4.

Таблица 4 – Содержание разделов и тем лекционного цикла

Номер раздела	Название и содержание разделов и тем лекционных занятий
Введение в дисциплину.	История появления и развития компетенции “Технологическое предпринимательство”. Техническое описание компетенции. Конкурсное задание. Содержание и особенности компетенции. Основные этапы становления компетенции и развитие материально-технической базы. Расширение теоретических вопросов компетенции в рамках учебной дисциплины. Концепция задания на практико-ориентированном экзамене.
1	Раздел 1. ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО И ИННОВАЦИИ Тема 1. Предпринимательство и технологическое предпринимательство. История появления предпринимательства в стране. Виды предпринимательства. Технологическое предпринимательство: особенности и преимущества. Роль предпринимательства в экономике. Примеры успешных технологических стартапов. Тема 2. Инновации и инновационный процесс. Понятие инноваций: виды и классификация. Этапы инновационного процесса. Роль исследований и разработок в инновациях. Примеры успешных инновационных решений. Препятствия на пути к инновациям. Инновации и наука. Тема 3. Формирование и развитие команды. Значение команды для успеха в проекте. Этапы формирования команды (подбор, адаптация, развитие). Роли в команде: лидерство и распределение обязанностей. Методы повышения командной эффективности. Управление конфликтами в команде. Тема 4. Разработка и реализация предпринимательской инициативы. Генерация идей и их оценка. Создание бизнес-модели. Разработка бизнес-плана. Стратегии запуска и реализации инициативы. Оценка рисков и управление ими.
2	Раздел 2. ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА. Тема 5. Маркетинг. Оценка рынка. Основы маркетинга: концепции и стратегии. Маркетинговые исследования: этапы, классификация методов, особенности. Оценка рынка: сегментация целевой аудитории. Позиционирование продукта на рынке. Оценка конкурентной среды. Тема 6. Разработка продукта. Этапы разработки продукта: от идеи до прототипа. Методы разработки продукта. ТРИЗ. Теория ограничений. Жизненный цикл продукта. Тема 7. Выведение продукта на рынок. Концепция Customer Development. Потребность: стадии, барьеры.
3	Раздел 3. НИОКР

	Тема 8. Коммерциализация научных разработок. Понятие коммерциализации и её значимость. Процесс трансформации научных идей в коммерческие продукты. Открытые инновации. Процесс сотрудничества с научными учреждениями и университетами. Примеры успешной коммерциализации научных разработок
--	--

4.3. Практические (семинарские) занятия

Темы практических занятий и их трудоемкость приведены в таблице 5.

Таблица 5 – Практические занятия и их трудоемкость

№ п/п	Темы практических занятий	Формы практических занятий	Трудоемкость, (час)	Из них практической подготовки, (час)	№ раздела дисциплины
Семестр 4					
1	Выбор идеи. Формирование команды	Кейс	1	1	1
2	Составление плана проведения проблемных интервью; формулировка гипотез; фиксация результатов в требуемой форме	Кейс	1	1	2
3	Анализ и оценка рынка	Кейс	1	1	2
4	Финансовая модель	Кейс	1	1	2
5	MVP. От идеи к продукту	Кейс	1	1	2
6	Расчет планового значения маржинальности	Кейс	1	1	2
7	Подготовка рекламного поста, презентации технического решения и коммерческого предложения	Кейс	1	1	2
8	Защита итоговой презентации	Моделирование реальных условий	1	1	2
Всего			8	8	

4.4. Лабораторные занятия

Темы лабораторных занятий и их трудоемкость приведены в таблице 6.

Таблица 6 – Лабораторные занятия и их трудоемкость

№ п/п	Наименование лабораторных работ	Трудоемкость, (час)	Из них практической подготовки, (час)	№ раздела дисциплины
Учебным планом не предусмотрено				
Всего				

4.5. Выполнение курсового проекта/ курсовой работы

Учебным планом не предусмотрено

4.6. Самостоятельная работа обучающихся

Виды самостоятельной работы и ее трудоемкость приведены в таблице 7.

Таблица 7 – Виды самостоятельной работы и ее трудоемкость

Вид самостоятельной работы	Всего, час	Семестр 4, час
1	2	3
Изучение теоретического материала дисциплины (ТО)	28	28
Расчетно-графические задания (РГЗ)	6	6
Подготовка к текущему контролю успеваемости (ТКУ)	8	8
Домашнее задание (ДЗ)	6	6
Контрольные работы заочников (КРЗ)	20	20
Подготовка к промежуточной аттестации (ПА)	17	17
Всего:	85	85

5. Перечень учебно-методического обеспечения

для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся указаны в п.п. разделов 6-11.

6. Перечень печатных и электронных учебных изданий

Перечень печатных и электронных учебных изданий приведен в таблице 8.

Таблица 8– Перечень печатных и электронных учебных изданий

Шифр/ URL адрес	Библиографическая ссылка	Количество экземпляров в библиотеке (кроме электронных экземпляров)
	Бланк, С. М. Стартап: Настольная книга основателя / Бланк С.М., Дорф Б., - 3-е изд. - Москва: Альпина Пабл., 2016. - 616 с.: ISBN 978-5-9614-5027-9. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/924002 Фитцпатрик, Р. Спроси маму: Как общаться с клиентами и подтвердить правоту своей бизнес-идеи, если все кругом врут: практическое руководство / Р. Фитцпатрик. - Москва : Альпина Паблишер, 2017. – 155 с. - ISBN 978-5-9614-6177-0. Текст: электронный. – URL: https://znanium.ru/catalog/product/2136672 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке. Блэнд, Д. Тестирование бизнес-идей / Дэвид Блэнд, Алекс Остервальдер; пер. с англ. - Москва : Альпина Паблишер, 2020. - 354 с. - ISBN 978-5-9614-3658-7. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1222476 Рис, Э. Бизнес с нуля: Метод Lean Startup для быстрого тестирования идей и выбора бизнес-модели / Э. Рис; Пер. с англ. А. Стативки. - 5-е изд. - Москва :Альпина Пабл., 2016. - 253 с. (Переплёт,с/о)ISBN 978-5-	

	9614-5401-7. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/768886 Андрейчиков, А. В. Интеллектуальные цифровые технологии концептуального проектирования инженерных решений : учебник / А.В. Андрейчиков, О.Н. Андрейчикова. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 511 с. + Доп. материалы [Электронный ресурс]. — (Высшее образование: Магистратура). — DOI 10.12737/textbook_5cde57b7228885.60898513. - ISBN 978-5-16-014884-7. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1964976 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке. Петров, В. М. Простейшие приемы изобретательства : практическое пособие / В. М. Петров. - 4-е изд., исправленное и дополненное. - Москва: СОЛОН-ПРЕСС, 2021. - 134 с. - (Серия «Библиотека создания инноваций». ТРИЗ от А до Я). - ISBN 978-5-91359-322-1. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.ru/catalog/product/2185098 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке. Петров, В. Простейшие приемы изобретательства: Практическое пособие / Петров В. - Москва: СОЛОН-Пр., 2017. - 134 с. - (Библиотека создания инноваций) ISBN 978-5-91359-200-2. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/910730 Шпаковский, Н. А. ТРИЗ. Анализ технической информации и генерация новых идей: учебное пособие / Н. А. Шпаковский. — 2-е изд., стер. — Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2023. — 264 с. — (Высшее образование). - ISBN 978-5-00091-784-8. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/2050526 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке. Альтшуллер, Г. С. Найти идею: Введение в ТРИЗ - теорию решения изобретательских задач : пособие / Г. С. Альтшуллер. - 9-е изд. — Москва: Альпина Пабли., 2016. - 402 с. - ISBN 978-5-9614-5558-8. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/915077 Чулыгин, О. Тише! Говорит клиент: Как глубинные интервью помогают решать задачи бизнеса: практическое руководство / О. Чулыгин. - Москва: Альпина ПРО, 2021. - 232 с. - ISBN 978-5-907470-13-2. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.ru/catalog/product/2138138 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке. Шустов, М. А. Методические основы инженерно-технического творчества: монография / М.А. Шустов. — Москва: ИНФРА-М, 2022. - 128 с. — (Научная мысль). — www.dx.doi.org/10.12737/5041. – ISBN 978-5-16-009927-9. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1852219 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке Предпринимательство: учебник / под ред. докт. экон. наук, проф. И. К. Ларионова. - 6-е изд.. - Москва: Дашков и К, 2022. - 190 с. - ISBN 978-	
--	--	--

5-394-05072-5. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/2083921 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке. Борискова, Л. А. Управление разработкой и внедрением нового продукта: учебное пособие / Л. А. Борискова, О. В. Глебова, И. Б. Гусева. — Москва: ИНФРА-М, 2020. — 272 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). - ISBN 978-5-16-011407-1. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1085289 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке. Развитие предпринимательства: инновации, технологии, инвестиции: монография / под общ. ред. М. А. Эскиндарова. - 4-е изд. - Москва: Дашков и К, 2023. - 352 с. - ISBN 978-5-394-05256-9. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/2084162 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке. Концепция эффективного предпринимательства в сфере новых решений, проектов и гипотез : монография / под общ. ред. президента Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, д.э.н., проф. М. А. Эскиндарова. - 4-е изд. - Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2023. - 641 с. - ISBN 978-5-394-05215-6. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/2082984 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке. Шпаковский, Н. А. ОТСМ-ТРИЗ: подходы и практика применения: учебное пособие / Н.А. Шпаковский. — Москва: ИНФРА-М, 2023. — 504 с. — (Высшее образование: Специалитет). — DOI 10.12737/textbook_5b436ed74f79c4.85507487. - ISBN 978-5-16-013105-4. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1995377 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке. Глухих, П. Л. Технологическое предпринимательство: учебное пособие / П.Л. Глухих. — Москва: ИНФРА-М, 2025. — 316 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — DOI 10.12737/1083294. - ISBN 978-5-16-020452-9. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.ru/catalog/product/2174465 (дата обращения: 06.05.2026). – Режим доступа: по подписке.	
---	--

7. Перечень электронных образовательных ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Перечень электронных образовательных ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины приведен в таблице 9.

Таблица 9 – Перечень электронных образовательных ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

URL адрес	Наименование
https://worldskills.ru	Основной портал Агентства развития профессий и навыков

https://rb.ru/opinion/market-capacity/	4 главных показателя для оценки вашего рынка
https://vc.ru/finance/48822-gayd-razobratsya-v-yunitekonomike-za-odin-den	Гайд: разобраться в юнит-экономике за один день
https://habr.com/ru/post/446448/	Правила проведения проблемных интервью для выявления потребностей потребителей

8. Перечень информационных технологий

8.1. Перечень программного обеспечения, используемого при осуществлении образовательного процесса по дисциплине.

Перечень используемого программного обеспечения представлен в таблице 10.

Таблица 10– Перечень программного обеспечения

№ п/п	Наименование
1.	Microsoft Office Professional Plus 2010/13/16/19, Microsoft Windows 7/8/10 Professional 1 (Договор № 51656 от 17.01.2012, Договор № 71955/168-7 от 22.03.2017, Договор № 068-3 от 13.02.2018, Договор № 269 от 25.06.2020, Лицензионный договор № 040 от 10.02.2022).

8.2. Перечень информационно-справочных систем, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Перечень используемых информационно-справочных систем представлен в таблице 11.

Таблица 11– Перечень информационно-справочных систем

№ п/п	Наименование
	Не предусмотрено

9. Материально-техническая база

Состав материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине, представлен в таблице 12.

Таблица 12 – Состав материально-технической базы

№ п/п	Наименование составной части материально-технической базы	Номер аудитории (при необходимости)
1	Фонд аудиторий ИФГУАП для проведения лекционных и практических (семинарских) занятий	

10. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации

10.1. Состав оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине приведен в таблице 13.

Таблица 13 – Состав оценочных средств для проведения промежуточной аттестации

Вид промежуточной аттестации	Перечень оценочных средств
Экзамен	Список вопросов к экзамену; Тесты.

10.2. В качестве критериев оценки уровня сформированности (освоения) компетенций обучающимися применяется 5-балльная шкала оценки сформированности компетенций, которая приведена в таблице 14. В течение семестра может использоваться 100-балльная шкала модульно-рейтинговой системы Университета, правила использования которой, установлены соответствующим локальным нормативным актом ГУАП.

Таблица 14 –Критерии оценки уровня сформированности компетенций

Оценка компетенции 5-балльная шкала	Характеристика сформированных компетенций
«отлично» «зачтено»	Обучающийся: – глубоко и всесторонне усвоил программный материал; – уверенно, логично, последовательно и грамотно его излагает; – опираясь на знания основной и дополнительной литературы, тесно связывает усвоенные научные положения с практической деятельностью направления; – умело обосновывает и аргументирует выдвигаемые им идеи; – делает выводы и обобщения; – свободно владеет системой специализированных понятий. – правильно выполнил от 90% до 100% тестовых заданий**.
«хорошо» «зачтено»	Обучающийся: – твердо усвоил программный материал, грамотно и по существу излагает его, опираясь на знания основной литературы; – не допускает существенных неточностей; – увязывает усвоенные знания с практической деятельностью направления; – аргументирует научные положения; – делает выводы и обобщения; – владеет системой специализированных понятий. – правильно выполнил от 70% до 89% тестовых заданий**.
«удовлетворительно» «зачтено»	– обучающийся усвоил только основной программный материал, по существу излагает его, опираясь на знания только основной литературы; – допускает несущественные ошибки и неточности; – испытывает затруднения в практическом применении знаний направления; – слабо аргументирует научные положения; – затрудняется в формулировании выводов и обобщений; – частично владеет системой специализированных понятий. – правильно выполнил от 51% до 69% тестовых заданий**.
«неудовлетворительно» «не зачтено»	– обучающийся не усвоил значительной части программного материала; – допускает существенные ошибки и неточности при рассмотрении проблем в конкретном направлении; – испытывает трудности в практическом применении знаний; – не может аргументировать научные положения; – не формулирует выводов и обобщений. – правильно выполнил менее 51% тестовых заданий**.

10.3. Типовые контрольные задания или иные материалы.

Вопросы (задачи) для экзамена представлены в таблице 15.

Таблица 15 – Вопросы (задачи) для экзамена

№ п/п	Перечень вопросов (задач) для экзамена	Код индикатора
1.	Как вы определяете Total Addressable Market (TAM), Serviceable Available Market (SAM) и Serviceable Obtainable Market (SOM) для вашего продукта? Можете привести пример из практики?	ПК-14.3.1

2.	Как вы оцениваете объем рынка для нового продукта? Какие источники данных и методы анализа вы применяете?	ПК-14.3.1
3.	Как вы проводите анализ конкурентов с точки зрения TAM, SAM и SOM? Какие данные и инструменты используете для этого анализа?	ПК-14.3.1
4.	Что такое unit-экономика и как вы ее рассчитываете для своего продукта или услуги? Какие ключевые метрики вы учитываете?	ПК-14.3.1
5.	Назовите наиболее распространенные бизнес-модели, на свой выбор, объясните их принцип работы	ПК-14.3.1
6.	В чем суть и как вы формулируете уникальное торговое предложение для вашего продукта? Какие факторы вы считаете наиболее важными при его создании?	ПК-14.3.1
7.	Что вы понимаете под минимальным работоспособным продуктом (MVP)? Каковы ключевые шаги в его разработке?	ПК-14.3.1
8.	Как вы определяете, какой функционал должен быть включен в базовую версию вашего MVP? На чем основывается ваш выбор?	ПК-14.3.1
9.	Как вы собираете и анализируете обратную связь от клиентов после запуска MVP? Как эта информация влияет на дальнейшее развитие продукта?	ПК-14.3.1
10.	Раскройте сущность открытых инноваций. Приведите примеры.	ПК-14.3.1
11.	Раскройте сущность методики Customer development.	ПК-14.У.1
12.	Раскройте сущность концепции Product development.	ПК-14.У.1
13.	Дайте характеристику понятию «технологическое предпринимательство». Какие типы проектов можно отнести к технологическому предпринимательству?	ПК-14.У.1
14.	Раскройте основные вопросы по формированию и развитию команды.	ПК-14.У.1
15.	Перечислите и дайте характеристику стадиям жизненного цикла товара.	ПК-14.У.1
16.	Раскройте суть проведения маркетингового исследования.	ПК-14.У.1
17.	Охарактеризуйте инновационный процесс организации.	ПК-14.У.1
18.	Дайте определение инновациям и предпринимательству, рассмотрите взаимосвязь этих понятий.	ПК-14.У.1
19.	Раскройте классификацию технологических инноваций.	ПК-14.У.1
20.	Какие основные методы стратегического маркетинга вы знаете, и как они могут быть применены для анализа рынка?	ПК-14.У.1
21.	Какие ключевые принципы проектного управления вы считаете наиболее важными для успешной реализации проектов?	ПК-14.У.1
22.	Как вы определяете экономическую эффективность проекта? Какие инструменты и методы вы используете для этого анализа?	ПК-14.У.1
23.	Какие средства онлайн-коммуникации вы предпочитаете использовать для взаимодействия с клиентами и партнерами, и почему?	ПК-14.У.1
24.	Какие принципы статистического исследования данных вы применяете в своей работе, и как они помогают в принятии бизнес-решений?	ПК-14.У.1
25.	Какие техники ведения переговоров вы считаете наиболее эффективными, и как вы их применяете на практике?	ПК-14.У.1
26.	Какова методика проведения проблемных интервью, и какие вопросы вы обычно задаете для выявления потребностей клиентов?	ПК-14.У.1
27.	Какие подходы в бизнес-анализе вы используете для оценки текущих процессов компании и выявления возможностей для	ПК-14.У.1

	улучшения?	
28.	Можете привести примеры инструментов стратегического маркетинга, которые вы использовали в своих проектах?	ПК-14.У.1
29.	Как вы организуете работу команды в рамках проектного управления, чтобы достичь поставленных целей и задач?	ПК-14.У.1
30.	Как вы подходите к формулированию рыночных гипотез? Можете привести пример гипотезы, которую вы разработали?	ПК-14.У.1
31.	Какие методы вы используете для определения целевой аудитории вашего продукта? Какие параметры вы учитываете при этом?	ПК-14.У.1
32.	Какие каналы продвижения вы считаете наиболее эффективными для вашего продукта и почему? Как вы выбираете подходящие каналы?	ПК-14.У.1
33.	Какие методы тестирования рыночных гипотез вы используете? Можете привести пример успешного тестирования?	ПК-14.У.1
34.	Как вы представляете результаты своих исследований заинтересованным сторонам? Какие форматы и инструменты используете для этого?	ПК-14.У.1
35.	Как вы определяете эффективную межличностную коммуникацию в бизнесе? Можете привести пример, когда ваша коммуникация помогла решить сложную ситуацию?	ПК-14.У.1
36.	Какие факторы, по вашему мнению, влияют на успешное взаимодействие в группе? Как вы способствуете созданию позитивной атмосферы в команде?	ПК-14.У.1
37.	Какие методы вы используете для оценки экономической эффективности проектов или инициатив? Можете привести конкретный пример?	ПК-14.У.1
38.	Раскройте сущность инжиниринга продукта. Как вы подходите к инжинирингу продукта? Какие этапы вы считаете наиболее критичными в этом процессе?	ПК-14.У.1
39.	Как вы представляете результаты своих расчетов и исследований заинтересованным сторонам? Какие методы визуализации данных предпочитаете?	ПК-14.В.1
40.	Как вы обрабатываете и учитываете обратную связь от команды или клиентов в процессе улучшения продукта или стратегии?	ПК-14.В.1
41.	Опишите основные этапы жизненного цикла проекта и их значение для успешной реализации?	ПК-14.В.1
42.	Какие виды ресурсов (финансовые, человеческие, временные) вы считаете наиболее критичными для успешного завершения проекта?	ПК-14.В.1
43.	Как вы определяете ограничения, которые могут повлиять на выполнение проекта? Можете привести пример?	ПК-14.В.1
44.	Какие правовые нормы и регуляции вы учитываете при разработке и реализации проекта? Как они влияют на процесс управления проектом?	ПК-14.В.1
45.	Какие основные принципы управления проектами вы считаете важными для достижения целей проекта?	ПК-14.В.1
46.	Как вы идентифицируете и управляете рисками на разных этапах жизненного цикла проекта?	ПК-14.В.1
47.	Какие документы вы считаете обязательными для каждого этапа проекта? Почему они важны?	ПК-14.В.1
48.	Как вы определяете роли и обязанности членов команды в зависимости от этапа проекта?	ПК-14.В.1

49.	Какие методы вы используете для оценки потребности в ресурсах на каждом этапе проекта?	ПК-14.В.1
50.	Как вы справляетесь с изменениями в проекте, связанными с ресурсами или правовыми нормами?	ПК-14.В.1
51.	Как вы определяете целевые этапы проекта? Какие факторы учитываете при этом?	ПК-14.В.1
52.	Каковы основные критерии для формулирования SMART-целей в проекте? Можете привести пример?	ПК-14.В.1
53.	Как вы определяете основные направления работ в проекте? Как это влияет на его реализацию?	ПК-14.В.1
54.	Как вы подходите к формулированию задач, связанных с подготовкой и реализацией проекта?	ПК-14.В.1
55.	Как вы объясняете цели и задачи проекта команде и заинтересованным сторонам?	ПК-14.В.1
56.	Раскройте какую роль играет обратная связь от команды в процессе определения целей и задач проекта?	ПК-14.В.1
57.	Какие ключевые навыки необходимы для эффективного управления проектом на каждом этапе его жизненного цикла?	ПК-14.В.1
58.	Как вы подходите к планированию проекта? Какие инструменты и методологии используете?	ПК-14.В.1
59.	Какие методы мониторинга и контроля хода выполнения проекта вы применяете?	ПК-14.В.1
60.	Как вы управляете командой на разных этапах проекта? Какие подходы используете для повышения мотивации?	ПК-14.В.1
61.	Как вы контролируете бюджет проекта на всех этапах его жизненного цикла?	ПК-14.В.1
62.	Как вы оцениваете результаты проекта после его завершения? Какие метрики используете?	ПК-14.В.1
63.	Какие документы и отчеты вы создаете на каждом этапе управления проектом?	ПК-14.В.1

Вопросы (задачи) для зачета / дифф. зачета представлены в таблице 16.

Таблица 16 – Вопросы (задачи) для зачета / дифф. зачета

№ п/п	Перечень вопросов (задач) для зачета / дифф. зачета	Код индикатора
	Учебным планом не предусмотрено	

Перечень тем для выполнения курсового проекта/ курсовой работы представлены в таблице 17.

Таблица 17 – Перечень тем для выполнения курсового проекта / курсовой работы

№ п/п	Примерный перечень тем для выполнения курсового проекта/ курсовой работы
	Учебным планом не предусмотрено

Вопросы для проведения промежуточной аттестации в виде тестирования представлены в таблице 18.

Таблица 18 – Примерный перечень вопросов для тестов

№ п/п	Примерный перечень вопросов для тестов	Код индикатора
1.	Задание закрытого типа на установление соответствия.	ПК-14

	Инструкция: Прочитайте текст и установите соответствие. Сопоставьте признак и группу классификации инновационно-инвестиционного проекта <table><tr><th>Признак</th><th>Группа классификации</th></tr><tr><td>а. Мультипроект</td><td>1. Тип</td></tr><tr><td>б. Технический проект</td><td>2. Вид</td></tr><tr><td>в. Научно-исследовательский</td><td>3. Класс</td></tr><tr><td>г. Продолжительный</td><td>4. Масштаб</td></tr><tr><td>д. Крупный</td><td>5. Длительность</td></tr><tr><td></td><td>6. Региональность</td></tr></table> Запишите выбранные цифры под соответствующими буквами: <table><tr><td>а.</td><td>б.</td><td>в.</td><td>г.</td><td>д.</td></tr><tr><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr></table> Ключ: <table><tr><td>а.</td><td>б.</td><td>в.</td><td>г.</td><td>д.</td></tr><tr><td>3</td><td>1</td><td>2</td><td>5</td><td>4</td></tr></table> Критерий оценивания: верно, если установлены все соответствия. Полное совпадение с верным ответом оценивается 1 баллом, неверный ответ или его отсутствие – 0 баллов.	Признак	Группа классификации	а. Мультипроект	1. Тип	б. Технический проект	2. Вид	в. Научно-исследовательский	3. Класс	г. Продолжительный	4. Масштаб	д. Крупный	5. Длительность		6. Региональность	а.	б.	в.	г.	д.						а.	б.	в.	г.	д.	3	1	2	5	4	
Признак	Группа классификации																																			
а. Мультипроект	1. Тип																																			
б. Технический проект	2. Вид																																			
в. Научно-исследовательский	3. Класс																																			
г. Продолжительный	4. Масштаб																																			
д. Крупный	5. Длительность																																			
	6. Региональность																																			
а.	б.	в.	г.	д.																																
а.	б.	в.	г.	д.																																
3	1	2	5	4																																
2.	Задание закрытого типа на установление последовательности. Инструкция: Прочитайте текст и установите последовательность. Расставьте в правильном порядке стадии традиционного жизненного цикла продукта. 1. Изучение рынка. 2. Разработка продукта. 3. Обслуживание и поддержка. 4. Вывод на рынок. 5. Продажи. 6. Утилизация. Запишите соответствующую последовательности цифр слева направо: <table><tr><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr></table> Ключ: <table><tr><td>1</td><td>2</td><td>4</td><td>5</td><td>3</td><td>6</td></tr></table> Критерий оценивания: верно, если правильно указана вся последовательность цифр. Полное совпадение с верным ответом оценивается 1 баллом, неверный ответ или его отсутствие – 0 баллов							1	2	4	5	3	6	ПК-14																						
1	2	4	5	3	6																															
3.	Задание комбинированного типа с выбором одного верного ответа из четырех предложенных и обоснованием выбора. Инструкция: Обоснуйте классификацию проектов следующего перечня: монопроект, мультипроект, мегапроект, программа. 1. Тип. 2. Вид. 3.Класс. 4. Масштаб Ключ: 3	ПК-14																																		

	Обоснование: перечисленные характеристики образуют классификационную группу проектов, называемую класс. Критерий оценивания: Ответ считается верным, если правильно указана цифра и приведены конкретные аргументы, используемые при обосновании ответа. Полное совпадение с верным ответом оценивается 1 баллом, неверный ответ или его отсутствие – 0 баллов.	
4.	Задание комбинированного типа с выбором нескольких вариантов ответа из предложенных и развернутым обоснованием выбора. Инструкция: Прочитайте текст, выберите правильные варианты ответов и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответов. Выберите факторы, которые входят в маркетинговую среду компании: 1. Мегафакторы. 2. Макрофакторы. 3. Мезофакторы. 4. Микрофакторы. Аргументируйте свой ответ. Ключ: 2, 4. Обоснование: 2. Макрофакторы – это политические, экономические, научные и другие явления. Влиять на них компания не может, но может подстраиваться под них и адаптироваться. 4. Микрофакторы - связаны с клиентами, поставщиками и другими участниками рынка, которых бизнес может частично контролировать. Критерий оценивания: Ответ считается верным, если правильно указана цифра и приведены конкретные аргументы, используемые при обосновании ответа. Полное совпадение с верным ответом оценивается 1 баллом, неверный ответ или его отсутствие – 0 баллов.	ПК-14
5.	Задание открытого типа с развернутым ответом. Инструкция: Прочитайте текст и запишите развернутый обоснованный ответ. Опишите какими параметрами определяется эффективная бизнес-модель. Эталонный ответ: Постоянный поиск новых возможностей, сочетание возможностей рынка и возможностей компании, интегрированность компании в создание цепочки ценностей, умение изменять существующую или создавать новую бизнес-модель в соответствии с новыми возможностями. Критерий оценивания: Задание открытого типа с развернутым ответом считается верным, если ответ совпадает с эталонным по содержанию и полноте. Правильный ответ на задание оценивается в 3 балла, если допущена одна ошибка (неточность), ответ правильный, но не полный – 1 балл, если допущено более одной ошибки /ответ неправильный /ответ отсутствует – 0 баллов.	ПК-14

Перечень тем контрольных работ по дисциплине обучающихся заочной формы обучения, представлены в таблице 19.

Таблица 19 – Перечень контрольных работ

№ п/п	Перечень контрольных работ
1.	Необходимо подготовить и презентовать проект, направленный на разработку и/или внедрение технологических инноваций. Вопросы, подлежащие рассмотрению: - Продукт: в чем уникальность бизнес-идеи, какие проблемы решает продукт, почему востребован;

	- Рынок: целевой сегмент рынка, преимущества и отличия от конкурентов, маркетинговые мероприятия. Для кого, почему, как? - Защита интеллектуальной собственности: обоснование стратегии защиты, если она требуется; - Команда проекта: командный стиль работы, наличие взаимодополняющих ролей и компетенций; - Структура предложения для инвестора/заказчика: обоснование выбора модели коммерциализации, варианты выхода, обоснование финансового запроса; - Презентация проекта (качество презентации: наглядность, полнота, убедительность, читабельность, красочность). При оценке итоговой презентации проекта будут учтены: полнота и емкость ответов на вопросы; понимание проблем, с которыми столкнется проект.
--	--

10.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания индикаторов, характеризующих этапы формирования компетенций, содержатся в локальных нормативных актах ГУАП, регламентирующих порядок и процедуру проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся ГУАП.

11. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

11.1. Методические указания для обучающихся по освоению лекционного материала.

Основное назначение лекционного материала – логически стройное, системное, глубокое и ясное изложение учебного материала. Назначение современной лекции в рамках дисциплины не в том, чтобы получить всю информацию по теме, а в освоении фундаментальных проблем дисциплины, методов научного познания, новейших достижений научной мысли. В учебном процессе лекция выполняет методологическую, организационную и информационную функции. Лекция раскрывает понятийный аппарат конкретной области знания, её проблемы, дает цельное представление о дисциплине, показывает взаимосвязь с другими дисциплинами.

Планируемые результаты при освоении обучающимися лекционного материала:

- получение современных, целостных, взаимосвязанных знаний, уровень которых определяется целевой установкой к каждой конкретной теме;
- получение опыта творческой работы совместно с преподавателем;
- развитие профессионально-деловых качеств, любви к предмету и самостоятельного творческого мышления.
- появление необходимого интереса, необходимого для самостоятельной работы;
- получение знаний о современном уровне развития науки и техники и о прогнозе их развития на ближайшие годы;
- научиться методически обрабатывать материал (выделять главные мысли и положения, приходить к конкретным выводам, повторять их в различных формулировках);
- получение точного понимания всех необходимых терминов и понятий.

Лекционный материал может сопровождаться демонстрацией слайдов и использованием раздаточного материала при проведении коротких дискуссий об особенностях применения отдельных тематик по дисциплине.

Структура предоставления лекционного материала:

- тема лекционного занятия;
- постановка проблемы;
- основная часть лекции;
- заключение: особенности, достоинства и недостатки.

11.2. Методические указания для обучающихся по прохождению практических занятий

Практическое занятие является одной из основных форм организации учебного процесса, заключающаяся в выполнении обучающимися под руководством преподавателя комплекса учебных заданий с целью усвоения научно-теоретических основ учебной дисциплины, приобретения умений и навыков, опыта творческой деятельности.

Целью практического занятия для обучающегося является привитие обучающимся умений и навыков практической деятельности по изучаемой дисциплине.

Планируемые результаты при освоении обучающимся практических занятий:

- закрепление, углубление, расширение и детализация знаний при решении конкретных задач;
- развитие познавательных способностей, самостоятельности мышления, творческой активности;
- овладение новыми методами и методиками изучения конкретной учебной дисциплины;
- выработка способности логического осмысления полученных знаний для выполнения заданий;
- обеспечение рационального сочетания коллективной и индивидуальной форм обучения.

Требования к проведению практических занятий

Практические занятия проводятся с целью углубления и закрепления знаний, полученных на лекциях и в процессе самостоятельной работы над нормативными документами, учебной и научной литературой.

При подготовке к практическому занятию студентам необходимо:

- изучить, повторить теоретический материал по заданной теме;
- изучить материалы практической части по заданной теме, уделяя особое внимание расчетным формулам;
- при выполнении домашних расчетных заданий, изучить, повторить типовые задания, выполняемые в аудитории

11.3. Методические указания для обучающихся по прохождению самостоятельной работы

В ходе выполнения самостоятельной работы, обучающийся выполняет работу по заданию и при методическом руководстве преподавателя, но без его непосредственного участия.

Для обучающихся по заочной форме обучения может включать в себя выполнение контрольных работ.

В процессе выполнения самостоятельной работы у обучающегося формируется целесообразное планирование рабочего времени, которое позволяет ему развивать умения и навыки в усвоении и систематизации приобретаемых знаний, обеспечивает высокий уровень успеваемости в период обучения, помогает получить навыки повышения профессионального уровня.

Методическими материалами, направляющими самостоятельную работу обучающихся являются:

- учебно-методический материал по дисциплине;
- методические указания по выполнению контрольных работ (для обучающихся по заочной форме обучения).

Главной формой самостоятельной работы является работа с учебной и научной литературой, которая необходима при подготовке к устному опросу на практических занятиях, к модульным контрольным работам, тестированию, экзамену. Она включает

проработку лекционного материала – изучение рекомендованных источников и литературы по тематике лекций.

Конспект лекции должен содержать реферативную запись основных вопросов лекции, предложенных преподавателем схем (при их демонстрации), основных источников и литературы по темам, выводы по каждому вопросу. Конспект должен быть выполнен в отдельной тетради по предмету. Он должен быть аккуратным, хорошо читаемым, не содержать не относящуюся к теме информацию или рисунки.

11.4. Методические указания для обучающихся по прохождению текущего контроля успеваемости.

Текущий контроль успеваемости предусматривает контроль качества знаний обучающихся, осуществляемого в течение семестра с целью оценивания хода освоения дисциплины.

Текущий контроль успеваемости проводится в форме устного опроса обучающихся в начале или в конце каждого лекционного занятия по пройденным материалам

11.5. Методические указания для обучающихся по прохождению промежуточной аттестации.

Промежуточная аттестация обучающихся предусматривает оценивание промежуточных и окончательных результатов обучения по дисциплине. Она включает в себя:

- экзамен – форма оценки знаний, полученных обучающимся в процессе изучения всей дисциплины или ее части, навыков самостоятельной работы, способности применять их для решения практических задач. Экзамен, как правило, проводится в период экзаменационной сессии и завершается аттестационной оценкой «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Система оценок при проведении промежуточной аттестации осуществляется в соответствии с требованиями Положений «О текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации студентов ГУАП, обучающихся по программам высшего образования» и «О модульно-рейтинговой системе оценки качества учебной работы студентов в ГУАП».

Итоговая оценка определяется как сумма оценок, полученных в текущей аттестации и по результатам зачета. Проверка ответов и объявление результатов производится в день экзамена. Результаты аттестации заносятся в ведомость и зачетную книжку студента.

Студенты, не прошедшие промежуточную аттестацию по графику сессии, должны ликвидировать задолженность в установленном порядке.

Залогом успешного освоения этой дисциплины является обязательное посещение лекционных и практических занятий, так как пропуск одного (тем более, нескольких) занятий может осложнить освоение разделов курса.

Лист внесения изменений в рабочую программу дисциплины

Дата внесения изменений и дополнений. Подпись внесшего изменения	Содержание изменений и дополнений	Дата и № протокола заседания кафедры	Подпись зав. кафедрой